



«ساويرس» يسجل «هدف» «أهلاوى» لصالح البورصة

سوق المال ملاذ آمن من منصات النصب الإلكتروني



نظام «كوزن».. تنهيدة تخرج إلى سوق العمل



«اطمن على فلوسك» فى البنك بعيداً عن المحتالين



السنة الثالثة عشرة
الإصدار الثانى - العدد ٣٥٣
الأحد
٢ مارس ٢٠٢٥
٢ رمضان ١٤٤٦
التمن ٣ جنبيها



البورصة

www.alborsagia.news

http://www.alborsagia.com

«الكوتوت» نافنتس رينته» فى سوق الدواجن

«أصول المصارف الإسلامية» خير وبركة»

«تثبيت الفائدة يطلق مؤنتر عائد أذون وسندات الخزانة لأعلى مستوى»

البنك الأهلي المصري
NATIONAL BANK OF EGYPT

احجز دورك وانجز وقتك!

عن طريق الموقع الرسمي
للبنك، الأهلي نت أو الأهلي موبايل

الرقم الضريبي ٤٦٢-٠٠٠٠٠٠٠٠

أحذر
لا تشارك بياناتك أو
أرقامك السرية مع أحد
تطبيق الشروط والأحكام

19623

شركة ميناء القاهرة الجوي
Cairo Airport Company

الخدمة المميزة Ahlan Exclusive Service

خدمة أهلاً المميزة

توفرها شركة ميناء القاهرة الجوي

- إنهاء إجراءات السفر والوصول
- مستويات مختلفة للخدمة
- إستراحات مميزة فاخرة
- خدمة ليموزين

الخط الساخن
١٦٧٠٨

exclusive@cairo-airport.com

رقم التسجيل الضريبي ٢٠٠-٢٣٧-٤٦٧

سعره تضاعف وغلاذ البيض يسبق تنهز رمضان..

الكتكوت «نافقت رينته» في سوق الدواجن

به، أن تخفض أسعار البيض حسب الكلفة الفعلية الحالية التي يتكفلها البيض وهي ١٠٢ أو ١٠٣ جنيهات، وبالتالي يكون سعر الكرتونة ١٢٠ جنيهًا.

وأوضح، أنه من الصعب توقع أسعار الدواجن خلال رمضان، لأن من الطبيعي أن يرتفع سعر الدواجن وذلك بسبب ارتفاع سعر الكتكوت، وبالتالي فمن المتوقع أن يزيد سعر كيلو الدواجن بمقدار من ١٢.٥ إلى ١٥ جنيهًا، ولكن هذا من الممكن ألا يحدث لأن الأمر يتحدد أيضًا، وفقًا لآليات العرض والطلب والوفرة، بالإضافة إلى ضخ كميات كبيرة من قبل الدولة قد يؤدي إلى انضباط الأسعار.

وذكر الدكتور ثروت الزيني، نائب رئيس اتحاد منتجي الدواجن، أن الاستهلاك يشهد زيادة ملحوظة تصل إلى ٢٥٪ خلال شهر رمضان، وأن هذا الارتفاع في الطلب يشجع المربين على الدخول بقوة في الدورة الإنتاجية لتلبية احتياجات السوق خلال الموسم.

وأضاف «الزيني»، أن الفترة السابقة شهدت ارتفاعًا في أسعار الكتاكيت بسبب الإقبال الكبير، لافتًا إلى أن الزيادة الحالية في أسعار الدواجن تعود إلى الطلب الموسمي المرتبط بـرمضان.

وأستكمل أن الأسعار عادة ما تستقر وتعود إلى مستوياتها الطبيعية بعد الأسبوع الأول من الشهر، لذا من المتوقع أن يكون هناك انخفاضًا كبيرًا في الأسعار خلال شهر رمضان.



وعن ارتفاع أسعار البيض، قال: «أسعار البيض الحالية التي يتكفلها البيض وهي ١٠٢ أو ١٠٣ جنيهات، وبالتالي يكون سعر الكرتونة ١٢٠ جنيهًا. وأوضح، أنه من الصعب توقع أسعار الدواجن خلال رمضان، لأن من الطبيعي أن يرتفع سعر الدواجن وذلك بسبب ارتفاع سعر الكتكوت، وبالتالي فمن المتوقع أن يزيد سعر كيلو الدواجن بمقدار من ١٢.٥ إلى ١٥ جنيهًا، ولكن هذا من الممكن ألا يحدث لأن الأمر يتحدد أيضًا، وفقًا لآليات العرض والطلب والوفرة، بالإضافة إلى ضخ كميات كبيرة من قبل الدولة قد يؤدي إلى انضباط الأسعار.

وذكر الدكتور ثروت الزيني، نائب رئيس اتحاد منتجي الدواجن، أن الاستهلاك يشهد زيادة ملحوظة تصل إلى ٢٥٪ خلال شهر رمضان، وأن هذا الارتفاع في الطلب يشجع المربين على الدخول بقوة في الدورة الإنتاجية لتلبية احتياجات السوق خلال الموسم.

بسيط، فهل سيؤثر ذلك التراجع البسيط على أسعار الدواجن؟، لافتًا أن سعر الكتكوت كان يتراوح ما بين ٢٥ إلى ٣٠ جنيهًا للكيلو، ووصل فجأة إلى ٦٠ و٦١ جنيهًا. وواصل: «غالبية التجار التي دخلوا عشان رمضان دخلوا والكتكوت سعره فوق ٥٠٠ جنيهًا، يعني في زيادة على الأقل ٢٥ جنيهًا، لو انقسمت على اثنين لأن الفرخة بتكون ٢ كيلو، يبقى نسبة الزيادة المتوقعة في الكيلو حوالي ١٢ جنيه ونصف إلى ١٤ جنيهًا». وأشار أنه من الصعب تحديد إن كانت هذه

الزيادة ستؤثر ذلك التراجع البسيط على أسعار الدواجن؟، لافتًا أن سعر الكتكوت كان يتراوح ما بين ٢٥ إلى ٣٠ جنيهًا للكيلو، ووصل فجأة إلى ٦٠ و٦١ جنيهًا.

وواصل: «غالبية التجار التي دخلوا عشان رمضان دخلوا والكتكوت سعره فوق ٥٠٠ جنيهًا، يعني في زيادة على الأقل ٢٥ جنيهًا، لو انقسمت على اثنين لأن الفرخة بتكون ٢ كيلو، يبقى نسبة الزيادة المتوقعة في الكيلو حوالي ١٢ جنيه ونصف إلى ١٤ جنيهًا». وأشار أنه من الصعب تحديد إن كانت هذه

وواصل: «غالبية التجار التي دخلوا عشان رمضان دخلوا والكتكوت سعره فوق ٥٠٠ جنيهًا، يعني في زيادة على الأقل ٢٥ جنيهًا، لو انقسمت على اثنين لأن الفرخة بتكون ٢ كيلو، يبقى نسبة الزيادة المتوقعة في الكيلو حوالي ١٢ جنيه ونصف إلى ١٤ جنيهًا». وأشار أنه من الصعب تحديد إن كانت هذه

وواصل: «غالبية التجار التي دخلوا عشان رمضان دخلوا والكتكوت سعره فوق ٥٠٠ جنيهًا، يعني في زيادة على الأقل ٢٥ جنيهًا، لو انقسمت على اثنين لأن الفرخة بتكون ٢ كيلو، يبقى نسبة الزيادة المتوقعة في الكيلو حوالي ١٢ جنيه ونصف إلى ١٤ جنيهًا». وأشار أنه من الصعب تحديد إن كانت هذه

وواصل: «غالبية التجار التي دخلوا عشان رمضان دخلوا والكتكوت سعره فوق ٥٠٠ جنيهًا، يعني في زيادة على الأقل ٢٥ جنيهًا، لو انقسمت على اثنين لأن الفرخة بتكون ٢ كيلو، يبقى نسبة الزيادة المتوقعة في الكيلو حوالي ١٢ جنيه ونصف إلى ١٤ جنيهًا». وأشار أنه من الصعب تحديد إن كانت هذه

وواصل: «غالبية التجار التي دخلوا عشان رمضان دخلوا والكتكوت سعره فوق ٥٠٠ جنيهًا، يعني في زيادة على الأقل ٢٥ جنيهًا، لو انقسمت على اثنين لأن الفرخة بتكون ٢ كيلو، يبقى نسبة الزيادة المتوقعة في الكيلو حوالي ١٢ جنيه ونصف إلى ١٤ جنيهًا». وأشار أنه من الصعب تحديد إن كانت هذه

وواصل: «غالبية التجار التي دخلوا عشان رمضان دخلوا والكتكوت سعره فوق ٥٠٠ جنيهًا، يعني في زيادة على الأقل ٢٥ جنيهًا، لو انقسمت على اثنين لأن الفرخة بتكون ٢ كيلو، يبقى نسبة الزيادة المتوقعة في الكيلو حوالي ١٢ جنيه ونصف إلى ١٤ جنيهًا». وأشار أنه من الصعب تحديد إن كانت هذه

وواصل: «غالبية التجار التي دخلوا عشان رمضان دخلوا والكتكوت سعره فوق ٥٠٠ جنيهًا، يعني في زيادة على الأقل ٢٥ جنيهًا، لو انقسمت على اثنين لأن الفرخة بتكون ٢ كيلو، يبقى نسبة الزيادة المتوقعة في الكيلو حوالي ١٢ جنيه ونصف إلى ١٤ جنيهًا». وأشار أنه من الصعب تحديد إن كانت هذه

وواصل: «غالبية التجار التي دخلوا عشان رمضان دخلوا والكتكوت سعره فوق ٥٠٠ جنيهًا، يعني في زيادة على الأقل ٢٥ جنيهًا، لو انقسمت على اثنين لأن الفرخة بتكون ٢ كيلو، يبقى نسبة الزيادة المتوقعة في الكيلو حوالي ١٢ جنيه ونصف إلى ١٤ جنيهًا». وأشار أنه من الصعب تحديد إن كانت هذه

زيادة قدرات التوليد بدون انقطاع..

تنهز رمضان «منور» بخطة وزارة الكهرباء

كما تم إجراء مراجعات دقيقة لجميع خطوط التغذية، المحولات، والكوابل الكهربائية لضمان استقرار الخدمة.

وعملت الوزارة على تعزيز قدرات محطات التوليد، حيث تم تنفيذ أعمال صيانة دورية للمحطات الكبرى، ورفع القدرة الإنتاجية إلى ٥٨.٠٠٠ ميغاوات، وهي كافية لتغطية الطلب المتزايد خلال رمضان. كما تم توفير احتياطي كهربائي إضافي تحسبًا لأي طوارئ أو زيادات غير متوقعة في الاستهلاك.

وخصصت الوزارة فرق طوارئ مديرة تعمل على مدار الساعة، تضم مهندسين وفنيين مؤهلين، مجهزين بأحدث الأدوات والعتاد لإصلاح الأعطال بسرعة وكفاءة. كما تم توفير ماكينات ديزل احتياطية لضمان استمرار

التغذية الكهربائية في حالة حدوث أعطال قنية أو مشاكل في الشبكة.

وأشادت وزارة الكهرباء غرفة عمليات مركزية متابعة الأوضاع على مستوى الجمهورية، مع تخصيص غرف عمليات في كل شركة توزيع كهرباء لرصد أي مشكلات والتعامل معها فورًا، مما يضمن سرعة الاستجابة واستقرار الخدمة طوال الشهر الكريم.

إلى جانب الإجراءات الفنية، أطلقت الوزارة حملات توعية لترشيد استهلاك الكهرباء، بهدف رفع وعي المواطنين بأهمية الاستخدام الأمثل للطاقة، خاصة في ظل ارتفاع معدلات الاستهلاك خلال رمضان.

من خلال هذه الإجراءات، تسعى وزارة الكهرباء والطاقة المتجددة إلى تقديم خدمة



كتب- كريم عاطف

مع اقتراب شهر رمضان المبارك، اتخذت وزارة الكهرباء والطاقة المتجددة مجموعة من الإجراءات لضمان استقرار التيار الكهربائي وتلبية الطلب المتزايد على الطاقة خلال الشهر الكريم. وتشمل الاستعدادات رفع حالة الطوارئ القصوى، وتعزيز قدرات التوليد، وتخصيص فرق صيانة وطوارئ للتعامل الفوري مع أي أعطال مفاجئة، خاصة في ساعات الذروة بعد الإفطار والسحور.

أكد مصدر مسؤول بوزارة الكهرباء، أن الوزارة رفعت حالة الطوارئ لجميع الشركات التابعة لها، حيث تم وضع خطط لتوزيع الأحمال، وتحديد المناطق الأكثر استهلاكًا، مع توفير بدائل سريعة للتعامل مع أي أعطال.

بخبرات يابانية وعقلية مصرية..

نظام «كوزن».. لتلهادة تخرج إلى سوق العمل

ومع ذلك، يرى أنه قد لا يكون بديلاً متكاملًا للتأهوية العامة، نظرًا لمحدودية المسارات التي يتيحها مقارنة بتوسع الفرص المتاحة لطلاب الثانوية العامة. لكنه يظل خيارًا جذابًا للطلاب الراغبين في التعليم المهني والتطبيقي.

ومن المقرر أن يبدأ تطبيق نظام كوزن بشكل مبدئي في مدرسة السلطان عويس بمدينة العاشر من رمضان، على أن يتم تعميمه تدريجيًا ليشمل جميع المدارس الثانوية الصناعية التي تعمل بنظام الخمس سنوات، وبدلًا من إنشاء

مدارس جديدة، سيتم تطوير المدارس القائمة لتتوافق مع متطلبات النظام الجديد، ما يعني إلغاء نظام الثانوية الصناعية القديم واستبداله بنموذج كوزن الحديث.

الدراسات العليا للتربية بجامعة القاهرة، في تصريح لـ«البورصجية»، أن نظام كوزن يعد نموذجًا تعليميًا تدريبيًا متطورًا، يمنح الطلاب فرصة دراسة متقدمة لمدة خمس سنوات بعد المرحلة الإعدادية، مع توفير تدريب عملي مكثف يهيئهم للالتحاق بكليات الهندسة، الحاسبات والشبكات الاصطناعية، أو الكليات التكنولوجية، وفقًا لتخصص كل طالب.

وأكد أن الشهادة التي يحصل عليها الطلاب تعتبر فوق متوسطة، مما يميزها عن الثانوية الصناعية التقليدية (خمس سنوات)، حيث يُنظر إلى نظام كوزن على أنه تطوير شامل لهذا النموذج التعليمي.

وأشار حجازي، أن النظام من المتوقع أن يحقق نجاحًا كبيرًا مقارنة بالأنظمة التعليمية الحالية، نظرًا لتكيزه على التدريب العملي، وتأهيل الطلاب لسوق العمل الدولي، والاستفادة من الخبرات الأجنبية.



سوق العمل بعد التخرج بشهادة معترف بها دوليًا.

وتسلط «البورصجية» الضوء على أهم ما يميز به نظام «كوزن»، إذ أصبح أكثر تطورًا من التعليم الفني التقليدي، وأبرز هذه المميزات: شراكة قوية بين وزارتي التعليم والتعليم العالي لضمان جودة المناهج والتدريب.

تعاون مع هيئة جايا اليابانية، مما يعزز الاعتراف الدولي بالشهادة المكتسبة. توفير مهارات متقدمة تؤهل الطلاب لسوق العمل أو استكمال دراستهم الجامعية.

دمج بين التعلم النظري والتطبيق العملي، ما يساعد على اكتساب الخبرات الحقيقية. إمكانية الحصول على فرصة عمل متميزة دون الحاجة إلى استكمال التعليم الجامعي.

من ناحيته، أوضح الدكتور عاصم حجازي، أستاذ علم النفس التربوي والمساعد بكلية

كتب- هايدى أشرف

يشهد قطاع التعليم الفني في مصر طفرة كبيرة في إطار تطويره وربطه بمتطلبات سوق العمل المحلي والدولي، ومن بين هذه الجهود البارزة، يأتي نظام «كوزن» كنموذج تعليمي حديث يعتمد على التكامل بين التعليم والتدريب العملي.

ويتميز هذا النظام بشراكة استراتيجية بين وزارة التربية والتعليم، ووزارة التعليم العالي، وهيئة جايا اليابانية؛ مما يجعله نموذجًا رائدًا يمزج بين الخبرات العالمية والاحتياجات المحلية.

ويعد نظام «كوزن» تطويرًا جذريًا لنظام التعليم الفني التقليدي، حيث يتيح للطلاب فرصة دراسة متقدمة لمدة خمس سنوات بعد المرحلة الإعدادية، مع إمكانية الالتحاق بكليات الهندسة، الحاسبات والشبكات الاصطناعية، والكليات التكنولوجية، أو الدخول مباشرة إلى

حماية للأمن العام والمزاد فرصة ثمينة..

قانون مصادرة السيارات «طريق السلامة»



الإيداع والرفع والإيجار اليومي حتى استعادتها. ولفت، أنه إذا لم يتقدم المالك لاستلام مركبته خلال شهرين من محضر الضبط، يتم التنازل عنها تلقائيًا للمحافظة، مع إعفاء المالك من دفع رسوم الإيداع. ومع ذلك، يُسمح للمالك باستعادة السيارة خلال ٦٠ يومًا من الإعلان عبر التوجه إلى نيابة المرور، وسداد جميع الرسوم المستحقة.

في حال عدم مطابقة المالك باستعادة السيارة، يتم بيعها عبر لجنة محلية برئاسة المحافظ، وتودع حصيلة البيع في الخزنة العامة للدولة.

خلال حوار مع «البورصجية»، قال اللواء راضي عبدالمعطي، عضو هيئة التدريس بكلية الشرطة ورئيس جهاز حماية المستهلك السابق: إن السيارات المهجورة تمثل خطرًا آمنًا، حيث استُخدمت في تجنيد الشباب المخففة خلال أحداث إرهابية سابقة، لافتًا أنه لذلك، تضمنت التعديلات القانونية إلزام المرور والمحافظات برفع أي سيارة متروكة لأكثر من ٦ أشهر دون مطابقة مالكها.

وأكد أن قانون مصادرة وبيع السيارات المهمة والمتهاكلة يُعتبر خطوة مهمة نحو تنظيم قطاع السيارات المهجورة، وتعزيز السلامة المرورية والأمنية. موضحة أنه مع تطبيق إجراءات صارمة على المركبات المتروكة، وتفعيل آليات المصادرة القانونية، تُتاح الفرصة أمام المواطنين للحصول على سيارات بأسعار مناسبة، في إطار قانوني يحمي الأمن العام والمصلحة الاقتصادية للدولة.

الوزراء وافق على تعديلات قانون ٦٦ لسنة ١٩٧٣، التي تنظم رفع السيارات المتهاكلة من الشوارع. وأوضح لـ«البورصجية»، أن القانون ينص على أن المحافظات، بالتعاون مع وحدات المرور وهيئة المجتمعات العمرانية، يمكنها رفع أي مركبة مهمة من الطريق فورًا، وتحمل مالك السيارة نفقات

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

وتطلب استيفاء عدد من الشروط، أهمها أن يتم شحن السيارة خلال شهر من سداد قيمتها عبر أحد البنوك، مع ضرورة مطابقة بيانات التحويل المالي مع مستندات الشحن والفاتورة، بالإضافة إلى تقديم تعهد من المالك بضعة المستندات ودفع الغرامات الجمركية المستحقة.

تقرير ياسمين عبد الفتاح

يشهد سوق السيارات المصادرة والمهملة في الموانئ والهيئات الحكومية اهتمامًا متزايدًا من المواطنين الباحثين عن سيارات بأسعار مناسبة عبر مزادات رسمية تنظمها الهيئة العامة للخدمات الحكومية التابعة لوزارة المالية.

وتأتي هذه الإجراءات في إطار تطبيق قانون مصادرة السيارات المتهاكلة، الذي يهدف إلى تحقيق الأمن العام وتنظيم المرور، والتخلص من المركبات المهجورة التي قد تمثل خطرًا آمنًا أو تعيق الحركة المرورية.

وأوضح سيد غنيم، مسؤول بجمارك السيارات، أن الهيئة تطرح كراسة شروط شهرية للراغبين في المشاركة بالمزاد، حيث يمكن شراؤها حتى موعد انعقاد الجلسة، مع دفع مبلغ تأمين قدره ١٠.٠٠٠ جنيه، يُسترد في حالة عدم الفوز بأي سيارة.

وأضاف -خلال حوار لـ«البورصجية»-، أن المشاركة في المزاد تتطلب تقديم مستندات معينة؛ إذ يجب على الهيئات والشركات تقديم البطاقة الضريبية والسجل التجاري، بينما يُكتفى للأفراد ببطاقة الرقم القومي شرطية أن تكون سارية.

كما يجب على الفائز بالمزاد تسديد ٢٠٪ من قيمة السيارة فورًا، واستكمال باقي المبلغ خلال ١٥ يومًا. أما بالنسبة للسيارات القادمة من الموانئ، فيحصل المشتري على خطاب رسمي من جمارك السيارات ليتمكن من ترخيصها في المرور التابع لمحل إقامته، في حال كانت السيارة قابلة للترخيص.

وأكد غنيم، أن الإفراج عن السيارات المحتجزة

دعا إلى خصخصة النادي وطرح تتركته..

«ساويرس» يسجل «هدف أهلاوي» لصالح البورصة

الاعتبار الفارق الهيب في حجم الطرح بين تجرية غزل المحلة وبين الفكرة المطروحة لطرحة النادي الأهلي.

وأكد أن البورصة المصرية تحظى هذه الأيام بزخم كبير وأداء جيد يتيح الفرصة للتفكير في طرح نادي يحظى بإدارة تتمتع باحترافية عالية مثل النادي الأهلي ليكون مثالا يحتذى به في قطاع وأعد لسوق المال وفيما يليه من طروحات متوقعة أخرى لأندية رياضية. وعلق أحمد مرتضى خبير سوق المال، قائلًا إن الحديث عن طرح شركة النادي الأهلي بالبورصة إضافة جيدة لسوق المال ويجذب قاعدته كبيرة من المستثمرين المصريين والعرب والأجانب وذلك بسبب استحسان قطاع جديد جاذب للاستثمار باعتباره قطاع ذو شعبية كبيرة على المستوى الإقليمي والدولي وتوجد العديد من الأندية العالمية المدرجة بالبورصات الأوربية على سبيل المثال مانشستر يونايتد يوفنتوس لاتسيو وروما وغيرهم من الأندية العالمية المدرجة بالبورصات.

وتوقع أن يجذب الطرح فئات عمرية صغيرة على المستوى المحلي مما يساهم في نشر ثقافة البورصة بصورة أكثر فاعلية، جدير بالذكر أن عوائد الأندية المتعددة على سبيل المثال تأتي من شراء وبيع اللاعبين، وحقوق البث للمباريات، وتسويق قمصان اللاعبين، والإعلانات المباشرة، بالإضافة إلى تذاكر المباريات، وجوائز الفوز بالبطولات، والمشاركة بالبطولات وإيجارات بعض الأصول الأخرى الخاصة بالنادي.

وأكد أن الطرح يساهم في توفير موارد مالية ضخمة أخرى للنادي تساعد في تطوير أداء النادي واقتناص المزيد من اللاعبين المتميزين بما يحقق طموحات أعضاء وجمهور النادي. وتوقع أن يكون سعر السهم مصدر اهتمام ومتابعة للجمهور ورباطة المشجع بجانب المستثمرين مما يرفع درجة المسؤولية والوعي لدى الجماهير ويساهم في عودة الجماهير للملاعب بصورة مكتملة كذلك فإن عملية طرح الأندية في حد ذاتها تمثل تجربة استرشادية هامة وقياس لسوق قبل الطروحات المنتظرة و لشركات تابعة للأندية الأخرى حيث أن النادي الأهلي ذو شعبية كبرى وبالتالي يساهم هذا الطرح في إضافة نوعية جديدة من المستثمرين.



كتب- أحمد عبد المنعم وحنان محمد:

طالب المهندس نجيب ساويرس، رئيس شركة أوراسكوم القابضة للاستثمار، بخصخصة النادي الأهلي وطرحه في البورصة للمستثمرين، مشيرًا إلى أن الاستثمار الرياضي يساهم في الترويج للشركات ولكنه مكلف ويتكبد خسائر كبيرة، موضحًا أنه لا يفكر في الاستثمار الرياضي بالخارج.

وأضاف أنه ينبغي خصخصة النادي الأهلي بطرحه في البورصة، وفي هذا الوقت يمكنه الترشح لرئاسة النادي.

وتعليقًا على تصريحات نجيب ساويرس، أكد محمد سعيد خبير سوق المال، أن المجال الرياضي من المجالات التي تنتم بالإتفاق الاستثماري الضخم، وذلك بالنظر للتكلفة العالية التي تكبدها البنية التحتية الرياضية من بناء الملاعب الجديدة وتحسين المرافق الحالية وكذلك المبالغ الطائلة التي يتم إنفاقها على انتقالات اللاعبين وتجهيزهم للمنافسة، وما وصلت إليه التكاليف الباهظة لإقامة الفعاليات الرياضية في السنوات الأخيرة.

وأضاف أن الطرح في البورصة يُعد حلًا سحريًا لتمويل هذه الاستثمارات في المجال الرياضي وخاصة للأندية الكبرى والتي يتصدرها النادي الأهلي، والذي يبدو خيارًا مثاليًا للتطبيق حيث أنه أكبر الأندية المصرية التي يتمتع بجمهور هائل في مصر والوطن العربي، بالإضافة إلى تصدره منصات الترويج في النسبة الأكبر من المنافسات المحلية والقارية التي يخوضها مما يجعله دائمًا محط أنظار الراغبين في الاستثمار في المجال الرياضي، وكذلك من احتياجه الدائم للتمويل الذي يتم استخدامه في استقطاب لاعبين قادرين على تعزيز قدرة النادي على الاستمرار في المنافسة المحلية والقارية.

ورأى أن هذا الحل يبدو مثاليًا من حيث توفير رأس المال اللازمة للعملية الرياضية من حيث توسيع قاعدة المشاركة في ملكية وإدارة النادي، وكذلك ما يوفره الطرح العام من شفافية في عملية الإنفاق وخاصة فيما يتعلق بالانتقالات للاعبين وما يثار حولها دائمًا من لغط، والحوكمة في الإدارة بحكم الالتزام المستمر والإفصاحات التي يتطلبتها القيد في البورصة، كما يجذب طرح الأندية الرياضية بالبورصة شريحة كبيرة من المستثمرين ويسهم في تعزيز السيولة وأحجام التداول بالبورصة

الاستثمار الرياضي إضافة جيدة لسوق المال ويجذب قاعدة كبيرة من المستثمرين

المصرية قبل عدة سنوات وهو نادي غزل المحلة الذي يتمتع بجمهور عريض من مدينته بالجوه البحري وطرحه الصناعي في المحلة الكبرى إلا أن التجربة باءت بالفشل ذريع ولم يحظ الطرح بأى إقبال في حينه، ويبدو أن رؤوس الأموال كان لديها الكثير من التحفظات على أسلوب الإنفاق وحوكمة الإدارة في مجال الرياضة بما أثر على رغبة الطرح، بما يجعلها مثالًا ودرسًا في أي محاولة لطرحة نادي المستقبل في البورصة وتقديم ما يامله المستثمرون من خطط تضمن لهم جدوى الاستثمار في هذه الأندية، مع الأخذ في

من منظومة اتخاذ القرار بشكل لم يحسمه سوى تخليه عن هذا الموقع في شركة النادي. وتابع أن الاستثمار في الأندية الرياضية له تجربة ناجحة واضحة في مصر مع دخول استثمار أجنبي في نادي الأسبوتلي الذي تحول إلى بيراميدز ومع الإنفاق السخي على النادي تقدم وأصبح في طليعة النوادي المتفوقة محليًا وفارنًا حتى الآن، وذلك بالرغم من عدم وجود قاعدة جماهيرية له تتناسب مع إنجازاته الرياضية في السنوات الأخيرة. وأضاف أنه على الرغم من محاولة طرح أحد الأندية الجماهيرية الكبيرة في البورصة

أصول عقارية منشآت ومقرات مختلفة للنادي وتقييم علامته التجارية وحقوق البث والرعاية وغيرها من الإيرادات التي تدخل إلى النادي من خلال العضويات والمباريات والمنتجات الأخرى وذلك بخلاف ما قد يتعرض له سهم النادي في البورصة من تقلبات سريعة من جراء نتائج فريق الكرة في الملعب. وأوضح أن المتابع للشأن الرياضي يربص بوضوح في النادي الأهلي تحديدًا ما حدث من تضارب بين أحد كبار المستثمرين الداعمين للنادي على مدار عشرات السنوات مع الإدارة الرياضية للنادي وقت أصبح فيه المستثمر جزءًا

بشكل كبير. وأشار إلى أنه على الرغم مما يبدو عليه هذا الحل من مثالية إلا أنه لا يخلو من التحديات والتي تتعلق بمخاوف الأعضاء من التغيير في هيكل ملكية النادي، مما يقدمه السيطرة على قرارات ناديه، حيث يمكن للمساهمين الخارجيين التأثير على السياسات والاستراتيجيات وتضارب المصالح ما بين أهداف تحقيق مكاسب مادية قصيرة الأجل أو البناء، إلى جانب مخاوف مشجعي النادي من تأثر هوية النادي من جراء هذا التغيير في الملكية، وصعوبة التقييم لما لدى النادي من

تجارب عالمية فب طرح أسهم الأندية

«الاندماج هو الحل» عند شركات السمسرة



بتقديمه ٢١ مليون يورو، مقابل حصوله على ٢٥٪ من أسهمه. ويقول البروفسور كيريكه في هذا السياق: «عندما يُدرج ناد ما في البورصة عليه أن يأخذ بالحسبان إمكانية شرائه من قبل أحد رجال الأعمال الذي سيكون له بالتالي تأثير كبير».

وفي هذا الصدد، تقول بيت تيلو هاسلر، من بنك «هيوبيرايتس بنك»، لشبكة دويتشه فيله الألمانية، إن صرف الأندية لهذه الأموال بشكل منهوّر على أساس الاعتقاد بحصولها على المزيد منه دون صعوبات، قد يؤدي إلى مخاطر بشأن أسعار الأسهم. وأوضح أنها بدلاً من استثمار الإيرادات بشكل مجد، تقوم الأندية بشراء لاعبين بأسعار عالية، مؤكدة أن المشكلة الرئيسية تكمن في أن أداء الأندية في هذا الصدد لم يكن بمستوى التوقعات، مما أدى إلى تراجع الطلب على بطاقات مباريات فرقهم، وبالتالي تراجعت مداخيل أنديةهم. وتكمن المشكلة أيضا في عدم بحث الأندية عن بدائل لمداخيلها إضافة إلى تلك التي تأتيها من كرة القدم. وعندما تصبح أندية كرة القدم على حافة الإفلاس يتقدم مستثمرون بعروض لشراؤها، وعلى سبيل المثال أقتذ رجل الأعمال كلاوديو لوتيتو نادي لاتسيو روما

دولار، نادي أوليمبيك ليون ٢٧٥،٤ مليون دولار، نادي أياكس الهولندي بقيمة ٢٢٨،٦ مليون دولار، نادي سيلتك الاسكتلندي بقيمة سوقية ١٥٤،٦ مليون دولار، كوينهانج الدنماركي ١٤٧،٧ مليون دولار، بنفكا البرتغالي ٩٣،١ مليون دولار، ونادي لاتسيو الإيطالي بقيمة ٧٩،٦ مليون دولار. وقد يكون إدراج الأندية في البورصات العالمية، بداية لإمكانية تحولها إلى ملكية خاصة، وذلك على غرار ما شهده نادي روما الإيطالي الشهير، إذ كان مدرجا، ثم أصبح ملكية خاصة في خلال عام ٢٠٢٢، وخرج من أسواق المال بعد أن قدم الملياردير الأمريكي دان فريديكين، الذي كان يمتلك أغلب أسهم النادي، عرضا لشراء الأسهم الباقية.

وعلى الرغم من المكاسب الاقتصادية المتوقعة، تبقى هذه الخطوات محفوفة بالمخاطر، إذ قد يؤدي عدم التعامل السليم مع الأموال التي يتم جمعها من طرح الأندية في البورصة، السبب الأساسي في تراجع أسعار

كتب- محمود نبيل:

تظل تجربة الأندية العالمية في طرح أسهمها للتداول في الأسواق المالية، قبلة تسعى نظيراتها المصرية نحوها، خاصة في ظل الضغوطات المالية التي تعانيها الأندية الجماهيرية في الوقت الحالي، وارتفاع حجم الإنفاق على الألعاب الرياضية والأنشطة الاجتماعية المختلفة. وبحسابات الاقتصاد، تتوفر في الأندية، بالأخص الجماهيرية، المقومات التي تجعلها محط جذب للاستثمارات المالية على المستوى الدولي، إذ تستقطب أندية كرة القدم قواعد جماهيرية محلية وإقليمية ودولية بالإضافة، نتيجة لذلك، يشتري عشاقها المتحمسون أسهم أندية كرة القدم في سوق الأوراق المالية بشكل متكرر.

وتبلغ القيمة السوقية لكبرى عشرة أندية كرة قدم مدرجة في العالم نحو ٦،٣٥ مليار دولار، يتصدرها نادي مانشستر يونايتد الإنجليزي بـ ٣،٨٦ مليار دولار، ثم نادي يوفنتوس الإيطالي بـ ٩٧٦،٦ مليون دولار، فنادي بروسيا دورتموند الألماني بقيمة ٥٢٩،٧ مليون

بعد واقعة FBC..

البورصة ملاذ آمن من منصات النصب الإلكتروني

هذه الشركات تقدم خدمات للمستثمرين مثل «التحليل المالي، والتحليل الفني»، وذلك عن طريق متخصصين تمت إجازتهم من الجهات الرقابية لزيادة الأمان.

فوائد الاستثمار في البورصة

فيها رأى مجدى عبدالله، خبير أسواق المال، أن الاستثمار في أسهم البورصة في استطاعة الجميع، ويمكن من خلاله تنمية المدخرات بسهولة وأمان ويسر بعيدًا عن منصات النصب المنتشرة مؤخرًا، معددًا فوائد الاستثمار في البورصة والتي تتلخص في «تسفير ثابت للأوراق المالية، وهو ما يعنى أن الأدوات المالية هنا محفوظة مثلها مثل الحساب البنكي، كما أن آلية الشراء والبيع فيها تحدث بسهولة كبيرة».

وأضاف عبدالله، أن السوق المصرية كبيرة وواعدة، وتضم كل أوجه الادخار التي يريد الشخص الاستثمار فيها، فإذا أراد الاستثمار في العقارات فهناك مثلا شركات العقارات المدرجة في البورصة، وكذلك الذهب فمن الممكن الاستثمار في الأوراق المالية لشركات الذهب. وشدد خبير أسواق المال، على أن الاستثمار في البورصة ليس له حد أدنى، فبإمكان من الدخل الشخصي يمكن الاستثمار فيه عن طريق المحافظ المالية في البورصة بل على العكس فإن شراء أسهم بمبالغ قليلة في البداية يسهم في زيادة مدخرات الفرد، خاصة وأن هناك الكثير من الشركات الجاهزة لإدارة استثمار الأشخاص في سوق المال، سواء عن طريق المحافظ المالية في الأوراق المالية أو المحافظ لمن ليس لديه وقت كاف.

واتفق محمد عبد الحكيم، في الرأي مع «هلال» وعبدالله، مؤكداً أن البورصة هي سوق مثل جميع الأسواق، ولكنها أكثر تنظيمًا واحترافًا، فالعامل في البورصة لا يحتاج لتخصصين؛ لأنه يمكن الاستعانة بوكلاء وشركات لإدارة استثمارك بعيدًا عن التطبيقات الجهولة والتي تمارس النصب على المواطنين. وشدد «عبدالحكيم»، على أن المستثمر في البورصة يتمتع بفرض نمو الاستثمارات على المدى الطويل، وفرض الحصول على دخل متكرر، وكذلك التحول ضد التضخم، فضلًا عن الحصول على قيمة عادلة للتسفير.



عن تنوع القطاعات التي يمكن ضخ الاستثمار بها، وأوضح «هلال»، أن الاستثمار في البورصة يتميز أيضًا بسرعة ضغ وسحب السيولة الخاصة بالمستثمر في أي وقت وذلك من خلال شركات التداول في الأوراق المالية «السمسة» وهي شركات خاصة تقوم بالوساطة بين العميل والبورصة، والثانية عن طريق الاستثمار في الصناديق التي تتعامل في الأسهم.

وأشار إلى أن العميل الجديد يذهب للتقديم في شركة «السمسة» ويفتح حساب، ويوقع على عقد لفتح حساب مع الشركة، ويوضع له كود وهو رقم العميل على قاعدة بيانات المتعاملين في البورصة، مشيرًا إلى أن

قرارات استثمارية مدروسة وتحليل السوق بشكل أفضل، وحذر الخبراء، المواطنين من الانسياق وراء التطبيقات المربية للربح السريع والوعود في فخ القائمين عليها، مؤكداً أن هدفها الأساسي هو النصب والحصول على أموال المواطنين بزعم استثمارها لهم في مجال البرمجيات والتسويق الإلكتروني وإيهامهم بمنعهم أرباحًا مالية مزعومة.

وأكد الدكتور سامح هلال، خبير أسواق المال، أن أهم ما يميز الاستثمار في البورصة، أنها تعد أكثر الأسواق تنظيمًا وأمانًا مقارنة بوسائل الاستثمار الأخرى، لافتًا إلى المستثمر في سوق المال يتمتع بأليات حمايته، فضلًا

العالية التي تشكلها مثل هذه العصابات التي اتخذت من التكنولوجيا وسيلة للسلط والاحتلال على المواطنين.

خبراء يحذرون: لا تتعوا في الفخ وعدد خبراء بأسواق المال لـ«البورصية»، مزايًا الاستثمار الأمن في البورصة من خلال توفير الأسواق المالية سيولة عالية للاستثمارات، ويمكن للمستثمرين شراء وبيع الأصول المالية بسهولة وبأسعار سوقية حالية، مما يسمح لهم بتحقيق ربح سريع أو سحب رأس المال عند الحاجة، إضافة إلى وصولهم إلى مجموعة واسعة من المعلومات والبيانات المالية، ويمكنهم استخدامها لاتخاذ

معلومات التي تشكلها مثل هذه العصابات التي اتخذت من التكنولوجيا وسيلة للسلط والاحتلال على المواطنين.

أسامة: هوج بول، تتكرر في عام ٢٠٢٢، ألقت أجهزة الأمن بوزارة الداخلية القبض على تشكيل عصابي نصب على المواطنين عبر منصة الكترونية تدعى «هوج بول» وذلك بعد ترحيهم بأسلوب احتيالي غير تقليدي لأكثر من ١٩ مليون جنيه ممن يبحثون عن الثراء السريع دون مراعاة لنسبة المخاطر

بلغت 772 مليار جنيه بنمو 75%..

أصول المصارف الإسلامية «خير وبركة»



كتب: ياسر جمعه

شهد حجم أعمال المصارف الإسلامية خلال عام ٢٠٢٤ توسعاً كبيراً وذلك بعد توجه بيت التمويل الكويتي (KFH)، الذي يعد ثاني أكبر مصرف إسلامي عالمياً بإجمالي أصول ١٢٣ مليار دولار أمريكي، بعد مصرف الراجحي السعودي الذي بلغت أصوله ٢١٥ مليار دولار أمريكي في العام ٢٠٢٤، الدخول في السوق المصرفية المصرية والاستحواذ على البنك الأهلي المتحد وتحويله إلى مصرف إسلامي في سبتمبر ٢٠٢٤.

وقال الدكتور أحمد شوقي الخبير المصرفي، إن إجمالي أصول المصارف الإسلامية بلغ ٧٧٢.٤ مليار جنيه مصري بنهاية العام ٢٠٢٤، وأصبحت نسبة أصول المصارف الإسلامية تمثل ٤٪ (٣.٧٪) من إجمالي أصول القطاع المصرفي المصري البالغة ٢١ تريليون جنيه مصري في ٢٠٢٤. وحقت أصول المصارف الإسلامية نمواً بنسبة ٧٥.٧٪ بنهاية ٢٠٢٤، بزيادة قدرها ٣٢٢.٩ مليار جنيه مصري مقارنة بالعام ٢٠٢٣.

وكانت أصول المصارف الإسلامية بالكامل (مصرف أبو ظبي الإسلامي، بنك فيصل الإسلامي، بنك البركة) تبلغ ٤٣٩.٥ مليار جنيه مصري بنهاية العام ٢٠٢٣، وتمثل ٣.١٪ من إجمالي قيمة أصول البنوك العاملة في القطاع المصرفي المصري بعد استبعاد الفروع الإسلامية للبنوك التقليدية البالغة ١٤.٢٠ تريليون جنيه، وتستحوذ أصول مصرف أبو ظبي الإسلامي على النسبة الأكبر من أصول المصارف الإسلامية المصرية، بنسبة ٣٤٪، بإجمالي أصول قدرها ٣٦٠.٤ مليار جنيه، بعد أن كانت تستحوذ على ثاني أكبر حصة في العام ٢٠٢٣ بإجمالي أصول ١٦٢.٢ مليار جنيه.

وتراجعت حصة أصول بنك فيصل الإسلامي البالغة ٢٤٠.٢ مليار جنيه مصري لتستحوذ على ٣١٪ من إجمالي أصول المصارف الإسلامية المصرية بنهاية ٢٠٢٤، بعد أن كان يستحوذ على الحصة الأكبر في العام الماضي بنسبة ٤٠٪. وتستحوذ أصول بيت التمويل الكويتي البالغة ١٤٣.٩ مليار جنيه على ثالث أكبر حصة، بنسبة ١٩٪ من إجمالي أصول المصارف الإسلامية في العام ٢٠٢٤. تتمثل حصة بنك البركة البالغة ١٢٧.٧ مليار جنيه في نسبة ١٦٪ من إجمالي أصول المصارف الإسلامية، والتي كانت تستحوذ على ثالث أكبر حصة في العام ٢٠٢٣، حيث كانت تمثل ٢٢٪ في العام ٢٠٢٣. ويرجع ذلك إلى دخول بيت التمويل الكويتي كلاعب جديد في سوق المصارف الإسلامية المصرية في عام ٢٠٢٤.

ويرجع معدل النمو الاستثنائي لأصول المصارف الإسلامية في العام ٢٠٢٤ إلى مجموعة من الأسباب الرئيسية، أبرزها تحول أعمال البنك الأهلي المتحد ودخوله لسوق المصارف الإسلامي تحت مسمى بيت التمويل الكويتي، وإعادة التقييم لأصول المصارف الإسلامية بالعملية الأجنبية مع تحرير سعر الصرف في مارس ٢٠٢٤، والذي نتج عنه ارتفاع قيمة الدولار بنسبة ٦٠٪ مقابل الجنيه بالإضافة إلى ارتفاع أسعار العائد في السوق المصري بنسبة ٨٪ خلال العام ٢٠٢٤، والتي ساهمت مجتمعاً في الارتفاع الاستثنائي لمعدل نمو أصول المصارف الإسلامية.

ويتغير معدل النمو الاستثنائي للعام ٢٠٢٤ هو الأعلى، ومتجاوزاً معدل النمو المركب للأعوام الـ ١٤ الأخيرة، مما يوضح استمرارية المصارف الإسلامية في الحفاظ على استقرار ونمو أصولها على الرغم من الأزمات المتكررة.

١٦٧,٢ نموًا في صافي ربح المصارف الإسلامية

وأوضح التقرير ارتفاع ربحية المصارف الإسلامية بالكامل لتصل إلى ٢٩,٢٥ مليار جنيه بنهاية العام ٢٠٢٤، بزيادة قدرها ١٨

مليار جنيه، وبمعدل نمو في صافي الربح بلغ ١٦٧,٢٪، مقارنة بـ ١٠,٩ مليار جنيه مصري بنهاية العام ٢٠٢٣. وباستبعاد صافي ربح بيت التمويل الكويتي البالغ ٤,٤٨ مليار جنيه مصري من ربحية العام ٢٠٢٤، سيكون معدل النمو الإجمالي ١١٧٪ لصافي ربحية المصارف الإسلامية الثلاثة، وهو معدل نمو استثنائي لربحية المصارف الإسلامية، والذي يرجع لارتفاع معدلات العائد على الاستثمارات غير المباشرة وارتفاع أسعار العائد بنسبة ٨٪، فضلاً عن عملية إعادة التقييم للجنيه المصري. ويقارن معدل نمو الربحية للعام ٢٠٢٤ بالعام ٢٠١٦، الذي بلغ ٢٠٧,٦٪، يتضح أن الأثر في العام ٢٠١٦ أقل انخفاضاً من آثار العام ٢٠٢٤ لنفس الظروف المشابهة، إلا أن دخول بيت التمويل الكويتي ساهم في ارتفاع معدل نمو الربحية لتصل إلى ١٦٧,٢٪، والتي لم تصل أيضاً لمعدل نمو الربحية في العام ٢٠١٦.

٦٠٨,٦ نموًا في محفظة التحويلات الإسلامية

ويبلغ إجمالي محفظة التمويل الإسلامي بالمصارف الإسلامية الأربعة ٢٤٠ مليار جنيه

(٢٣٩,٩ مليار جنيه) في العام ٢٠٢٤، وتمثل ٢٣,١٪ من إجمالي محفظة القروض والتمويل بالقطاع المصرفي المصري، والتي بلغت ٧,٨ تريليون جنيه للعام ٢٠٢٤. مقابل نسبة ٢,٢٪ للمصارف الإسلامية الثلاثة للعام ٢٠٢٣ من إجمالي محفظة القروض والتمويل المصرفي المصري، مقابل ٢,٢٢ بنهاية ٢٠٢٣. وقد حققت محفظة تمويلات المصارف الإسلامية معدل نمو مرتفع بلغ ١٠٨,٦٪ بنهاية ٢٠٢٤، بزيادة قدرها ١٢٤ مليار جنيه، مقارنة بـ ١١٤,٩ مليار جنيه بنهاية ٢٠٢٣.

ولمستمر مصرف أبو ظبي في الاستحواذ على النسبة الأكبر من محفظة التحويلات الإسلامية، حيث بلغت ٤٠٪ بإجمالي تمويلات قدرها ٩٥,٦ مليار جنيه مصري، مقابل نسبة قدرها ٥٥٪ في العام ٢٠٢٣.

٦٠٠,٦ مليار جنيه ودائع المصارف الإسلامية بنمو ٣٥,٦٪

وتمثل ودائع المصارف الإسلامية بالكامل، البالغة ٦٠٠,٦ مليار جنيه بنهاية ٢٠٢٤، حوالي ٥٪ من إجمالي ودائع البنوك بالقطاع المصرفي المصري، والتي بلغت ١٢,٨ تريليون جنيه.

المصري بنسبة ٣٣٪، بإجمالي ودائع تصل إلى ٢٠٠ مليار جنيه، مقابل ودائع قدرها ١٧٧ مليار جنيه لبنك فيصل الإسلامي، الذي تلاحظ انخفاض حصته بالعام ٢٠٢٣ من الودائع الإسلامية بالسوق المصرية، مقابل ٤١,٨٪ للعام ٢٠٢٢.

يدخل اللاعب الجديد بيت التمويل الكويتي بإجمالي ودائع ١١٧ مليار جنيه ليستحوذ على حصة قدرها ٢٠٪ من إجمالي ودائع المصارف الإسلامية، ويليه بنك البركة الذي يمتلك الحصة الأقل في الودائع، بحصة قدرها ١٨٪، بإجمالي ودائع ١٠٦ مليار جنيه بنهاية العام ٢٠٢٤.

٧٠ نموًا في رأس مال المصارف الإسلامية

بلغت قيمة رأس مال المصارف الإسلامية بالكامل ٣٦,٧ مليار جنيه مصري بنهاية ٢٠٢٤، وقد بلغ معدل نمو رأس مال المصارف الإسلامية ٧٠٪، بزيادة قدرها ١١ مليار جنيه بالمقارنة مع ١٥,٧ مليار جنيه بنهاية العام ٢٠٢٣.

«البنك الأهلي» يفتتح وحدة طوارئ الأطفال ومركز نقل الدم والكيمياء بمستشفى عين شمس الجامعي



افتتح البنك الأهلي المصري مشروع المبنى المجاني بمستشفى النساء والتوليد وكذا مشروع طوارئ الأطفال ومركز نقل الدم والكيمياء بمستشفى عين شمس الجامعي (الدمرداش)، بهدف خدمة الأطفال المرضى في كافة التخصصات ومرضى سرطان الأطفال وأمراض الدم، ويضم (منطقة طوارئ، ومنطقة عيادات خارجية، ومنطقة الصيدلية وأجهزة لتحضير الدواء والعلاج الكيماوي، والمنطقة لسحب العينات ونقل الدم وعمليات تخصصية)، وحضر الافتتاح الدكتور خالد عبد الغفار نائب رئيس الوزراء وزير الصحة والسكان والدكتور أيمن عاشور وزير التعليم العالي والبحث العلمي، ومحمد الأتري الرئيس التنفيذي للبنك الأهلي المصري والدكتورة غادة توفيق مستشار محافظ البنك المركزي للمسئولية المجتمعية والدكتور محمد ضياء زين العابدين رئيس جامعة عين شمس والدكتور على الأنور عميد كلية الطب ورئيس مجلس إدارة المستشفيات الجامعية ودينا أبو طالب رئيس التسويق والتنمية المجتمعية بالبنك الأهلي المصري وفريق عمل التنمية المجتمعية بالبنك وفيف من الأطباء.

وأعرب الدكتور خالد عبد الغفار عن اعتزازه بدور البنك الأهلي المصري وشراكتهم مع مستشفيات جامعة عين شمس التي تعد من أكبر المستشفيات التي تخدم آلاف المرضى سنوياً في مختلف التخصصات الطبية، إضافة إلى أنها من أكبر المستشفيات التعليمية والعلاجية في مصر التي تضم أفضل الكفاءات من الأطباء وهيئة التمريض، والتي تتوجه إليها خطاط التطوير سعياً لرفع كفاءة الخدمة المقدمة بها للمرضى وعلى رأسها تقليل قوائم انتظار المرضى، وهو ما يدعم خطط الدولة في هذا الشأن حيث تستقبل مستشفيات جامعة عين شمس (الدمرداش) يومياً ما بين ٢٠ إلى ٢٥ ألف مريض بالعيادات الخارجية بالإضافة إلى مرضى الأقسام الداخلية. وقال محمد الأتري إن الدور المجتمعي الذي يأخذه البنك الأهلي المصري على عاتقه يُولى اهتماماً كبيراً وأولوية

للقطاع الصحي لما يُمثله هذا القطاع من أهمية قصوى في حياة كل مواطن مصري أنه يُعد من القطاعات المهمة والصعبة في نفس الوقت نظراً لارتباطه بشكل مباشر بحياة وصحة المصريين والتي توليها الدولة الأولوية وهو ما يندرج ضمن مساهمات البنك في مختلف مجالات التنمية المجتمعية في كافة القطاعات والتي تجاوزت ١٢ مليار جنيه في الثمان سنوات الماضية يديرها البنك باستراتيجية مستدامة بما يتوافق مع توجهات وأهداف الدولة. وأكدت دينا أبو طالب على دعم البنك الأهلي المصري الدائم لاستكمال مساهماته في تطوير جامعة عين شمس والمستشفيات التابعة لها وذلك منذ عام ٢٠١٢. وأضافت أن مبادرة البنك الأهلي المصري لدعم استكمال تطوير مدينة عين شمس الطبية تم في خلال منحة بلغت ٣٠٠ مليون جنيه في عام ٢٠٢٤ وذلك بالإضافة إلى التبرع المشترك بين مصرفنا والبنك المركزي المصري وبنك مصر بمبلغ ٧٠٠ مليون جنيه. وأكد الدكتور على الأنور على دور المستشفيات الجامعية في تقديم أفضل خدمة طبية

«أبو ظبي الإسلامي» يزيد شبكة فروعه إلى 73 فرعاً

أعلن مصرف أبو ظبي الإسلامي - مصر «ADIB-Egypt» افتتاح فرع جديد رقم ٧٣، داخل «مول أكتوبر بلازا»، لينضم إلى شبكة فروعوه المنتشرة في مختلف أنحاء الجمهورية. ويعصب بيان البنك اليوم، فإن هذا الافتتاح يأتي في إطار استراتيجية المصرف الملموحة والمتكاملة للتطوير، والتوسع لتقديم خدمات مصرفية متكاملة ومتكيفة مع مبادئ وأحكام الشريعة الإسلامية، لتلبي احتياجات العملاء المصرفية، وبعد هذا الفرع هو الفرع الثالث الذي تم افتتاحه بمراكز تجارية خلال العام

الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لمصرف أبو ظبي الإسلامي، وعمرو سند، ورئيس قطاع التجزئة المصرفية بالمصرف، وبحضور المسؤولين التنفيذيين. ويهدف المصرف من خلال هذا الفرع إلى التواجد بمناطق جديدة لخدمة عملائه والتوسع والانتماء بشكل عام، وبشكل خاص خدمة زوار المراكز التجارية، التي تستقبل آلاف الزوار يوميًا، وذلك بهدف تسهيل احتياجاتهم المصرفية ومعاملاتهم المالية، وبعد هذا الفرع هو الفرع الثالث الذي تم افتتاحه بمراكز تجارية خلال العام

بقيمة 7 مليارات جنيه لصالح «تساهيل»..

«التجاري الدولي» ينجز أول وأكبر إصدار صكوك غير سيادية



كتب: منال عمر

أعلن البنك التجاري الدولي CIB، المؤسسة الرائدة في القطاع المصرفي الخاص بمصر، نجاحه في إتمام أول إصدار لصكوك المضاربة غير السيادية بقيمة 7 مليارات جنيه لصالح شركة تساهيل للتطوير، وذلك من خلال شركة أكان للتصنيف.

وأوضح البنك في بيانه أن هذا الإصدار يعد الأكبر من نوعه في إفريقيا، والأول في السوق المصرية، كما أن هذه الصكوك هي أول صكوك غير سيادية في مصر تتماشى مع معايير هيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية (AAOIFI)، بما يعكس التزام البنك في تقديم حلول مالية مبتكرة ومتوافقة مع الشريعة الإسلامية.

وقام البنك التجاري الدولي بدور محوري في هذه الصفقة الاستثنائية، حيث تولي مهام المستشار المالي، والمنظم الرئيسي، ومدير الإصدار، والمروج، بالإضافة إلى كونه وكيل السداد وضامن التغطية، مما يعزز مكانته الريادية في السوق المالية المصرية.

وحصلت الصكوك على تصنيف اثنائي (A-) من قبل شركة الشرق الأوسط للتصنيف الائتماني وخدمة المستثمرين «ميريس»، إلى جانب درجة استدامة «ممتازة» (SQS١) من قبل موديز للتصنيف الائتماني، ما يعكس التزام شركة تساهيل للتمويل بمبادئ الصكوك الاجتماعية الصادرة عن جمعية أسواق رأس المال الدولية (ICMA).

وحظى الإصدار بإقبال قوي من المستثمرين، حيث بلغ معدل تغطية الاكتتاب ١٠ مرة، تأكيداً على جاذبيته وأهميته في السوق المالية.

قال عمرو الجنائني، نائب الرئيس التنفيذي وعضو مجلس الإدارة التنفيذي بالبنك التجاري الدولي، «يمثل هذا الإصدار محطة بارزة في مسيرة التمويل المستدام في مصر، حيث نواصل التزامنا بالابتكار المالي وتعزيز الشمول المالي». وأضاف «من خلال هذه الشراكة مع تساهيل، نعيد تشكيل ملامح التمويل الإسلامي والهيكل، ونوفر حلولاً مالية تدعم التنمية المستدامة وتخدم المجتمعات المحلية». قالت هبة عبد اللطيف، رئيس قطاع المؤسسات المالية بالبنك التجاري الدولي، «يعكس نجاح هذا الإصدار الثقة الكبيرة التي يحظى بها البنك التجاري الدولي في السوق، ويؤكد ريادته في تطوير أدوات مالية مبتكرة تدعم قطاع التمويل الأصغر في مصر، وتسهم في تحقيق تأثير اقتصادي واجتماعي إيجابي».

قالت جيلان السجيني، رئيس قطاع أسواق رأس المال بالبنك التجاري الدولي، «يعكس تعاوننا مع شركة تساهيل التزامنا المستمر بدعم سوق رأس المال المصري، فمُنذ بدء علاقتنا بالشركة في ٢٠٢١، عملنا على توفير حلول تمويل مستدامة تلبي احتياجات السوق، بدءاً من إغلاق أول عملية توريق اجتماعي في مصر في ديسمبر ٢٠٢٣، وصولاً إلى هذا الإصدار التاريخي، بما يعزز معايير النمو والتعاون في السوق المالية».

وقامت عدة بنوك رائدة بضمغان بتغطية الإصدار حيث قام كل من البنك التجاري الدولي، والبنك العربي الأفريقي الدولي، وبنك القاهرة، وبنك البركة مصر بهذا الدور، إلى جانب بنك أبو ظبي الأول مصر، وبنك

خيارات متعددة لاستثمار المدخرات.. «اطمن على فلوسك» في البنك بعيداً عن المحتالين

عدد كبير من المستثمرين، عبر وثائق يتم إصدارها بعائد سنوي، وتصل قيمة رأسمال الصندوق إلى ملايين من الجنيهات، يديره متخصصون يقومون بعمل الدراسات والأبحاث عن أفضل الشركات والمؤسسات التي يمكن الاستثمار فيها.

وتعد صناديق الاستثمار أكثر وسيلة مناسبة لصغار المستثمرين باعتبار أن الصندوق يدار بواسطة متخصصين ومحترفين في كيفية التداول في البورصة، فالمستثمرون الأفراد لا يملكون خبرة واسعة - في أغلب الأحيان - بشأن الأسهم ذات العوائد الكبيرة في حال قرروا الاستثمار في البورصة.

وتتقسم صناديق الاستثمار العاملة في البورصة إلى صناديق تستثمر في أدوات العائد الثابت، مثل الصناديق النقدية التي تعمل في مجالات مثل السندات وأذون الخزانة، وصناديق العائد المتغير، مثل التي تستثمر في الأسهم، وصناديق الذهب التي تم طرحها في السوق المصري قبل عامين.

الذهب

يعد الذهب من أهم فرص الاستثمار أمام العملاء باعتباره ملاذ آمن في ظل استمرار ارتفاع أسعاره بشكل متلاحق بعد تحرير سعر صرف وانخفاض الجنيه مقابل الدولار.

والاستثمار في الذهب يكون على فترات طويلة وليست قصيرة بهدف الحصول على عائد مجزي.

ووصل سعر جرام الذهب عيار ٢١ إلى مستوى قياسي خلال تعاملات فبراير عند ٤١٥٥ جنيهاً لأول مرة منذ تحرير سعر بسبب زيادة التورقات الجيوسياسية بالمنطقة.



وهي تشبه شهادات الادخار في إتاحة عائد مجزي للعملاء دون مخاطر.

وأذون الخزانة تعد استثمار قصير الأجل تتراوح آجالها بين ٣ و ٩ أشهر وسنة، فيما سندات الخزانة تعد استثمار متوسط وطويل الأجل تتراوح بين سنتين و ٣ سنوات و ٥ سنوات وتصل إلى ١٥ عاماً.

صناديق الاستثمار

صناديق الاستثمار هي عبارة عن وعاء مالي يملكه

الودائع تتيح للعملاء إمكانية استرداد أموالهم من ثاني يوم شراؤها دون الانتظار إلى ٦ أشهر مثل الشهادات في حال حاجته لسببولة طارئة.

أذون وسندات الخزانة

تعد من أهم فرص الاستثمار المتاحة أمام العملاء للحصول على عائد مجزي دون مخاطر فهي تطرحها البنوك بالنيابة عن وزارة المالية.

ويتم شراء الأذون أو سندات الخزانة من خلال البنوك

تعد من ضمن المنتجات الآمنة التي تطرحها البنوك أمام العملاء لاستثمار أموالهم بعيداً عن مخاطر السوق على فترات قصيرة.

والاستثمار في الودائع تناسب أكثر رجال الأعمال أو الأفراد الذين لا يفضلون حبس أموالهم لفترات طويلة في الشهادات.

وتتراوح آجال الودائع بين يوم وأسبوع وأسبوعين وشهر ويصل إلى سنة وأكثر من ذلك للودائع طويلة الأجل.

كثبت- منال عمر:

في الوقت الذي يوجد فيها خيارات متعددة وأمنة أمام المواطنين لاستثمار مدخراتهم بطريقة آمنة دون مخاطر في البنوك والشركات المالية المرخصة وقع أكثر من مليون شخص على مستوى دول مختلفة ومنها مصر ضحية للنصب والاحتيال على مدخراتهم عبر منصة FBC الإلكترونية.

جمعت منصة FBC الإلكترونية نحو ٦ مليارات دولار بعد أن تلاحبت على العملاء بحصولهم على عوائد مجزية وجوائز ضخمة قبل سقوطها في يد قوات الأمن والنقاه القبض على المروجين لها بمصر بعد تقديم بلاغات من بعض المواطنين.

وتتيح البنوك والشركات المالية العاملة في مصر العديد من فرص الاستثمار للعملاء في أوعية ادخار آمنة دون مخاطر، حتى لا يتعمقون فريسة للنصب.

وفي السطور التالية نقدم أهم مجالات الاستثمار أمام العملاء حتى لا يسقطون فريسة للنصب والاحتيال.

شهادات الادخار

تقدم البنوك شهادات ادخار بأجال مختلفة بعوائد مجزية للعملاء يصل إلى ٢٧٪ سنوياً دون مخاطرة.

وتعد الشهادات من أهم مجالات الاستثمار في البنوك وتجد إقبالاً واسعاً من العملاء لاستثمار مدخراتهم فيها.

وتتراوح آجال شهادات الادخار من سنة و ٢ سنوات و ٥ سنوات وتصل إلى ١٠ سنوات وكل نوع فيهم له العائد الذي يناسب احتياجات العملاء المختلفة.

ويتم صرف العائد بشكل شهري أو ربع سنوي أو نصف سنوي أو سنوي لكن يجزئ كسرها واسترداد أصل الأموال قبل مرور ٦ أشهر على شراؤها.

ارتفع مع قرب استحقاقات ضخمة.. تثبيت الفائدة يطلق مؤنثراً عائد أذون وسندات الخزانة لأعلى مستوى

الحكمة.

وقال محمود شركة المدير التنفيذي لأسواق النقد والدخل الثابت في شركة الأهلي للاستثمارات المالية، إن إبقاء المركزي على سعر الفائدة دون تغيير أدى إلى زيادة ارتفاع أسعار الفائدة المقدمة من المستثمرين.

وأدأت وزارة المالية خلال آخر شهر في بيع أقل من المستهدف من أذون وسندات الخزانة تحت ضغط طلب المستثمرين أسعار فائدة مرتفع.

كما الاضطرابات الجيوسياسية بالمنطقة وقرارات دونالد ترامب الأمريكي يفرض رسوم جمركية تسببت في طلب المستثمرين أسعار فائدة مرتفعة على أذون وسندات الخزانة، بحسب نجلة.

وكان البنك المركزي أبقى على سعر الفائدة دون تغيير للمرة السابعة على التوالي في اجتماعه الأخير الخميس عند مستوياتها المرتفعة ٢٧.٢٥٪ للإيداع و ٢٨.٢٥٪ للإقراض.

وتوقع «نجلة» انخفاض أسعار الفائدة على أذون الخزانة خلال الفترة القصيرة المقبلة مع تراجع معدل التضخم الشهر المقبل تحت ٢٠٪ وهو ما يعزز في انخفاض التكلفة.

وكان هشام عز العرب الرئيس التنفيذي للبنك التجاري الدولي في وقت سابق توقع تراجع معدل التضخم إلى ١٥٪ خلال أبريل ومايو المقبلين في ظل تأثير سنة الأساس.

فيما رجح محمد على الرئيس التنفيذي لمصرف أبو ظبي الإسلامي في تصريحات سابقة تراجع معدل التضخم الشهر المقبل إلى ١٤٪ أو ١٥٪ بفضل تأثير سنة الأساس.

وللمرة الثالثة على التوالي تراجع معدل التضخم على مستوى مدن مصر إلى ٢٤٪ في يناير من ٢٤.١٪ في ديسمبر الماضي.



تراجع العجز الكلي في الموازنة إلى ٢.١٢٪ من الناتج المحلي الإجمالي خلال الربع الأول من العام المالي الجاري ٢٠٢٤-٢٠٢٥ (يوليو إلى سبتمبر) مقارنة بـ ٣.٢٦٪ بنفس الفترة من العام السابق، بفضل زيادة الإيرادات.

وتستهدف مصر في موازنة العام الحالي عجزاً بنسبة ٧.٢٪ بنهاية يونيو المقبل بعد أن تراجع إجمالي العجز خلال العام المالي الماضي إلى ٢.٦٪ بفضل تدفقات رأس

الأذون والسندات يعكس حاجة المالية للسببولة لسد عجز الموازنة ووجود بدائل أخرى أمام البنوك.

وتفضل البنوك حالياً استثمار فائض السيولة لديها في الودعية الأسبوعية للعائد الثابت للاستفادة من عائداتها المرتفع ٢٧.٧٥٪ دون تحملها دفع ضرائب مثل المطيعة على الأذون وهو أحد الأسباب في تراجع الإقبال على أذون الخزانة.

للاستفادة من عائداتها المرتفع وهو ما يساعد في زيادة العروض من النقد الأجنبي واستقرار سعر الصرف.

وتزيد مخاطرها في حال خروج الأجنبي بشكل مفاجئ أو جماعي ما يؤدي إلى زيادة الضغط على الجنيه وتراجعها مقابل الدولار في ظل سياسة سعر الصرف الحر التي يتبناها المركزي المصري.

وأوضح محمد عبد العال أن زيادة سعر العائد على

كثبت- منال عمر:

فسر مصرفيون عودة ارتفاع سعر الفائدة على أذون وسندات الخزانة مجدداً، وأكدوا أنه جاء تحت ضغط حالة عدم اليقين من تبعات قرارات دونالد ترامب المتلاحقة على التضخم عالمياً وكذلك تثبيت المركزي لسعر الفائدة في اجتماعه الأخير في ظل وجود بدائل أكثر ربحية أمام البنوك عن الأذون والسندات.

وعاد منحنى تكلفة أسعار العائد على أذون وسندات الخزانة الرقمي للارتفاع مجدداً خلال آخر شهر بعد التراجع مع زيادة الرهانات على قرب البنك المركزي بخفض سعر الفائدة.

وعاد سعر العائد على أذون الخزانة للارتفاع خلال آخر شهر بنحو ٢٪ ليتخطى حاجز ٢٩٪ على الأذون أجل ٣ أشهر وهي تعد تكلفة مرتفعة تزيد من عجز الموازنة.

وأذون وسندات الخزانة يطرحها البنك المركزي بالنيابة عن وزارة المالية بشكل دوري أسبوعياً لجمع سيولة لسد عجز الموازنة وهي تعد من أحد الأدوات في يد وزارة المالية للاقتراض من الأفراد والبنوك والمؤسسات.

أذون الخزانة تعد استثمار قصير الأجل يتراوح بين ٣ و ٦ أشهر وسنة فيما سندات الخزانة استثمار متوسط وطويل الأجل يتراوح آجالها من عام ونصف إلى ٢٠ عاماً.

يرى محمد عبد العال الخبير المصرفي، إن زيادة أسعار العائد على أذون الخزانة يعزز من جذب الاستثمار الأجنبي غير المباشر في الجنيه بسعر عائد مرتفع.

وأوضح أن سعر العائد المرتفع يأتي في ظل قرب استحقاقات ضخمة في شهر مارس المقبل وهو ما أدى إلى ارتفاع تكلفة العائد بهدف تحفيز العملاء على إعادة استثمار مستحقاتهم في الأذون والسندات.

وتعد أذون الخزانة وسندات الخزانة أحد الأدوات المالية التي تجذب المستثمرين الأجانب للاستثمار في الجنيه

نمو ودائع العملاء 43%..

«التعمير والإسكان» يضاعف صافي أرباحه إلى ١١ مليار جنيه في 2024



المؤسسات لتسجل مبلغ ٦٤.٤٨ مليار جنيه بنسبة نمو تصل إلى ١٦.٩٪.

وذلك يأتي مع الحرص على تنوع محفظة ودائع المؤسسات لتقليل المخاطر وتعزيز الاستقرار المالي، من خلال توجيه الودائع لمجموعة متنوعة من القطاعات والشركات لضمان الاستدامة، كما ارتفعت ودائع الأفراد لتسجل ٨٠.٤٧ مليار جنيه بنسبة نمو تصل إلى ٧٤.٥٪ وهو ما يعكس ثقة العملاء في المنتجات والخدمات التي يقدمها البنك.

وأشار حسن غانم إلى مواصلة البنك في تعزيز مكانته الرائدة في السوق المصرفي المصري، مما أسهم في جنس التمار وتحقيق نمو مستدام لأصوله الخاصة به، حيث بلغ إجمالي الأصول ١٧٩.٤٥ مليار جنيه مقابل ١٢٥.١ مليار جنيه بنهاية عام ٢٠٢٣، وبزيادة قدرها ٥٤.٣٥ مليار جنيه ونسبة نمو تصل إلى ٤٣.٤٪ في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٤.

أعلن بنك التعمير والإسكان زيادة صافي الأرباح بعد ضرائب الدخل ٨٣.١٪ خلال ٢٠٢٤ إلى نحو ١١ مليار جنيه مقابل ٦ مليارات جنيه خلال عام المقارنة، بزيادة قدرها ٥ مليار جنيه.

ويحسب بيان البنك حول نتائج أعماله المستقلة في ٢٠٢٤، قال حسن غانم، الرئيس التنفيذي العضو المنتدب لبنك التعمير والإسكان، إن النمو المستدام الذي حققه البنك مكته من تحقيق فترات ملحوظة ومعدلات نمو استثنائية على مستوى نتائج الأعمال لكافة القطاعات خلال العام المالي المنتهي في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٤.

وأوضح أن تلك الإنجازات تعكس كفاءة البنك وتمكنه من تنفيذ استراتيجيته بنجاح على مدار الخمس سنوات الماضية، فقد نجح البنك في تحقيق الاستفادة المثلى من جميع الفرص المتاحة وتعزيز تنوع أنشطته، وهو ما يعزز قدرته على جذب أكبر عدد من العملاء وتقديم منتجات مصرفية متنوعة تتناسب مع احتياجاتهم وتطلعاتهم.

كما يولي البنك اهتماماً كبيراً ببناء علاقات قوية وفعالة مع عملائه من قطاعي المؤسسات والتجزئة المصرفية، وذلك من خلال تقديم حلول مالية مصممة خصيصاً لتلبية احتياجاتهم المتنوعة من حيث الأسعار والتكاليف، بما يضمن تحقيق قيمة مضافة وتجربة مصرفية مميزة تلبى تطلعاتهم، وفق ما قاله غانم.

وأشار إلى مواصلة مصرفه في التركيز على تحسين كفاءة العمليات التشغيلية وإدارة التكاليف المالية بشكل استباقي، وذلك لمواكبة التحديات الاقتصادية الناجمة عن ارتفاع معدلات التضخم، من خلال تبني نموذج أعمال مرن ومبتكر نجح من خلاله في تحقيق الاستفادة القصوى من الفرص المتاحة، مع الحرص على إدارة الموارد بفعالية لزيادة معدلات الربحية بشكل مستدام، والالتزام بأعلى معايير الكفاءة التشغيلية، والذي أسفر عن نتائج ملحوظة في



خلال السنة الأولى..

تشاركة «متلايف لتأمينات الحياة» و«بنك القاهرة» تجذب ١١ ألف عميل

أعلنت شركة متلايف لتأمينات الحياة عن تنظيم حفل توزيع الجوائز السنوي، احتفالاً بمسور عام على نجاح شركائها مع بنك القاهرة. ويهدف الحفل إلى تقدير الإنجازات الاستثنائية والجهود المتميزة للموظفين من كلا الجانبين خلال العام الأول من هذا التعاون، وذلك بحضور كلا من أحمد عفت، وبيها الشافعي، وهشام عبد العال نواب الرئيس التنفيذي لبنك القاهرة، ووليد عبد المحسن، رئيس قطاع التأمين البنكي لشركة متلايف، وأحمد أبو السعود رئيس القطاع القانوني والعلاقات الحكومية لمصر ودول الشرق العربي وعضو مجلس الإدارة ومها شوقي رئيس قطاع العمليات لشركة متلايف ولقيت من قيادات البنك والشركة.

خلال السنة الأولى للشراكة مع بنك القاهرة، تم بدء العمل في ١٤ فرع من فروع البنك في وقت قياسي الأمر الذي يعكس تعاون وتجانس مميز بين فريقَي العمل. وتمكن كل من بنك القاهرة وشركة متلايف لتأمينات الحياة من تحقيق نجاحا استثنائياً مسجلين أرقاماً قياسية في مسيرتهما في مجال التأمين البنكي من حيث حجم الأقساط، حيث قدمت الشركة باقة متنوعة من منتجات التأمين المصممة بعناية لتلبية احتياجات عملاء البنك بما في ذلك تغطية مصروفات التعليم العالي والزواج، وخطط التقاعد، بالإضافة إلى برامج تأمينية أخرى تتناسب مع الخطط المالية للعملاء، وذلك ضمن جهود بنك القاهرة لدعم الشمول المالي، وتقديم منتجات تأمينية شاملة تتيح للعملاء تنفيذ جميع معاملاتهم المصرفية والتأمينية تحت سقف واحد.

وأعرب حسين أبياطة العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لبنك القاهرة، عن اعتزازه بالشراكة المستمرة مع شركة MetLife، باعتبارها واحدة من الشركات الرائدة في توفير حلول التأمين، حيث تتمتع بخبرة واسعة تمتد لأكثر من ٢٥ عاماً محلياً و ١٥٦ عاماً عالمياً، وقد أثمرت الشراكة عن تحقيق نتائج إيجابية ملموسة خلال عامها الأول، مشيراً إلى استمرار البنك في سعيه الدؤوب للتطوير واختيار الأفضل لعملائه على كافة المستويات، حيث يحرص بنك القاهرة على تقديم منتج التأمين البنكي كإحدى الخدمات المتميزة التي يطرحها منذ أكثر من ١٧ عاماً، لخدمة مختلف شرائح العملاء في أغلبية فروع البنك المنتشرة في جميع أنحاء الجمهورية.

فيما قال هيثم طاهر نائب رئيس مجلس

الإدارة والعضو المنتدب لشركة متلايف القاهرة أثبتت أنها نموذج ناجح للتعاون الاستراتيجي، حيث تمكنا من تقديم حلول تأمينية مبتكرة تلبى احتياجات العملاء وتعزيز ثقتهم. نحن سعداء بما تحققت من نجاحات خلال العام الأول، وتنتقل إلى تحقيق المزيد من الإنجازات في المستقبل. كما نتمن الجهود الاستثنائية التي يبذلها الموظفون من الجانبين، رؤيتنا المستقبلية، نسعى لتوسيع قاعدة شركائنا وعملائنا، وتعزيز ريادتنا في سوق التأمين من خلال تقديم منتجات وخدمات تلبى تطلعات كافة العملاء.

وتتطلع الشركة خلال عام ٢٠٢٥ إلى تحقيق إنجازات أكبر من خلال مضاعفة الأقساط التأمينية مقارنة بالعام الماضي، وذلك ضمن رؤيتها الطموحة للتوسع والنمو المستدام، وتلتزم الشركة بتقديم منتجات وخدمات مبتكرة تتماشى مع تطلعات عملائها، مع التركيز على تطوير شراكات استراتيجية تعزز مكانتها الريادية في سوق التأمين.

منذ تأسيسها..

1.4 مليون وحدة سكنية إنجازات «هيئة المجتمعات العمرانية»



كتبت: صفاء أرتاؤوط

اعتمد مجلس إدارة هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة، في اجتماعه برئاسة المهندس شريف الشريبي، وزير الإسكان والمرافق والمجمعات العمرانية، قائمة المركز المالي والحسابات الختامية لهيئة المجتمعات العمرانية الجديدة عن العام المالي ٢٠٢٤/٢٠٢٣. كما استعرض الاجتماع تقريراً حول إنجازات الهيئة منذ بدء العمل وحتى نهاية يونيو الماضي.

وأشار وزير الإسكان، إلى أن إجمالي عدد الوحدات السكنية التي تم وجرار تنفيذها بمعرفة الهيئة منذ تأسيسها وحتى نهاية يونيو الماضي، بلغت نحو ١.٤ مليون وحدة سكنية بالمدن الجديدة والقرى السياحية، موزعة كما يلي: ٣٧٦ ألف وحدة سكنية حتى نهاية يونيو ٢٠١٤، و٢٠١٤ مليون وحدة سكنية تم وجرار تنفيذها من يوليو ٢٠١٤ وحتى نهاية يونيو ٢٠٢٤.

وأوضح المهندس أمين غنيم، نائب رئيس هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة بقطاع المرافق وصيانة الشبكات والمحطات، أنه في مجال المشروعات الخدمية، تم وجرار تنفيذ ٤١٦١ مبنى خدمياً حتى نهاية يونيو ٢٠٢٤، منها ١٤٤٩ مبنى تم تنفيذه حتى نهاية يونيو ٢٠١٤، و٢٧١٢ مبنى تم وجرار تنفيذه (٢٢٥٨ مبنى تم تنفيذه - ٤٥٤ مبنى جار تنفيذ) في الفترة من يوليو ٢٠١٤ وحتى نهاية يونيو ٢٠٢٤. وأضاف نائب رئيس الهيئة، أنه في مجال البنية الأساسية شملت خدمات مياه الشرب،

ميجات.ف.أ.، في حين يبلغ طول شبكات الكهرباء المنفذة ٩٧.٤٦ ألف كم، وجرار تنفيذ شبكات كهرباء بطول ٩٥٠٠ كم، موضحاً أنه تم تنفيذ شبكات طرق بطول ١٧.٦ ألف كم، وجرار تنفيذ شبكات طرق بطول ١٢٨٠ كم، كما تم مد شبكات اتصالات بعدد ٣ ملايين ٣٩٠ ألف خط، وجرار تنفيذ ٦٥٢ ألف خط.

صرف منفذة بأطول نحو ١٥.٤٥ ألف كم، وجرار تنفيذ شبكات صرف بأطول ١٩٥٠ كم، وأشار نائب رئيس الهيئة لقطاع المرافق وصيانة الشبكات والمحطات، إلى أنه تم تنفيذ ٨٢ محطة محولات كهرباء بتوسعاتها، بطاقة ١٢١٨٠ ميغا.ف.أ.، وجرار تنفيذ ١٣ محطة، بطاقة ٣٢٨٠ ميغا.ف.أ.، وتصميم محطة، بطاقة ٣٢٥٥ ميغا.ف.أ.، وأعداد مستندات الطرح لـ ٨ محطات، بطاقة ١٢٠٥

والتجديد لبعض محطات رفع مياه الشرب بالمدن الجديدة، ويتم ضخ تلك المياه من خلال شبكات مياه منفذة بأطول نحو ٢٠.٤٨٠ ألف كم، وجرار تنفيذ شبكات مياه بأطول ٢٠٢٠ كم. وقال المهندس أمين غنيم، إنه في مجال خدمات الصرف الصحي، تم تنفيذ ٢٢ محطة معالجة وبرك أكسدة ووحدات مدمجة بسعة إجمالية ١.٩٠٦ مليون م^٣/يوم، وجرار تنفيذ وتوسعة وتأهيل ١٤ محطة معالجة بسعة ٤١٦

تنفيذ ٢٤ محطة لتقنية المياه بطاقة إجمالية ٤.٧٥ مليون م^٣/يوم، و٧ محطات لتحلية مياه البحر بطاقة إجمالية ٣٥٢ ألف م^٣/يوم، وجرار تنفيذ وتوسعة وتأهيل ١٣ محطة لتقنية المياه بطاقة إجمالية ٢.٣٢ مليون م^٣/يوم، وجرار تنفيذ محطة تحلية ماريلا بطاقة ٣٠٠٠ م^٣/يوم، بجانب محطة مياه العاصمة الإدارية الجاري تنفيذها بطاقة ٤٥٠ ألف م^٣/يوم (مرحلة أولى)، بالإضافة إلى أعمال الإحلال

خصومات كبرى على وحدات «بيتك في مصر» للمصريين بالخارج



التمية العمرانية وتوسيع قاعدة الاستثمارات المقارية.

وأضاف: «نهدف من خلال هذه المبادرة المصرية بالخارج، مع ضمان تجربة حجز سهلة وأمنة عبر الإنترنت، وتقديم مزايا حصرية لهم، بما يعكس حرص القيادة السياسية على تلبية تطلعاتهم وتعزيز ارتباطهم بوطنهم». وأكد أن إطلاق المرحلة الأولى من مبادرة «بيتك في مصر» هي خطوة ضمن مجموعة خطط استراتيجية تستهدف تلبية التطلعات المختلفة للشرائح المتنوعة من أبناء الوطن بالخارج.

بالحي السكني الخامس R٥ بالعاصمة الإدارية الجديدة، و«مدينتي» بالقاهرة الجديدة، و«فالي تاورز إيسيت» بالمبور الجديدة، و«صبا» بمدينة ٦ أكتوبر، و«فالي تاورز» بحداق أكتوبر، و«Bliss Gates» بالشعب زايد، و«الأبراج الشاطئية Beach Front» بالعلمين الجديدة، و«الحى اللاتيني» بالعلمين الجديدة، بالإضافة إلى مشروع «زاهية» بمدينة المنصورة الجديدة. وأكد المهندس شريف الشريبي، وزير الإسكان والمرافق والمجمعات العمرانية، أن هذه المبادرة تعكس اهتمام الدولة المصرية بدعم مواطنيها بالخارج، وتسهيل تملكهم لوحدات سكنية داخل مصر، مشيراً إلى أن هذه الخطوة تأتي ضمن رؤية مصر ٢٠٣٠ لتعزيز

الجولات الافتراضية، مما يتيح للمستخدمين الاطلاع على تفاصيل الوحدات، المساحات، التشطيبات، والمواقع المختلفة قبل اتخاذ قرار الحجز والشراء. كما يوفر الموقع كافة المعلومات المتعلقة بالمشروعات السكنية المتاحة، شروط الحجز، وخيارات الدفع المختلفة والمبسرة والمؤمنة بالكامل، والتي تتنوع بين التحويلات البنكية، والتحويل عبر الصرافات، والدفع بالبطاقات البنكية.

وتشمل المرحلة الأولى من المبادرة مشروعات: «أرابيسك» بمحافظة القاهرة، و«كابيتال ريزيدنس D٢» و«كابيتال ريزيدنس D٢» بالحي السكني الثالث R٢ بالعاصمة الإدارية الجديدة، و«جاردن سيتي الجديدة»

كتبت صفاء أرتاؤوط

أطلقت وزارة الإسكان والمرافق والمجمعات العمرانية الموقع الإلكتروني الرسمي والخطوات التنفيذية الخاصة بمبادرة «بيتك في مصر»، التي تتيح للمصريين بالخارج حجز وشراء وحدات سكنية بـ ١٢ مشروع متميز ضمن المرحلة الأولى من المبادرة، بمميزات حصرية وتيسيرات متعددة.

يأتى ذلك فى إطار توجيهات السيد الرئيس عبد الفتاح السيسي، بتوفير الفرص الاستثمارية أمام المصريين المقيمين بالخارج، وتعزيز البلاد على مدار العشر سنوات الماضية، حيث تتضمن المرحلة الأولى من مبادرة «بيتك في مصر» التي تطلقها وزارة الإسكان والمرافق والمجمعات العمرانية، بالتعاون مع وزارة الخارجية والهجرة وشؤون المصريين بالخارج، أكبر وأقوى تنوع سكني مميز، وتشمل المرحلة طرح عدد ٥٠٥ وحدة سكنية/فيلا، من بينها وحدات متاحة للتسليم الفوري، ووحدات أخرى سيتم تسليمها تبايناً بعدد أقصي نهاية عام ٢٠٢٥، لتراعى الوحدات المطروحة مختلف شرائح الدخل والمستويات الاقتصادية.

وتتميز المبادرة بعروض حصرية ومميزة للمصريين المقيمين بالخارج، يأتى على رأسها خصومات تتراوح بين ٣٪ إلى ١٠٪ عن سعر الوحدات الملن بالسوق، بالإضافة إلى أنظمة سداد متنوعة تصل إلى ١٠ سنوات. ويتيح الموقع الإلكتروني الرسمي الجديد الذي يتم إطلاقه غداً الأحد، تقديم تجربة رقمية متكاملة، حيث يتضمن الموقع إمكانية زيارة الوحدات عن بُعد من خلال تقنية

«إرتنليا» تستهدف 23 مليار جنيه مبيعات في 2025



تستهدف شركة إرتنليا العقارية تحقيق مبيعات تعاقدية من مشروعاتها بقيمة ٢٣ مليار جنيه وذلك بعد تحقيق حوالي ١٠ مليار جنيه مبيعات خلال العام الماضي ٢٠٢٤ بزيادة ٢ مليار جنيه عن المستهدف البيعى خلال العام الماضي.

وقال أحمد العدوي رئيس شركة إرتنليا العقارية أن مشروع الساحل كان له نصيب الأسد من مبيعات الشركة خلال ٢٠٢٤ مرجحاً ارتفاع معدل مبيعات الشركة إلى

منطقة الساحل حيث شهدت مشروعات الساحل التعايشية كبيرة في حجم المبيعات خلال العام الماضي. وكشفت عن خطة الشركة خلال الفترة المقبلة قائلاً أن إرتنليا بصدد الإعلان عن مشروع جديد بمنطقة غرب أو شرق القاهرة ولكنه مازال قيد الدراسة بالإضافة إلى طرح مرحلة جديدة من جيفيرا الساحل الشمالى للبيعى خلال العام الحالي.

PRE Group تستهدف 70 مليار جنيه مبيعات تعاقدية



أعلنت شركة PRE Group عن عزمها إطلاق مشروعات متكاملة جديدة خلال عام ٢٠٢٥ تتضمن وحدات سكنية فاخرة، مجمعات تجارية وإدارية شقق فندقية. وصرح وليد ذكى أن شركة PRE Group تستهدف تحقيق مبيعات تعاقدية خلال ٢٠٢٥ تتخطى ٧٠ مليار جنيه.

وتواصل شركة PRE Group العمل بوتيرة متسارعة على تنفيذ مشروعاتها القائمة مع الالتزام بالجدول الزمني التسليم بأعلى معايير الجودة حيث ترصد PRE Group حوالى ٤.٢ مليار جنيه للإنشاءات للانتهاء من تسليم أكثر من ١٦٠٠ وحدة سكنية بمشروعاتها المختلفة خلال عام ٢٠٢٥.

وتواصل شركة PRE Group العمل على استكشاف فرص جديدة للاستثمار والتوسع بتدعيم محفظة الأراضي تحت التطوير لديها، مستفيدة من التغيرات الاقتصادية الإيجابية، وزيادة الطلب على المشروعات السكنية والتجارية كما تضع الشركة الاستدامة في مقدمة أولوياتها، عبر تبني معايير البناء الذكي، والاستثمار في حلول مبتكرة تضمن جودة الحياة في مشروعاتها.

وتضم PRE Group أكثر من ٥٠ شركة تابعة تعمل في مختلف مجالات التطوير المقارى والقاولات والإدارة المتكاملة للمشروعات، وتتمتع بملاحة مالية قوية تدعم خططها التوسعية، حيث تعتمد على هيكل رأس مال متوازن، مما يمكنها من تمويل مشاريعها الحالية والمستقبلية بكفاءة عالية.

حققت شركة PRE Group مبيعات تعاقدية بلغت ٤٣.٢ مليار خلال ٢٠٢٤، وعكست المبيعات القوية تميز المنتج المقدم من شركة PRE Group والتي رسخت مكانتها كواحدة من أكبر شركات التطوير العقارى في مصر، والتي قدمت مشروعات مميزة راعت فيها الابتكار واتباع أحدث التقنيات التكنولوجية والمستدامة وتحقيق قيمة مضافة للسوق المصرية.

وقال وليد ذكى رئيس مجلس إدارة شركة PRE Group، إن الشركة بفضل استراتيجيتها المبتكرة وجديتها وخبرات فريق عملها نجحت في تسليم أكثر من ١٩ ألف وحدة سكنية خلال السنوات الماضية يسكن بها حالياً نحو ٨٠ ألف فرد، وقامت الشركة بتطوير تلك الوحدات على مساحات اراضى تصل الى ٧.٥ مليون متر مربع وذلك بمناطق متنوعة بجمهورية مصر العربية بشرق وغرب القاهرة، والبحر والمتوسط والبحر الأحمر.

وكشفت وليد زكى عن خطة PRE Group خلال عام ٢٠٢٥ والتي تعتمد على محاور أساسية أهمها مواصلة جهودها في التنمية والتطوير حيث تواصل الشركة تطوير مشروعات كبرى على مساحات اراضى تتخطى ٥ ملايين متر مربع وذلك لتنفيذ مجمعات سكنية وتجارية وإدارية متكاملة بشرق وغرب القاهرة ومجمعات ساحلية بالبحرين الأحمر والمتوسط وذلك بمشروعات " تلال العلمين ، تلال السخنة ، ستون بارك، تلال ايسيت ، ذا هيلز، ستون ريزيدنس، IVOIRE EAST ، IVOIRE WEST ، هضبة ، ذا بروكس ، جبال السخنة ، ذا بيج بيزنيس ديستريكت والمجمع التجارى بوينت ٩٠.

O West تستقبل رائد الأعمال العالمى «ستيفن بارتليت» لإعداد قادة المستقبل

ولقد أصبحت مدينة O West الوجهة المثالية لتعزيز روح الريادة في مصر، مما يجعلها المكان الأمثل لاستضافة شخصية ملهمة بحجم «ستيفن بارتليت»، في بيئة تحضن العقول الطموحة وتدفعها نحو آفاق جديدة.

وفى هذا السياق، أعرب حازم هلال، الرئيس التنفيذي لمدن O West ومكادى هايتس وبيوم، عن سعاده باستضافة هذا الحدث الهام، قائلاً: «في مدينة O West، لا تقتصر على بناء مجرد مجتمع، بل نؤسس منظومة متكاملة تمتزج فيها روح الابتكار والثقافة، والرياضة وزيادة الأعمال، في بيئة مصممة لتحفيز العقول وإطلاق العنان للإبداع. نسعى جاهدين لبناء مجتمع مستدام ومتكامل، يُمكن الأفراد من تحقيق طموحاتهم، ويعمق روح الأعمال منصة حقيقية للنمو والتوسع».

وأضاف: «استضافة ستيفن بارتليت ليست مجرد حدث، بل هي جزء من رؤيتنا لإنشاء مجتمع عالمي، يتواصل فيه رواد الأعمال مع قادة الفكر العالميين». من جهتها، قالت إيمي موليف، الشريك المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة MO4 Network، «نؤمن بأن القصص لها قوة هائلة في إحداث تغيير حقيقي، فمن خلالها نسلط الضوء على الأشخاص والأماكن التي

استضافت مدينة O West، إحدى المدن المتكاملة لشركة أوراسكوم للتعمية بغرب القاهرة، رائد الأعمال العالمى «ستيفن بارتليت» ضمن ضالفة O West، بالتعاون مع شركة MO4 Network الرائدة في مجال الإعلام، وذلك لأول مرة في مصر. وتهدف هذه الضالفة إلى إلهام وتمكين جيل جديد من رواد الأعمال، في تجربة فريدة من نوعها تمنحهم الفرصة للتعرض على قصص نجاح ملهمة لأشهر رواد الأعمال عالمياً.

يعد «ستيفن بارتليت»، أحد أكثر رواد الأعمال تأثيراً في العالم ومقدم بودكاست «The Diary of a CEO»، والذي يشارك من خلاله رحلته المهنية الملهمة لإلهام الشباب وتمكينهم من تحقيق أحلامهم في ريادة الأعمال.

وتأتي هذه المبادرة في إطار التزام O West و MO4 Network بدعم رواد الأعمال، ورؤيتهما المشتركة في تمكين الشباب وإعداد قادة أعمال المستقبل. يأتي ذلك في إطار استراتيجية شركة أوراسكوم للتعمية التي تهدف إلى بناء مجتمعات متكاملة ومستدامة، من خلال خلق بيئة متكاملة تجمع بين العمل والحياة من خلال مجمع الشركات O Business District.



بمشاركة واسعة من شركات القطاع..

«جمعية اتصال» تناقش مستقبل تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي بمصر



الاصطناعي من خلال برامج متعددة تشمل توفير الدعم المالي والتقني للشركات الناشئة، وتعزيز البحث والتطوير في مجال الذكاء الاصطناعي، ودعم ريادة الأعمال الرقمية. كما أطلقت الهيئة عدة مبادرات لدمج تقنيات الذكاء الاصطناعي في القطاعات المختلفة، وتعزيز تبادل المعرفة والخبرات بين المؤسسات الحكومية والخاصة مما يؤكد على التزام الدولة بتوفير بيئة محفزة للابتكار، وتعزيز التعاون بين الجهات الحكومية والخاصة، وصولاً إلى تحقيق طفرة تكنولوجية تدعم التنمية المستدامة وتعزيز تفاسية مصر على المستوى الإقليمي والدولي.

الخدمات المقدمة للمواطنين. ويجري حالياً تنفيذ العديد من المشروعات القائمة على الذكاء الاصطناعي في مختلف القطاعات مثل الصحة، والزراعة، والنقل، والتعليم، بهدف دعم عملية صنع القرار وتحليل البيانات الضخمة لتحسين مستوى الخدمات. وأطلقت الحكومة عدداً من المبادرات، من بينها تطوير حلول ذكاء اصطناعي لمكافحة الفساد، وتقديم خدمات حكومية رقمية أكثر دقة وكفاءة، بالإضافة إلى تعزيز استخدام تقنيات التعلم الآلي في القطاعات الاقتصادية المختلفة. وألقى الدكتور هيثم حمزة القائم بأعمال رئيس مركز تقييم واعتماد هندسة البرمجيات SFCC الضوء على دور هيئة تنمية صناعة تكنولوجيا المعلومات (إيتيدا) في دعم الذكاء



تعليمية وشراكات مع الجامعات والمؤسسات العالمية، دعم البحث والتطوير من خلال تحفيز الابتكار في مجالات الذكاء الاصطناعي وتوفير بيئة حاضنة للشركات الناشئة والابتكار، تطوير البنية التحتية الرقمية لضمان توفير بيئة تقنية متقدمة تدعم التطبيقات الذكية، تعزيز التعاون الدولي من خلال شراكات مع المنظمات العالمية والاستفادة من التجارب الدولية في هذا المجال. وأوضح الدكتور أحمد طنطاوي المشرف على مركز الابتكار التطبيقي بوزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات أن الذكاء الاصطناعي يمثل أحد المحاور الرئيسية في رؤية مصر للتحول الرقمي، حيث تبنته الحكومة كأداة لتعزيز الكفاءة التشغيلية، وتحسين جودة

من الدول الرائدة في مجال الذكاء الاصطناعي (AI) من خلال مبادرات استراتيجية تهدف إلى تمكين القطاعات المختلفة من تبني وتطوير التطبيقات الذكية. وتابعت أن مصر كانت سباقة عربياً وإفريقياً فيما يخص الذكاء الاصطناعي بعد أن تم إنشاء المجلس الوطني للذكاء الاصطناعي في عام ٢٠١٩ وفي عام ٢٠٢٠ تم إنشاء مركز الأبحاث AIC وشهد عام ٢٠٢١ إطلاق المرحلة الأولى من الاستراتيجية وفي عام ٢٠٢٢ تم إصدار ما يسمى بميثاق استخدام AI بطريقة مسؤولة. وعرضت بركة أمام المشاركين استراتيجية مصر للذكاء الاصطناعي والتي ترتكز على أربعة محاور رئيسية: بناء القدرات من خلال تأهيل كوادر متخصصة في الذكاء الاصطناعي عبر برامج

تهدف إلى مناقشة أحدث التطورات في مجال الذكاء الاصطناعي واستكشاف الفرص التي يمكن أن تسهم في تطوير الصناعات المختلفة داخل مصر. إن دعم الابتكار التكنولوجي هو مفتاح المستقبل، ونحن فخورون بالدور الذي تقوم به مصر في هذا المجال". وأكد الدكتور هدى بركة مستشار وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات أن وزارة الاتصالات قد أطلقت المرحلة الثانية من استراتيجية مصر للذكاء الاصطناعي (٢٠٢٥-٢٠٣٠) مؤكدة أن هذه الاستراتيجية هي استراتيجية الدولة كلها وليست وزارة بعينها، وأن وزارة الاتصالات تضيء مساهمة في إطار جهودها المتواصلة لتعزيز التحول الرقمي ودعم الابتكار التكنولوجي، من خلال ترسيخ مكانتها كواحدة

تحت عنوان AI in Egypt The Way Forward عقدت جمعية اتصال جلسة متخصصة شارك فيها أكثر من ٥٠ شركة من الشركات المصرية العاملة في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات ونخبة من القادة في الصناعة والمسؤولين الحكوميين والخبراء في مجال الذكاء الاصطناعي لمناقشة مستقبل هذه التكنولوجيا في مصر وإدارتها المهندس حسام مجاهد رئيس مجلس إدارة جمعية اتصال. وقدم المتحدثون وهم الدكتور هدى بركة مستشار وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، الدكتور أحمد طنطاوي المشرف على مركز الابتكار التطبيقي بوزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات AIC، الدكتور هيثم حمزة القائم بأعمال رئيس مركز تقييم واعتماد هندسة البرمجيات SFCC، رؤى قيمة حول الاستراتيجية الوطنية للذكاء الاصطناعي ٢٠٢٥-٢٠٣٠، والوضع الحالي والتحديات والفرص المتعلقة بالذكاء الاصطناعي في القطاع العام، بالإضافة إلى الجهود التي تبذلها الهيئة لدعم الشركات لتطوير تطبيقات الذكاء الاصطناعي. وفي كلمته الافتتاحية خلال الحدث، أعرب المهندس حسام مجاهد، رئيس مجلس إدارة جمعية اتصال، عن ترحيبه بالحضور، مؤكداً أن الذكاء الاصطناعي أصبح حجر الزاوية في التحول الرقمي، ومشداً على أهمية تضامير الجهود بين الحكومة والقطاع الخاص ومنظمات المجتمع المدني لتعزيز مكانة مصر كمركز إقليمي لتطوير تطبيقات الذكاء الاصطناعي. وقال: "نحن اليوم على أعتاب عصر جديد من التكنولوجيا الذكية، حيث أصبح الذكاء الاصطناعي أداة أساسية لتحقيق التنمية المستدامة ودعم الابتكار. ومن خلال هذا الحدث،

لتوسيع نطاق حلولها الرقمية..

«فوري» تستثمر 80 مليون جنيه في 3 شركات تكنولوجية



المحاسبية، بما في ذلك إصدار الفواتير الإلكترونية للعملاء المشتركين. ومن المتوقع أن يكون لهذه الشراكة تأثيرات إيجابية كبيرة، من خلال تحسين كفاءة الأعمال، وتعزيز النظام الضريبي، والمساهمة في نمو مجتمع الأعمال في مصر". وتابع المهندس محمد يوسف، الرئيس التنفيذي لشركة Code Zone "نهدف تماماً لتساعدهم المؤسسات على تحسين الكفاءة التشغيلية، وتبسيط الإدارة المالية، وتسريع نموها في الاقتصاد الرقمي المتطور". وأضاف المهندس محمد يوسف، الرئيس التنفيذي لشركة Virtual CFO: "سيوفر التحالف الاستراتيجي مع فوري حلولاً شاملة ومتكاملة لإدارة جميع الشؤون المالية، النقدية،

المؤسسات والأدارة المالية، وتوفير تكامل سلس لحلول الدفع الإلكتروني مع أنظمة المحاسبة والموارد البشرية المتطورة، بالإضافة إلى تقديم ابتكارات مالية مخصصة للشركات الصغيرة والمتوسطة والشركات الكبيرة، مما يعزز من دور «فوري بيزنس» في تمكين الشركات بحلول مالية رقمية متطورة. تعكس هذه الخطوة أيضاً ثقة فوري في شركات التكنولوجيا المصرية والكوادر المحلية. ومن خلال دمج هذه الشركات في منظومتنا، نهدف إلى دعم مبادرات التحول الرقمي والاقتصاد لشركتنا Virtual CFO، ودفع عجلة الابتكار التكنولوجي عبر مختلف الصناعات". وأضاف المهندس محمد حامد، الرئيس

أعلنت شركة فوري، لحلول المدفوعات الإلكترونية عن استثمارات استراتيجية بقيمة 8٠ مليون جنيه في ثلاث شركات تكنولوجية مصرية بارزة، وهما Virtual CFO بحصة ملكية ٥٦.٦٪، وDirac System بحصة ملكية ٥١.٠٪، وCode Zone بحصة ملكية ٥١.٠٪. يعكس هذا الاستثمار التزام فوري بدعم منظومة التكنولوجيا في مصر وتعزيز الابتكار المحلي، تماثياً مع استراتيجيتها للنمو من خلال توسيع نطاق حلولها الرقمية للشركات «فوري بيزنس». ومن خلال هذه الاستثمارات الاستراتيجية، تواصل فوري ترسيخ مكانتها كقائد في قطاع التكنولوجيا والتكنولوجيا المالية في مصر، عبر تقديم مجموعة أكثر تكاملاً من الخدمات الرقمية للشركات والمساهمة في نمو وتطوير المشهد التكنولوجي في البلاد. تعتبر Dirac Systems متخصصة في مجال برمجيات تخطيط موارد المؤسسات (ERP) وحلول أتمتة الأعمال وVirtual CFO مزود متخصص في الخدمات المالية والمحاسبية، وCode Zone شركة متخصصة ببرمجيات مبتكرة، متخصصة في تقديم أدوات إدارة الأعمال المتقدمة لشركات قطاع الرعاية الصحية. وتهدف هذه الاستثمارات إلى توسيع نطاق حلول «فوري بيزنس» الرقمية للشركات وتعزيز مكانة فوري كشركة رائدة في قطاع التكنولوجيا المالية في مصر.

أعلنت أورنج مصر، عن شراكة استراتيجية مع شركة هواوي لإطلاق خدمات SD-WAN (شبكة النطاق العريض الواسعة المعرفة بالبرمجيات من هواوي) عبر منصة (Huawei Cloud Stack) ، وذلك لأول مرة في السوق المصرية. تعكس هذه الشراكة التزام أورنج الاستراتيجي بتوسيع نطاق خدمات SD-WAN في السوق المصرية، مع الالتزام التام بالعايير واللوائح المنظمة لاستخدام تقنية SD-WAN في مختلف القطاعات. وصرح هشام مهران، نائب الرئيس التنفيذي لقطاع الأعمال في أورنج مصر "تأتي هذه الشراكة الجديدة بين أورنج وهواوي لتقديم حلول SD-WAN امتداداً للتعاون الوثيق المستمر بين الشركتين على مدار السنوات الماضية". وأضاف "نسعى من خلال خدمات SD-WAN من هواوي إلى إحداث نقلة نوعية في جهود التحول الرقمي لشركة أورنج، مستفيدين من أحدث تقنياتنا وخبرتنا العالمية، كما تدعم هذه الخطوة رؤيتنا الاستراتيجية لتعزيز فرص نمو شبكات WAN في مصر".



شراكة «أورنج» و«هواوي» لإطلاق خدمات SD-WAN عبر منصة HCS

شهد الدكتور عمرو طلعت وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات توقيع مذكرة تفاهم بين وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات وشركة سيسكو الرائدة عالمياً في مجال الشبكات والأمن السيبراني بهدف بناء القدرات الرقمية لنحو ٢٥٠ ألف متدرب على مدار الخمس سنوات القادمة في عدد من التخصصات التكنولوجية التي تخدم بناء كوادر قادرة على التعامل مع المخاطر التي تهدد الأمن السيبراني للمؤسسات. وقع مذكرة التفاهم المهندس رافت هندی نائب وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات لتطوير البنية التحتية التكنولوجية والتحول الرقمي، والمهندس محمد كامل المدير الإقليمي لشركة سيسكو في مصر وليبيا والسودان، بحضور فرانسيس كاتسوداس نائب الرئيس التنفيذي ورئيس قسم الموارد البشرية والسياسات والأهداف بشركة سيسكو العالمية، والمهندسة شيرين الجندي مساعد وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات للاستراتيجية والتنفيذ، والدكتور أحمد خطاب مدير المعهد القومي للاتصالات. وأكد الدكتور عمرو طلعت وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات أن هذا التعاون يأتي في ضوء حرص وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات على التعاون مع كبرى الشركات العالمية المتخصصة في مجال الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات

في مجال الأمن السيبراني..

«الاتصالات» تتعاون مع «سيسكو» لبناء القدرات الرقمية لـ 250 ألف متدرب



٢٥ مليون شخص على المهارات الرقمية والأمن السيبراني خلال ١٠ سنوات، لإعدادهم للوظائف المطلوبة في العصر الرقمي. وقد قامت أكاديمية سيسكو للشبكات في مصر حتى الآن بتدريب أكثر من ٣٣٥ ألف متدرب بمصر، حيث بلغت نسبة مشاركة الإناث ٢٢٪. وخلال السنة المالية ٢٠٢٤ فقط، التحق أكثر من ٧٠ ألف متعلم بدورات الأكاديمية في مصر، وحصلوا على الدعم من أكثر من ٤٠٠ مدرب عبر ١٤٦ أكاديمية منتشرة في جميع أنحاء الجمهورية.

المتمدرين في كافة أنحاء الجمهورية مجاً، مما يسهم في تنمية المواهب الرقمية في مصر وتعزيز الجاهزية الرقمية للأجيال القادمة. وسيتم تنفيذ البرنامج التدريبي بالتعاون مع برنامج سيسكو للتسريع الرقمي، الذي انطلق في مصر عام ٢٠١٩، ونجح حتى الآن في تنفيذ ١٥ مشروعاً وطنياً عبر قطاعات حيوية، مع التركيز على التحول الرقمي الحكومي، والتعليم، والرعاية الصحية، والاستدامة. تعد هذه المبادرة جزءاً من الهدف العالمي لأكاديمية سيسكو للشبكات، الذي أعلن عنه عام ٢٠٢٢، والذي يهدف إلى تدريب

التميز والبحوث والتطوير التي تمثل المحرك الرئيسي للابتكار في المستقبل. كما أوضح الدكتور عمرو طلعت أن الطلب المحلي على الكوادر ذات مهارات الأمن السيبراني يتزايد يوماً بعد يوم. لاسيما بعد إطلاق المجلس الأعلى للأمن السيبراني الاستراتيجية الوطنية الثانية للأمن السيبراني ٢٠٢٣ - ٢٠٢٧، وكذلك إصدار الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات الإطار التنظيمي الأول للشركات العاملة في أنشطة الاختبارات والتقييم للأمن السيبراني في المؤسسات. من جانبها، قالت فرانسيس كاتسوداس نائب الرئيس التنفيذي ورئيس قسم

بناء القدرات الرقمية للشباب في مختلف التخصصات التكنولوجية بما يسهم في توفير التدريب المتخصص وفقاً لأحدث التقنيات بما يتواءم مع متطلبات السوق العالمي وكذلك التوسع في أعداد المتدربين؛ مضيفاً أن هذا التعاون يوفر التدريب من عدد من التخصصات التكنولوجية التي تشهد طلباً متزايداً في سوق العمل العالمي. وأشار الدكتور عمرو طلعت إلى الشراكة الاستراتيجية بين الوزارة وشركة سيسكو، موضحة أهمية العمل على مزيد من التعاون في تنفيذ مشروعات لبناء القدرات المتخصصة في تكنولوجيات المستقبل وعلى توسيع الشراكة في مجالات مراكز

شهد الدكتور عمرو طلعت وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات توقيع مذكرة تفاهم بين وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات وشركة سيسكو الرائدة عالمياً في مجال الشبكات والأمن السيبراني بهدف بناء القدرات الرقمية لنحو ٢٥٠ ألف متدرب على مدار الخمس سنوات القادمة في عدد من التخصصات التكنولوجية التي تخدم بناء كوادر قادرة على التعامل مع المخاطر التي تهدد الأمن السيبراني للمؤسسات. وقع مذكرة التفاهم المهندس رافت هندی نائب وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات لتطوير البنية التحتية التكنولوجية والتحول الرقمي، والمهندس محمد كامل المدير الإقليمي لشركة سيسكو في مصر وليبيا والسودان، بحضور فرانسيس كاتسوداس نائب الرئيس التنفيذي ورئيس قسم الموارد البشرية والسياسات والأهداف بشركة سيسكو العالمية، والمهندسة شيرين الجندي مساعد وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات للاستراتيجية والتنفيذ، والدكتور أحمد خطاب مدير المعهد القومي للاتصالات. وأكد الدكتور عمرو طلعت وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات أن هذا التعاون يأتي في ضوء حرص وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات على التعاون مع كبرى الشركات العالمية المتخصصة في مجال الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات

5 محطات فاصلة في علاقته مع زيلينسكي..

«ترامب» يقدم رئيس أوكرانيا «تسليم أهالي» لـ «بوتين»

كوميدي بشكل متواضع، لكنه أصبح «ديكتاتوراً بلا انتخابات».

ولا تزال الإدارة الأمريكية تسعى إلى إبرام صفقة حول المعادن الأوكرانية، حيث تمتلك أوكرانيا احتياطات ضخمة من المعادن والعناصر المهمة مثل الليثيوم والتيتانيوم، بالإضافة إلى رواسب كبيرة من الفحم والغاز والنفط واليورانيوم، وهو ما تقدر قيمتها بمليارات الدولارات.

واقترح مستشار الأمن القومي الأمريكي، مايك والتز، أن حصول الولايات المتحدة على المعادن النادرة من أوكرانيا بمثابة مقابل للمساعدة الأمريكية، أو حتى تمويلًا عن الدعم الذي قدمته الولايات المتحدة سابقاً. ووفقاً لـ CNN يرى بعض مستشاري ترامب وحلفائه أن أحد الأسباب وراء هجوم ترامب على أوكرانيا هو تخويف أوروبا لإبعادها عن الدفاع عن أوكرانيا.

وبالرغم من ذلك، دحض رئيس الوزراء البريطاني السابق بوريس جونسون معظم ادعاءات ترامب، فيما قال الرئيس الفرنسي إيمانويل ماكرون: «تشكل روسيا تهديداً وجودياً للأوروبيين»، كذلك قال رئيس الوزراء البريطاني كير ستارمر، إنه سيكون على استعداد لإرسال قوات حفظ سلام في أوكرانيا.

وقال داوونج ستريت بعد ذلك: «أعرب رئيس الوزراء عن دعمه للرئيس زيلينسكي باعتباره الزعيم المنتخب ديمقراطياً في أوكرانيا وقال إنه من المعقول تماماً تعليق الانتخابات أثناء زمن الحرب كما فعلت المملكة المتحدة أثناء الحرب العالمية الثانية».



تبادل الانتقادات

وفي اليوم التالي، قال الرئيس الأوكراني إن ترامب خدع بمعلومات روسية مضللة، فما كان من ترامب إلا أن وجه انتقاداً لاذعاً إلى زيلينسكي بمنشور عبر منصته «تروت سوشال»، حيث كتب أن الرئيس الأوكراني «مثل

في السعودية للحديث عن السلام، انتقد زيلينسكي هذا الاجتماع لأنه عقد دون وجود وفد أوكراني على طاولة المباحثات، ليخبر ترامب بعدها سريعاً لاتهام زيلينسكي بيده الحرب مع روسيا وانتقد شعبيته المتراجعة إلى حد كبير.

ومع ذلك، كان هناك 5 محطات فاصلة تسببت في توتر العلاقات بين ترامب ونظيره الأوكراني خلال الأيام الماضية، وأشعلت غضب ترامب ومساعديه.

اتفاق المعادن

في ١٢ فبراير الماضي، التقى وزير الخزانة الأمريكي، سكوت بيسنت مع زيلينسكي في كييف؛ لتقديم اقتراحاً يمنح واشنطن إمكانية الوصول إلى المعادن الأوكرانية مقابل الحماية الأمريكية، ولكن تقاضى بيسنت بموقف زيلينسكي والذي أجل اجتماعه به، لأنه كان نائماً، حسبما قال ترامب سابقاً.

مؤتمر الأمن

ويعد يومين من التاريخ السابق، تحديداً في ١٤ فبراير، التقى نائب ترامب ووزير خارجيته في مؤتمر الأمن بهيونج، زيلينسكي للحصول على موافقته على صفقة المعادن، إلا أن زيلينسكي قال إنه لا يملك سلطة الموافقة على الصفقة دون العودة إلى البرلمان.

رفض الصفقة

وفي ١٥ فبراير، أعلن زيلينسكي علناً خلال مؤتمر صحفي رفضه العرض الأمريكي، مؤكداً بالقول: «لا أستطيع بيع دولتنا»، وهو ما كانت نقطة تحول فاصلة.

انتقادات كييف

ويعد لقاء وزير الخارجية الأمريكي، ماركو روبيو والمبعوث الرئاسي الأمريكي ستيف مع المفاوضين الروس

كتب: **دعاء سيد**

ازداد التوتر بين الرئيس الأمريكي، دونالد ترامب ونظيره الأوكراني فولوديمير زيلينسكي في الآونة الأخيرة، على خلفية التقارب الأمريكي الروسي، ترجمت في مزيد من التصريحات النارية من الجانبين.

وفي رسالة غاضبة على منصة «توتو سوشال»، وصف ترامب زيلينسكي بأنه «ديكتاتور بلا انتخابات»، وألقى باللوم عليه في إجبار الولايات المتحدة على إنفاق مئات المليارات من الدولارات للدخول في حرب لا يمكن الفوز بها.

تحول الأمر لاحقاً إلى سلسلة من الاستهزاءات التي استمرت طويلاً، وعززها ترامب بتصريح: «من الأفضل أن يتحرك زيلينسكي بشكل أسرع، لن يتبقى له بلد».

لستوات، كان ترامب يُشكك في زيلينسكي وفي قراراته، ووجه انتقادات عديدة لسلفه، جو بايدن وزيلينسكي معاً، مشيراً إلى أن الرئيس الأوكراني كان على «قطار المكافآت» بمساعدة الولايات المتحدة أثناء إدارة بايدن.

ومع ذلك، في الآونة الأخيرة، كان مساعدو ترامب يراقبون عن كثب التصريحات العامة لزيلينسكي بقلق متزايد، وخاصة انتقاده للولايات المتحدة لاستبعاد أوكرانيا من المحادثات مع المسؤولين الروس في المملكة العربية السعودية.

قالت المصادر لشبكة «سي إن إن» الأمريكية إن إيجاباتهم كان يتزايد، لكنه تقاضى بعد أن قال زيلينسكي للمصنفين في مكتبه في كييف إن ترامب يعيش في شبكة من المعلومات المضللة التي تسيطر عليها موسكو.

ALBORSAGIA

Your Weekly Financial English Newspaper

2-3-2025
NO.353

www.alborsagia.news

https://www.facebook.com/alborsagia

أرقامه القياسية ترتفع بقوة..

الكرة الذهبية هدف «محمد صلاح»

كتب: **عادل حسن**

يوصل النجم المصري محمد صلاح ثالثه في الملاعب العالمية، حيث يقود ليفربول لصدارة الدوري الإنجليزي كما يقود فريقه بصورة رائعة في دوري أبطال أوروبا، وقد حطم صلاح العديد من الأرقام القياسية مؤخرًا ومنها أنه أصبح أول لاعب في تاريخ البريميرليغ يشارك في تسجيل وصنع ٤٠ هدفاً في موسمين وأول لاعب في البطولات المحلية اله الكبرى يشارك بشكل مباشر في تسجيل وصنع ٥٠ هدفاً في جميع المسابقات هذا الموسم وأول لاعب، منذ التجم الأرجنتين ليونيل ميسي مع برشلونة في موسم ٢٠١٤-٢٠١٥، يسجل ويصنع في ١١ مباراة بالدوري هذا الموسم، بجانب العديد من الأرقام القياسية الأخرى مما يجعله المرشح الأقوى في العالم حالياً للفوز بالكرة الذهبية.

يحقق إنجازاً مميّزاً..

وتابع: «يعجبني أن صلاح يقبل هذا التحدي، لقد سجل هدفاً مميّزاً أمام مانشستر سيتي، والتزم بأداء مهامه الدفاعية بشكل رائع أيضاً خاصة في الشوط الثاني».

واستطرد مدرب ليفربول «إذا فزنا ك فريق بشيء ما، فإن فرصة صلاح في الفوز بالكرة الذهبية ستكون أفضل كثيراً، بالتأكيد لقب دوري الأبطال سيعزز من فرصه، لكن آخر من فاز بالكرة الذهبية لم يتوج بهذا اللقب».

وختتم أرنس سلوت بتصريحاته في هذا الشأن «الأمر لا يتعلق فقط بعدد الألقاب التي تفوز بها، لكن معظم الفائزين بالكرة الذهبية فازوا بالدوري

الأسطورة الإنجليزي آلان شيرر، نجم نيوكاسل يونايتد السابق، والهداف التاريخي للبريميرليغ، على النجم المصري محمد صلاح.

وأوضح جيمي كاراجر، لاعب منتخب إنجلترا السابق، أن حظوظ محمد صلاح في الفوز بالكرة الذهبية قائمة لكنه يحتاج البطولات

وقال كاراجر في حديثه: «أعتقد أن المشكلة في ترشيح محمد صلاح للكرة الذهبية تكمن في كونه يلعب لمنتخب مصر، ومن المحتمل ألا يشارك في بطولة كبرى إلا تكون لديه فرصة كبيرة للفوز بها، وأعتقد أن الكرة الذهبية تعتمد على دوري أبطال أوروبا أو بطولة كبرى».

ووجد كاراجر الوقت مناسب لتوضيح تصريحاته التي أطلقها عقب مواجهة ليفربول، حيث قال عبر حسابه: «النقطة التي كنت أحاول توضيحها هي أن محمد صلاح في وضع غير مناسب لوجود فرصة له لحصد الكرة الذهبية بتواجده مع منتخب مصر»، وأضاف: «إذا كان صلاح قد قدم موسفاً عادياً مع ليفربول لكنه فاز بكأس الأمم الإفريقية وكان أفضل لاعب في البطولة، فأنا لا أعتقد أنه كان سيفوز بالكرة الذهبية، وذلك لأنني لا أعتقد أن كأس الأمم الإفريقية تحمل نفس الوزن الذي تحمله البطولات الأخرى».



11 ضحية حتى الآن..

الدوري المصري «مقصلة المدربين»

كتب: **حسام نبوي**

تقترب النسخة الحالية للدوري المصري الممتاز من تحقيق رقم قياسي في إقالات المدربين، بعد أن وصل عدد الذين رحلوا حتى الآن وعقب ١٥ جولة إلى ١١ مدرباً، من نصف عدد أندية الدوري، وهذه الأندية هي الزمالك والمصري وسيراميكا كليوباترا والاتحاد ومودرن سيورث وغزل المحلة وإبنى والإسماعيلي، والعدد قابل للزيادة في ظل المنافسة الشرسة في بطولة الدوري، فمعظم الإقالات تمت في الأندية المهدة بالهبوط، وأندية وسط الترتيب، بينما كان الاستقرار هو شعار أهل القمة وفرق المربع الذهبي باستثناء الزمالك فحافظت الأندية الأخرى على مدربيها حتى الآن.

وهناك أندية لجأت لتغيير مدربيها أكثر من مرة خلال الموسم وهي نادي غزل المحلة برحيل أحمد عبد الملك وتولى شوقي غريب ثم رحيل شوقي غريب وتولى القبرصي بابا فاسيليو، ونفس الأمر لنادي مودرن سيورث بعد رحيل طلعت يوسف وتولى الفرنسي فرانك دوما ثم رحيل المدرب الفرنسي مؤخرًا ليكتب مودرن التغيير الثاني وتكرر الأمر مع نادي الزمالك بعد رحيل جوزيه جوميز وتولى جروس، ثم رحيل جروس وتولى بيسيرو ومن أبرز الظواهر هو تناوب أكثر من مدرب على تدريب أكثر من ناد هذا الموسم وهم القبرصي نيكوديموس بابا فاسيليو وعلى ماهر وطلعت يوسف.

على ماهر بدأ الموسم الحالي مع المصري البورسعيدى ثم أقيل من منصبه ليتولى بعدها بساعات قليلة قيادة سيراميكا كليوباترا، كما تولى طلعت يوسف في بداية الموسم مودرن سيورث ثم قاد الاتحاد السكندري بعد ذلك، وتولى بابا فاسيليو قيادة الاتحاد السكندري في بداية الموسم قبل أن يقود غزل المحلة بعد ذلك.

وسجل أيمن الرمادى المدير الفني لنادي سيراميكا كليوباترا الضحية رقم ١١ في مسلسل رحيل المدربين بعد مرور الجولة الـ ١٥.

وشملت حركة تغييرات المدربين في الدوري المصري هذا الموسم رحيل سيد ياسين مدرب إنبي بعد قرار إدارة النادي البترولي ليتولى مدير الكرة محمد إسماعيل قيادة الفريق



بدلاً منه، ورحل أحمد عبد الملك عن غزل المحلة ليتولى شوقي غريب تدريب الفريق، ثم رحل البرتغالي جوزيه جوميز عن تدريب الزمالك ليمتع التعاقد مع كريستيان جروس، ورحل طلعت يوسف عن مودرن سيورث وتولى بدلاً منه الفرنسي فرانك دوما، ثم رحل بابا فاسيليو عن تدريب الاتحاد السكندري، ورحل الكابتن شوقي غريب عن تدريب غزل المحلة وتولى بابا فاسيليو، ثم رحل الفرنسي فرانك دوما عن تدريب مودرن سيورث وتولى عبد الحق بن شيخة تدريب الفريق خلفاً له، كما رحل حمد إبراهيم عن تدريب الإسماعيلي وتولى عماد سليمان، ثم رحل السويسري جروس عن تدريب الزمالك وتولى جوزيه بيسيرو تدريب الزمالك، وأخيراً رحل كلا من على ماهر عن تدريب المصري البورسعيدى وأيمن الرمادى عن تدريب سيراميكا كليوباترا.

وكان اتحاد كرة القدم قد أعلن في وقت سابق، استعدادات بند يمنح المدرب من قيادة فريقين في موسم واحد إلا بشرط أن تتم إقالته من منصبه على أن تكون هذه الخطوة لمرّة واحدة فقط، وبالتالي الاستقالة تعنى ألا يعمل المدير الفني مع أي فريق آخر طوال الموسم بالدوري المصري، إلا أن الفترة الأخيرة شهدت تغييرات عديدة في أكثر من ناد في تحاليل على اللوائح من الأندية والمدربين أيضاً، ولم يحسم الاتحاد المصري الحالي برئاسة هانى أبو ريدة استمرار هذا البند في الموسم المقبل.

ووضع اتحاد الكرة خطة طموحة لتأهيل المدربين والإداريين الرياضيين خلال فصل الصيف المقبل، وذلك في إطار سعيه المتواصل لتطوير الكرة المصرية على كافة المستويات.

تهدف هذه الخطة الشاملة إلى رفع كفاءة الكوادر التدريبية والإدارية العاملة في الأندية والمنتخبات، وتزويدهم بأحدث الأساليب التدريبية والتقنيات الحديثة في مجال كرة القدم.