

استيراد الأرز والإفراج عن أعلاف الدواجن لخفض الأسعار.. الحكومة تفرض «الحصار» لفك السلع من «الاحتكار»



البورصجية

جريدة إسبوعية اقتصادية

تصدر عن شركة الماسة للصحافة والطباعة
والنشر والتوزيع ش.م.م

بترخيص من المجلس الأعلى للصحافة

رئيس التحرير

نيفين ياسين

رئيس التحرير التنفيذي
عبدالقادر إسماعيل

ديسك مركزي

كريمة سلام - رأفت كمال

الإخراج الفني

محمود طلعت - عصام حسنى

هيئة التحرير

سحر عبدالغنى

ليلى أنور - خالد خليل

أحمد عبدالمنعم - أسامة محمد

عبدالعزیز عمر - عادل حسن

صفاء أرنأوط - ريم ثروت

محمد النهامى - حنان نبيل

دعاء سيد - ياسر جمعة -

محمد ربيع - حنان محمد -

منال عمر- هيثم محمد

التنفيذ

طه حسين

الجمع الإلكتروني

أحمد فوزى - سامح المنوفى

المراجعة اللغوية

عمر عبدالعزیز - أحمد فايق

صدر العدد الأول بتاريخ

٢٢ نوفمبر ٢٠٠٨

العنوان

٦ ش- مديرية الأوقاف- الدقى - جيزة

تليفاكس: ٣٧٤٩٣٦٩٠

التجهيزات الفنية بجريدة البورصجية

توزيع مؤسسة دار التحرير الجمهورية

كتب رأفت كمال:

تشهد مصر هذه الأيام موجة من ارتفاع غير مسبوق فى أسعار الكثير من السلع الأساسية منها الأرز والسكر والبيض والدواجن واللحوم وغيرها من السلع، الأمر الذى دفع الحكومة إلى اتخاذ العديد من القرارات والإجراءات منها الإسراع فى الإفراج عن الأعلاف المستوردة والقضاء على الاحتكار بالسماح باستيراد الأرز لزيادة حجم المعروض منه بما يجبر من يقومون بحجبه عن التداول للكسب منه على طرحة فى السوق، إضافة إلى أن الحكومة شكلت لجنة عليا لتحديد أسعار السلع بالمحلات للقضاء على جشع التجار وتوفير المنتجات بأسعار عادلة للمواطنين، خصوصا مع قرب قدوم شهر رمضان المبارك فى مارس المقبل. وفى هذا الإطار، يقول إبراهيم عشماوى مساعد أول وزير التموين أنه فى ظل ما يشهده

العالم من تباطؤ اقتصادى وما قد تشهده الفترة المقبلة من تصعيد للحرب الاقتصادية بين الولايات المتحدة الأمريكية والصين والتي سيكون لها أثر سلبي على سلاسل الإنتاج والتوريد تسعى الدول المختلفة لزيادة احتياطياتها من السلع والحبوب الرئيسية، لذا قامت الدولة المصرية باتخاذ خطوات لتأمين مخزون كبير من السلع الأساسية وفى مقدمتها الأرز، مشيراً إلى أنه بناء على قرار رئيس مجلس الوزراء تم اعتبار الأرز سلعة استراتيجية وتم وضع سعر استرشادى له حسب نوعه ووجوده بعد التفاهم مع التجار، لكن نظراً لعدم التزام التجار بالأسعار المحددة فقد قررت وزارة التموين استيراد الأرز لزيادة حجم المعروض منه، لافتاً إلى أن هذا الإجراء يعد أحد الأدوات التي تستخدمها الدولة لضبط الأسعار، مشيراً إلى أنه خلال الفترة القادمة سيتم استيراد مزيد من الذرة الصفراء وفول الصويا على أن تتولى هيئة السلع التموينية بيعهما وهو ما سيكون له أثر إيجابى على سعر الأعلاف.

ويرى الدكتور شريف الديوانى الخبير الاقتصادى إن السبب الأساسى لمشكلة ارتفاع الأسعار هو قلة العملة الأجنبية، وبالتالي قلة استيراد المنتجات وندرة الإنتاج المحلى الذى



إبراهيم عشماوى



شريف الديوانى



أيمن عبدالعال

يترتب عليه قلة المنافسة وتحكم قلة من التجار فى الأسعار، وبالتالي فتحجارية الاحتكار أحد أهم الوسائل لضبط أسعار السلع، مشيراً إلى أن التناك من كفاءة عمل الأسواق وسهولة المنافسة بها ضرورى لمحاربة الغلاء والتسهيل على بعض الفئات التى تقع ضحية التضخم المستورد من الخارج الذى يؤثر على حياتهم بشكل عام مشيداً بأساليب الحكومة وبرامجها الخاصة بمحاربة ارتفاع أسعار السلع مثل برنامج «تكافل وكرامة» الذى يزداد عدد المستفيدين به بشكل كبير ووصلت إلى الفئات الأكثر احتياجاً.

وقال الدكتور محمد فاروق الخبير الاقتصادى أن هناك زيادات كبيرة فى أسعار الكثير من السلع الاستراتيجية، مشيراً إلى أن ارتفاع أسعار اللحوم الحمراء وعدم الإقبال عليها أدى إلى زيادة الإقبال على الدواجن مما أدى إلى رفع أسعارها بالأسواق، منوهاً إلى أن اقتراب قدوم شهر رمضان وتخزين المواطنين للدواجن بكميات أدى إلى ارتفاع أسعارها، لافتاً إلى أنه كان من المتوقع أن تنخفض أسعار الدواجن خلال الشهر الجارى ولكن الظروف الحالية التى يمر بها العالم تزداد عدم الانخفاض إلا فى حالتين إما توقف الحرب الروسية الأوكرانية أو طرح الحكومة للدواجن بكميات كبيرة، مناشداً وزارتى الزراعة والتموين بضرورة التحرك من أجل زيادة المعروض والسيطرة على الأسعار مع الرقابة على الأسواق حتى لا ترتفع أسعار السلع أكثر مما هي عليه الآن كما طالب بضرورة تشديد الاستهلاك والتحرك نحو ذلك من قبل المواطنين، وأوضح أن هناك مبالغة غير عادية فى سعر بيع السلع وإن سعر بيعها

إنقاذ صناعة الدواجن فى مصر فرض تسعيرة جبرية بتحديد سعر الدواجن وليكن بشكل أسبوعى على ألا يترك الأفراد يتحكمون فى تحديد سعر الدواجن.

وقال الدكتور أيمن عبدالعال الخبير الزراعى أن انتظام عمليات الاستيراد أحد أدوات المساهمة فى سد الفجوة الغذائية من المحاصيل الاستراتيجية ومحاصيل الأعلاف مثل القمح والذرة الصفراء وفول الصويا، مشيراً إلى إن مصر تستورد من القمح ما يقارب ١٠ مليون طن ومن الذرة الشامية الصفراء ١١ مليون طن وفول الصويا ٤ مليون طن فضلاً عن استيراد الزيوت نتيجة وجود فجوة تصل إلى ٩٧٪ فى إنتاج الزيوت لا يعنى أن نقل من دور البحوث العلمية فى تطبيقات جديدة لمواجهة أزمة الفجوة الغذائية من هذه المحاصيل والاستفادة من الميزة النسبية للإنتاج وفقاً للظروف المناخية بكل منطقة.

وأشار «عبدالعال» إلى أنه رغم الإقبال على استيراد هذه الكميات الكبيرة من هذه المحاصيل إلا أن تكديسها فى الموانئ المصرية نتيجة عدم توافر النقد الأجنبى كان له أكبر الأثر فى تعطل دخولها إلى مواقع الإنتاج سواء مصانع الأعلاف أو مزارع الدواجن وبالتالي تسببت فى حالة من الندرة فى الكميات واستغلال وجشع بعض التجار تسبب فى ارتفاع غير مبرر فى أسعار اللحوم والدواجن والبيض واللبن والأسماك وكل المنتجات الثانوية المصنعة منها رغم مساعى الحكومة لحل هذه الأزمة إلا أن المطلوب أكبر وفى توقيتات أقل مشيراً إلى أن احتياجات منتجى الدواجن ما يعادل ٩٠٠ ألف طن من الأعلاف شهرياً مشدداً على أهمية دور الدولة من التوسع فى المشاريع الزراعية الكبرى ودعم المزارعين فى الأراضى الجديدة والقديمة وتوفير مستلزمات الإنتاج وتسويق المحاصيل.

التوسع فى إنتاج الخام محلياً وتشجيع الزراعة التعاقدية لمحاربة الغلاء..

توطين صناعة الزيوت فى مصر

فى العالم تحصل على احتياجاتها ثم تفكر فى التصدير.

وأكد أن المخزون الاستراتيجى للزيت فى مصر يكفى ويزيد عن ٦ أشهر، مؤكداً أن مصر نتيجة توجه القيادة السياسية الحكيم، والمتابعة الجيدة لما يحدث عالمياً وداخلياً، صدرت توجيهات رئاسية بتحقيق مخزون استراتيجى فى السلع الاستراتيجية يتراوح ما بين ٦ أشهر إلى عام.

وارتفع سعر زيت الطعام فى الشركات المصرية، بقيمة شهدت ما بين ٥٠٠ جنيه حتى ألف جنيه، تزامناً مع ارتفاعه عالمياً، وكشفت بورصة السلع، عن زيادة جديدة، فى سعر زيت الصويا الخام وزيت الصويا المنزوع، بقيمة ٥٠٠ جنيه، ليسجل الزيت المنزوع ٤١ ألف جنيه، ويسجل الخام نحو ٤٠٥٠٠ جنيه فى الشركات العاملة بمصر، وكشفت بورصة السلع، أن سعر زيت الذرة والعباد، ارتفع هو الآخر نحو ألف جنيه، ليصل إلى مستوى ٤٥ ألف جنيه، وزاد سعر زيت الأولين، ١٠٠٠ جنيه ليسجل مستوى ٤٤ ألف.

ووفقاً لبيانات وزارة التموين والتجارة الداخلية، وبيانات الجهاز المركزى للتعبئة العامة والإحصاء، فإن مصر تستورد ٩٨٪ من خامات الزيوت المستخدمة وبالتالي تعتمد مصر اعتماداً كلياً على الزيت المستورد، نظراً لقلة المساحات المزروعة من الزيوت الخام، إذ أن الإنتاج المحلى من الزيوت لا يكفى شهر أو اثنين على الأكثر، إلى جانب التكلفة الكبيرة فى إنتاج مواد الخام، حيث تعتمد مصر على استيراد الزيوت من عدة دول أجنبية من بينها أوكرانيا وروسيا وأمريكا، لكن الاعتماد الأكبر يكون على استيراد مواد الزيوت من أوكرانيا إذ أن مصر استوردت ما يقرب من ٥٤,٥٪ من احتياجاتها.



أن خام الزيوت زاد من ٧٠ إلى ٧٠٠٪، منها بأن التاجر لديه مخزون وأيضاً صلاحية بدأت تنتهى، كما أن لديه مستهلك متمتع عن الشراء، فى الفترة الأخيرة، حيث تم معاملة سلعة الزيت بصورة استثنائية بسبب النقص العالمى، حيث تنتج مصر نحو ٢٪ من احتياجاتها من الزيوت وفقاً لإحصاءات، وأرجع تراجع الكميات المتوافرة من الزيوت محلياً إلى النقص العالمى فضلاً عن وقف خطوط إنتاج بعض المصانع لنقص الخام، وقال عيسى إن مصر من أكبر الدول التى تأثرت بنقص الزيوت عالمياً وارتفاع سعرها، مؤكداً أن الفترة المقبلة تشهد تحسناً فى ظل فتح مالىزيا حدودها وبدء عمليات الإنتاج.

وقال المهندس أشرف الجزايرى رئيس غرفة الصناعات الغذائية، إن هناك تناقض بين منتجى الزيوت فى مصر فى الأسعار، وأضاف

الأعمال المصريين، إن استيراد الزيوت فى مصر لم يتأثر بالقرارات المتعلقة بإجراءات الاستيراد فى الفترة الأخيرة، حيث تم معاملة سلعة الزيت بصورة استثنائية بسبب النقص العالمى، حيث تنتج مصر نحو ٢٪ من احتياجاتها من الزيوت وفقاً لإحصاءات، وأرجع تراجع الكميات المتوافرة من الزيوت محلياً إلى النقص العالمى فضلاً عن وقف خطوط إنتاج بعض المصانع لنقص الخام، وقال عيسى إن مصر من أكبر الدول التى تأثرت بنقص الزيوت عالمياً وارتفاع سعرها، مؤكداً أن الفترة المقبلة تشهد تحسناً فى ظل فتح مالىزيا حدودها وبدء عمليات الإنتاج.

وقال المهندس أشرف الجزايرى رئيس غرفة الصناعات الغذائية، إن هناك تناقض بين منتجى الزيوت فى مصر فى الأسعار، وأضاف

الترع والأراضى الجديدة تحت نظم الري الحديثة، خاصة فى ظل ندرة المياه الحالية والمتوقعة مستقبلاً فى مصر. وأكد د. على المصيلحي وزير التموين والتجارة الداخلية أنه يتم استيراد نحو ٩٧٪ من زيوت من خارج، لافتاً إلى إن مصر كانت تزور ٢ مليون فدان قطن وكنا نستخلص الزيوت من بيرة القطن، ولكن تراجع المساحات المزروعة، وأصبح الاعتماد على فول الصويا وعباد الشمس، وأضاف أن أوكرانيا تنتج نحو ٢٠٪ من عباد الشمس فى العالم، لافتاً إلى ارتفاع أسعار الزيوت عالمياً بما يتراوح بين ٧٠ و١٠٠٪ مع الأزمة الروسية الأوكرانية و ٤٠٪ من زيوت المحلى التى تتمثل فى محاصيل المزرعة، وأصبح الاعتماد على فول الصويا والأياف ومحاصيل القطن، فضلاً عن الاهتمام بمحصول الكانولا الذى يعد من المحاصيل الزيتية الهامة، وهو من المحاصيل التى توجد زراعتها فى الأراضى المستصلحة حديثاً أراضى المليون ونصف الفدان، كما يتحمل الملوحة العالية التى لا يتحملها أى محصول آخر كما تصل زراعته فى الأراضى الهامشية ونهايات

دوار الشمس يحصد ٣ مرات سنوياً، كما أن الفدان الواحد ينتج طن ونصف فى المرة الواحدة أى حوالى ٤ طن فى الثلاثة زراعات، ووفقاً لسعر الذى حددته وزارة الزراعة فإن العائد على الفلاح يقارب أربعة أضعاف التكلفة التى يتحملها المزارع من مصاريف زراعة المحصول فى الثلاث مرات، مع تكثيف الاهتمام بالزراعات المحلىة التى تتمثل فى محاصيل دوار الشمس والفول الصويا ومحاصيل الألياف ومحاصيل القطن، فضلاً عن الاهتمام بمحصول الكانولا الذى يعد من المحاصيل الزيتية الهامة، وهو من المحاصيل التى توجد زراعتها فى الأراضى المستصلحة حديثاً أراضى المليون ونصف الفدان، كما يتحمل الملوحة العالية التى لا يتحملها أى محصول آخر كما تصل زراعته فى الأراضى الهامشية ونهايات

كتبت: ريم ثروت

تصاعدت أزمة الزيوت فى مصر فى ظل ارتفاع أسعاره بصورة مبالغ، لدرجة أصبحت تتغل كاهل المواطن المصرى، نظراً لاعتماد الأسر المصرية فى غذائها على الزيت بشكل أساسى، ولواجهة تلك الأزمة قرر مجلس الوزراء التوسع فى إنتاج الزيت الخام محلياً وتشجيع الزراعة التعاقدية للسيطرة على الأسعار مستقبلاً.

وقال الدكتور مصطفى مدبولى، رئيس مجلس الوزراء، أن الدولة تعمل حالياً على التوسع فى زراعة المحاصيل الزيتية، عبر توفير التقاوى المطلوبة، وكذا تشجيع الزراعة التعاقدية، موضحاً أنه من المقرر أن تتم زراعة نحو ١٥٠ ألف فدان فول صويا هذا العام، على أن تزيد هذه المساحة إلى ٥٠٠ ألف فدان العام المقبل، كما سيتم زراعة ٩٠ ألف فدان عباد شمس هذا العام، ومن المقرر زيادتها إلى ٢٥٠ ألف فدان العام المقبل.

وشدد «مدبولى» على أن هدف الدولة فى هذه المرحلة يتمثل فى توطين صناعة الزيوت فى مصر، مع التوسع فى زراعة المحاصيل الزيتية، وذلك وفق خطة تستهدف التحرك بقوة فى هذا الملف لتوفير المنتجات للمواطنين، مع التمكن من توطين الصناعة فى الوقت ذاته.

وأكد وزير الزراعة واستصلاح الأراضى أنه يتم التركيز حالياً على زراعة القطن وفول الصويا وعباد الشمس، لتوفير الزيوت المختلفة، لافتاً إلى أنه فيما يخص القطن، فقد تم زراعة ٢٢٥ ألف فدان هذا العام، ومن المأمول أن تصل إلى ٥٠٠ ألف فدان العام المقبل، وبالتالى لنفول الصويا أكد الوزير أنه يتم زراعة ١٥٠ ألف فدان هذا العام، سيتم العمل على زيادتها عبر تشجيع المزارعين، خاصة أنه يحقق فائدة مهمة فى توفير الأعلاف، وفيما يتعلق بعباد الشمس، فمن المستهدف زراعة ٢١٠ ألف فدان. وترى الحكومة أهمية اتجاهاها نحو زراعة دوار الشمس، حيث إن زراعتها لا يضاهيها أى محصول آخر من حيث العائد والربحية حيث تتم زراعته ٢ مرات فى العام الواحد، ففدان

تطبيقها يقترب وسط مخاوف من افتقار الخبرة.. «التتورت سيلينج» جسر البورصة للاندماج عريباً وإقليمياً

الآلية تزيد السوق عمقاً وتجذب سيولة كبيرة ومستثمرين جدد

كتبت - حنان محمد:

كشفت الدكتور محمد فريد، رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، أن الهيئة تعتمد تفعيل نظام الشورت سيلينج «الافتراض بغرض البيع»، في الربع الأول من عام ٢٠٢٣، عقب اقترابها من إعداد القواعد المنظمة للعمل بتلك الآلية. وأضاف أن الهيئة، ستطلق نقاشاً مع الشركات والبورصة والمقاصة حول تلك القواعد للاستقرار عليها، فيما سيتوقف تفعيلها على رغبة المستثمرين في إدراج أسهمهم لإقراضها، مشيراً إلى أن آلية «الشورت سيلينج» تتضمن جاهزية ما بين ٣ إلى ٤ أطراف.

وأكد خبراء سوق المال لـ «البورصية»، أن التوسع في هذه الآلية لعدد أكبر من شركات التداول سيساعد البورصة المصرية في خفتها للاندماج مع العديد من البورصات العربية والإقليمية، موضحين أن هذا سيؤدي إلى زيادة السيولة وعمقاً وسيولة كبيرة، ولكنهم رأوا أنها يحيط بها العديد من المخاوف وخاصة في بداية تطبيقها، حيث يفترق كافة أطراف السوق إلى الخبرة اللازمة للتعامل بهذه الآلية التي لم يعتادوا عليها، ومازالت أمامهم الجهات الرسمية رحلة طويلة من جهود التوعية المطلوبة ليس فقط الكوادر القائمة بل لتوعية المستثمرين.



التمثل في البيع على المكشوف أي غير المغنطى بأسهم، وهو النوع الأكثر مخاطرة. وأضاف إن هناك العديد من المزايا التي تحققها أسواق المال من آلية الشورت سيلينج، حيث إن هذا النشاط يساعد على زيادة أحجام التداول وتنشيط السوق، من خلال إتاحة فرصة لبيع الأسهم ثم إعادة شرائها، وهو الأمر الذي لم يكن يتحقق إذا ظل مالك الأسهم يحفظها دون إقراضها. ولكن يجب التزام المستثمر بالحيلة والحذر عند التعامل بهذه الآلية، نظراً لارتفاع حدة المخاطر مقارنة بالآلية التقليدية، حيث يجب الاستناد إلى التحليلات الفنية والمالية عند تقدير قيمة السهم في المستقبل.

وأشار إلى بدء الحديث في أسواق المال العربية قبل قرابة ١٠ سنوات أو ما يزيد على الآلية لتفعيل هذا النشاط، قبل أن تضرب سوق أبوظبي للأوراق المالية ضربة البداية في ٢٠١٥ قاعدة التعامل لتشمل مختلف المستثمرين وفقاً أكثر احترافية تسمى صناع السوق، وبعد مرور عامين وتحديداً في أكتوبر ٢٠١٧ تم توسيع قاعدة التعامل لتشمل مختلف المستثمرين وفقاً لنسب محددة، وأتاحت مصر هذا النشاط الجديد للمستثمرين، ومنحت تراخيص مزاولي الشورت سيلينج لعدد من شركات وساطة في الأوراق المالية، وانتهت من وضع القواعد المنظمة للنشاط.

وهناك نوعان من الشورت سيلينج: الأول تطبيقه البورصات العربية وهو الافتراض بغرض البيع المغنطى بأسهم التزاماً بالقاعدة الفقهية التي تحرم بيع ما لا نملك، في حين تطبق البورصات بالبلدان غير الإسلامية النوع الآخر

وأشار إلى تسارع البورصات العربية في تفعيل أنشطة متخصصة جديدة لمواكبة الأسواق العالمية؛ حيث وصل قطار التطوير إلى محطة نشاط الافتراض بغرض البيع، والمعروف عالمياً بالشورت سيلينج، وأوضح أنه يقصد بالآلية الافتراض بغرض البيع أو الشورت سيلينج قيام المستثمر ببيع ما لا يملك من الأسهم بأخذ مراكز قصيرة الأجل، للاستفادة من فروق الأسعار، إذ يبيع المستثمر أوراقاً مالية مقترضة، على أمل أن ينخفض السعر ثم يتم شراء الأوراق المبيعة وإعادةها إلى مالكها.

وأشار إلى بدء الحديث في أسواق المال العربية قبل قرابة ١٠ سنوات أو ما يزيد على الآلية لتفعيل هذا النشاط، قبل أن تضرب سوق أبوظبي للأوراق المالية ضربة البداية في ٢٠١٥ قاعدة التعامل لتشمل مختلف المستثمرين وفقاً أكثر احترافية تسمى صناع السوق، وبعد مرور عامين وتحديداً في أكتوبر ٢٠١٧ تم توسيع قاعدة التعامل لتشمل مختلف المستثمرين وفقاً لنسب محددة، وأتاحت مصر هذا النشاط الجديد للمستثمرين، ومنحت تراخيص مزاولي الشورت سيلينج لعدد من شركات وساطة في الأوراق المالية، وانتهت من وضع القواعد المنظمة للنشاط.

وهناك نوعان من الشورت سيلينج: الأول تطبيقه البورصات العربية وهو الافتراض بغرض البيع المغنطى بأسهم التزاماً بالقاعدة الفقهية التي تحرم بيع ما لا نملك، في حين تطبق البورصات بالبلدان غير الإسلامية النوع الآخر



حسام الغايش

الآلية لعدد أكبر من شركات التداول سيساعد البورصة المصرية في خفتها للاندماج مع العديد من البورصات العربية والإقليمية مما سيؤدي إلى زيادة السيولة وعمقاً وسيولة كبيرة لافتقارها من الشركات المصرية التي لا تمتلك الخبرة اللازمة للتعامل بهذه الآلية التي لم يعتادوا عليها، ومازالت أمامهم الجهات الرسمية رحلة طويلة من جهود التوعية المطلوبة، ليس فقط الكوادر القائمة على إدارة الاستثمارات في البورصة المصرية بل لتوعية المستثمرين أنفسهم بأليات العمل بها وكيفية تحقيق الأرباح والمخاطر المضاعفة على استثماراتهم من إساءة استخدام هذه الآلية أو استخدامها في غير الأوقات الملائمة لها وتمتد مخاطر تطبيق «الشورت سيلينج» إلى سلوك السوق نفسه الذي يعد مرشحاً بقوة لأن يتعرض لارتفاع قوي في حدة تقلبات الأسعار تعرض محافظ المستثمرين إلى مخاطر مضاعفة.



محمد سعيد

وأضاف «محمد سعيد» أنه في فترات الاتجاه الهابط للسوق فإن التداول التقليدي الذي يشترك فيه منتظراً بيعها بأسعار أعلى يكون معرضاً للخسائر نتيجة هبوط الأسعار في حين أن الرابح الوحيد هو المتداول الذي قام بالفعل بالبيع منتهجاً سياسة «الشورت سيلينج»، على عكس ما اعتادت عليه الأسواق على مدار تاريخها في تحقيق الأرباح من خلال سياسة الشراء ثم تحقيق الربح من البيع مع ارتفاع الأسعار في وقت لاحق.

ويرى أن آلية الشورت سيلينج بما يتبعه من ميزة إضافية للمتداولين من احتمالات تحقيق الأرباح في اتجاهي السوق سواء في الصعود أو الهبوط من شأنها في حين تفعيلها بشكل كامل أن تسهم في رفع مستويات السيولة للسوق المصرية واجتذاب مستثمرين جدد اعتادوا على مثل هذه الآليات المتطورة في أسواق مالية أخرى سواء بأهداف المضاربة أو للتحول ضد مخاطر

تسهيلات جديدة لزيادة رؤوس أموال شركات البورصة استعداداً للطروحات

أيضاً، يمكن للشركات دعوة الجمعية لاتخاذ قرار الزيادة التقديرية المحتملة قبل ٧ أيام فقط من الاجتماع بدلاً من ٢١ يوماً المطلوبة قبل إقرار التعديلات الجديدة.

كما سيكون لدى قدامى المساهمين ٧ أيام بعد أدنى لحسم قرارهم بالمشاركة في زيادة رأس المال قبل طرح الحصص في البورصة للاكتتاب العام، بدلاً من ١٤ يوماً قبل صدور التعديلات.

ويمكن للشركات الآن إجراء زيادات في رأس المال على مراحل، وفقاً للتعديلات، بشرط ألا تتجاوز قيمة الزيادة رأس المال المصدر للشركة.

يأتي ذلك في إطار عمل الحكومة المصرية، على تحفيز الاستثمار في البورصة التي تتمتع حالياً بواحد من أقوى ارتفاعاتها منذ سنوات على خلفية انخفاض سعر الجنيه.



وتتضمن التعديلات الجديدة، أن يكون أمام الشركة يوماً عمل للإفصاح عن خطط زيادة رأس المال بعد موافقة هيئة الشركات عن موافقة هيئة الرقابة المالية.

حكم بإلزام «عبر المحيطات» للسياحة بإخلاء المقر الرئيسي

قالت شركة عبر المحيطات للسياحة، إنه محكمة جنوب القاهرة الابتدائية جائرة (١٨) إجراءات، ألزمت الشركة بإخلاء المقر الرئيسي. وأوضحت الشركة، أن الحكم بصفة مؤقتة لحين الفصل في القضية، مشيرة إلى أنه تم إخلاء المقر محل الدعوة بالعدل في ١٣ فبراير ٢٠٢٢.

وأضافت أنها تباشر عملها بصورة رئيسية منتظمة بفرع الشركة، يشار إلى أن عبر المحيطات للسياحة، سجلت صافي ربح بعد الضريبة بلغ ١,٥٩ مليون جنيه منذ بداية يناير حتى نهاية سبتمبر ٢٠٢٢، مقابل ١,١٧ مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام الماضي. فيما ارتفعت إيرادات الشركة خلال التسعة أشهر الأولى من العام الحالي إلى ٧,٥٢ مليون جنيه بنهاية سبتمبر الماضي، مقابل ٥,٥٢ مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام الماضي.

عمومية لمناقشة خفض رأسمال «بالم هيلز» بإعدام أسهم خزينة



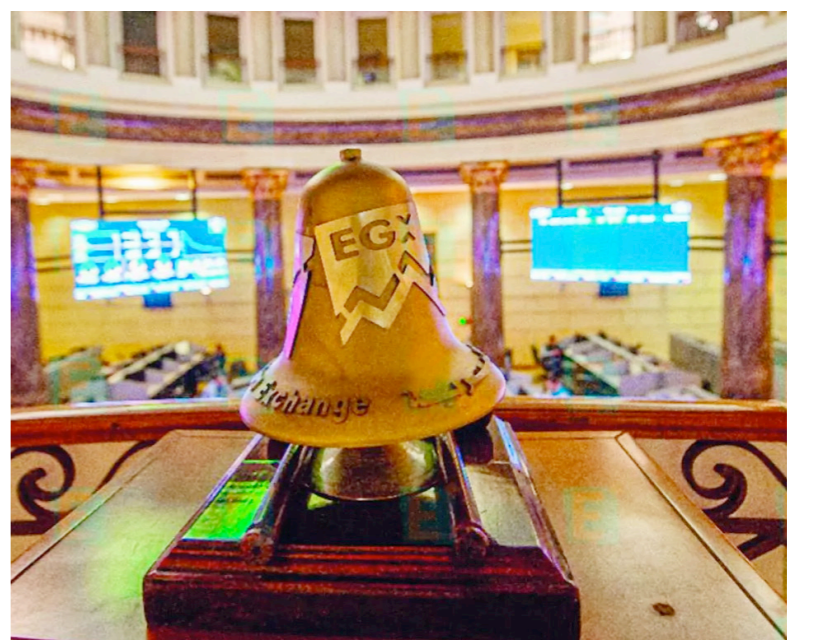
قررت شركة بالم هيلز للتعمير، دعوة الجمعية العامة غير العادية، للانعقاد يوم الأربعاء الموافق ١ مارس المقبل. وأوضحت الشركة، أن العمومية ستناقش مقترح مجلس الإدارة بشأن تخفيض رأس المال المصدر والمدفوع من ٦,٠٠٢ مليار جنيه إلى ٥,٨٨٢ مليار جنيه بتخفيض قدره ١٢٠ مليون جنيه. وأضافت أن التخفيض من خلال إعدام أسهم خزينة والبالغ عددها ٦٠ مليون سهم بقيمة اسمية ٢ جنيه للسهم.

أرباح «الغناة للتوكيلات المالية» تقفز ٢١١٪ بالنصف الأول

كشفت المؤشرات المالية لشركة القناة للتوكيلات المالية، عن النصف الأول من العام المالي الحالي، ارتفاع أرباح الشركة بنسبة على أساس سنوي. وأوضحت الشركة، أنها سجلت صافي ربح بلغ ٢٨٩,٤٤ مليون جنيه منذ بداية يوليو حتى نهاية ديسمبر ٢٠٢٢، مقابل ٧٠,٥ مليون جنيه أرباحاً خلال نفس الفترة من العام المالي الماضي. وأرجعت الشركة قفزة الأرباح إلى إثبات العائد على الاستثمارات بشركتي بورسعيد ومياط للحاويات بكامل قيمته دون تقسيم على استحقاق الفترة وكذلك إيرادات فروق تقييم العملة. وارتفعت إيرادات الشركة خلال السنة أشهر لتسجل ٣٥,٧ مليون جنيه نهاية ديسمبر، مقابل ٢٤,٩١ مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام المالي الماضي. وسجلت القناة للتوكيلات صافي ربح بلغ ١٧٩,٨١ مليون جنيه خلال الفترة من يوليو ٢٠٢١ حتى نهاية يونيو ٢٠٢٢، مقابل أرباح بلغت ٣٠٠,١٩ مليون جنيه في العام المالي السابق له. وارتفعت إيرادات الشركة خلال العام المالي الماضي إلى ٧٤,٤ مليون جنيه مقابل ٥٢,٩٥ مليون جنيه في العام المالي السابق له.

تتمتع من يوم الأحد الموافق ١٢ فبراير الجاري وليلة ٥ أيام عمل ليتم تسجيل أوامر البيع والشراء وبدون تنفيذ عمليات خلال تلك الفترة، وعلى أن يبدأ يوم الخميس ١٦ فبراير الجاري احتساب السعر النظري وذلك من توقيع ١٣:١٥:٠٠ ليتم إغلاق

حسم مصير أسهم ٢ شركات مقيدة لم تحقق سعر إقبال جديد



أصدرت البورصة المصرية، قراراً بشأن التداول على أسهم ٣ شركات مقيدة، لم تحقق أي سعر إقبال جديد، وقالت البورصة، إنه تقرر عقد مزاد بالآلية المتخصصة لذلك AUCT على أسهم انترناشيونال برنيس كوربوريشن للتجارة والتوكيلات التجارية، وفيريكيم مصر للأسمدة والكيماويات، وفاروتك لانظمة التحكم والاتصالات، إذ لم تحقق أي سعر إقبال جديد وذلك لتحديد سعر فتح جديد في ضوء آليات العرض والطلب عليها بالسوق.

وأضافت أنه سيتم عقد المزاد بتلك الآلية لتحديد سعر إقبال جديد في ضوء آليات العرض والطلب والسماح بتسجيل أوامر البيع والشراء على الورقة المالية وذلك بدون التقيد بحدود سعرية وفقاً للضوابط المعمول بها في جلسة مزاد سعر الإقبال مع مراعاة ما يلي:

- تمتد من يوم الأحد الموافق ١٢ فبراير الجاري وليلة ٥ أيام عمل ليتم تسجيل أوامر البيع والشراء وبدون تنفيذ عمليات خلال تلك الفترة، وعلى أن يبدأ يوم الخميس ١٦ فبراير الجاري احتساب السعر النظري وذلك من توقيع ١٣:١٥:٠٠ ليتم إغلاق

المزاد في توقيع غير محدد (عشوائي) من توقيع ١٢:٥٥:٠٠ وحتى توقيع ١٤:٠٠:٠٠ من يوم الخميس.

- تمتد من توقيع ١٤:٠٠:٠٠ من يوم الخميس الموافق ١٦ فبراير، وهي الفترة التي لا يسمح فيها بتعديل أو إلغاء الأوامر أو إدخال أوامر جديدة عن طريق شركات السمسرة.
- جلسة التداول بسعر الإقبال مدتها ثلاثون دقيقة من توقيع ١٤:٠٠:٠٠ وحتى ١٤:٣٠:٠٠ من يوم الخميس ١٦ فبراير الجاري، وخلال هذه الجلسة يتم تنفيذ الأوامر بالسعر المحدد بالمزاد (سعر الإقبال) ويسمح بتعديل الأوامر غير المنفذة بحيث تكون بسعر مساوي لسعر الإقبال ويسمح بإدخال أوامر جديدة بنفس السعر.
- سريان كافة الضوابط الأخرى المعمول بها بجلسة مزاد سعر الإقبال.

اعتباراً من جلسة التداول التالية يكون سعر الإقبال الجديد الناتج عن المزاد هو سعر الفتح للورقة المالية ويكون التداول عليها طبقاً للآليات المعمول بها في السوق المدرجة به والقائمة المدرجة بها وتلغ كافة الأوامر غير المنفذة قبل بداية هذه الجلسة بدون إخطار.



«أحمد الشريف» رئيس الشبكة بمصر في حوار مع «البورصجية».. جهود «المنتزق العالمية» تتفق مع «رؤية مصر 2030»

القطاع المصرفي يحتاج «عمل جماعي» لتسهيل الخدمات المالية الرقمية

السوق المصرية موطن أكبر تجمع للمواهب الشابة في الشرق الأوسط

فعال في جذب الاستثمارات لمراكز التكنولوجيا والابتكار، حيث نجحت الدولة المصرية في اجتذاب عدد كبير من الاستثمارات الجيدة في قطاع التحول الرقمي والابتكار التكنولوجي، في حين تخطت لجذب استثمارات أخرى، وتحتاج الدولة المصرية أن تركز بقدر أكبر على تحسين البنية التحتية والتعليم وبناء القدرات وتشجيع الابتكار من أجل تطوير مساهمة القطاعات في النمو الاقتصادي في مصر.

ما أكثر الأدوات فعالية لدعم التحول الرقمي في القطاع المصرفي في مصر؟

اتخذت مصر بالفعل خطوات كبيرة نحو الاقتصاد الرقمي، فقد مهدت جهود الدولة المكثفة لتعزيز التحول الرقمي منذ عام ٢٠١٧ الطريق بالفعل ليس فقط لمكافحة التحديات غير المسبوقة للوباء ولكن أيضًا لتسريع الرقمنة في جميع الصناعات، لا سيما قطاع التكنولوجيا المالية.

إننا نشهد حاليًا تسخير لتقنيات مثل: بلاكتشين (Blockchain) والبيوتكس (Cloud Computing) وإنترنت الأشياء (IoT) والتشغيل الروبوتي للعمليات (RPA) والواقع الافتراضي (AR) والواقع المعزز (VR) بهدف إثراء المشهد المالي الحالي وتوسيع نطاق الوصول إلى المناطق غير المستقلة.

وكانت الخدمات المصرفية أيضًا في طليعة التحول الذي أصبح ممكنًا بفضل الرقمنة، استجابة للعالم الرقمي سريع التغيير. لذا يجب على القطاع المصرفي الاستثمار في الموارد اللازمة لدمج التكنولوجيا الجديدة بفعالية لجعل المعاملات المالية أكثر كفاءة وملائمة، وتوفير تجربة عملاء متميزة.

ويكمن تكليف مع موقع مصر الاستراتيجي في الشرق الأوسط، وتركيزها على بناء البنية التحتية اللازمة، وتوفير الإمدادات اللازمة من الطاقة، ومع مرور ١٧ كابلًا بحريًا للإنترنت عبر البلاد، أتوقع أن تنمو الصناعة خلال الفترة القادمة مدعومة بالرقمنة.

وبالإضافة لدعم الشمول المالي، يمكن أن يساهم التحول الرقمي في القطاع المصرفي في تحقيق النمو الاقتصادي في مصر من خلال عدة طرق أخرى، حيث إنه يحقق كفاءة متزايدة، ويساعد البنوك على أتمتة العمليات، وتقليل الأخطاء، وتحسين سرعة ودقة المعاملات المالية، مما يؤدي إلى توفير التكاليف وزيادة الكفاءة وبالتالي تحسين تجربة العملاء وولائهم.

أخيرًا والأهم، يؤدي مجال عملنا في تطوير الابتكارات المالية والتقنيات الرقمية في القطاع المصرفي إلى خلق فرص عمل جديدة في مجالات مثل تحليل البيانات وتطوير البرمجيات والتسويق الرقمي، حيث توفر شبكة المشرق للباحثين عن عمل من الشباب البارعين في مجال التكنولوجيا في مصر فرصة للعمل في أحدث الحلول التي تركز على التكنولوجيا، مما يفتح الأبواب أمام فرص عمل في تخصصات جديدة، وفي الوقت نفسه، تضمن لهم أن يكونوا مجهزين بالتدريب والمعرفة والخبرة لإدارة المتطلبات القادمة لاقتصاد رقمي سريع الخطى.

وإننا أوأمّن بشدة أن أي تقدم في تبنى التكنولوجيا والرقمنة بالقطاع المصرفي المحلي هو خطوة أخرى نحو تحقيق «رؤية مصر ٢٠٣٠».

ما أهم التحديات التي تواجه التحول الرقمي في مصر؟ وكيف يمكن التغلب عليها؟

نشهد حاليًا الدور الحيوي الذي يلعبه التحول الرقمي، حيث يوفر مجموعة من الفرص لتحويل القطاعات الاقتصادية، بدءًا من الخدمات المالية إلى تجارة التجزئة والرعاية الصحية والزراعة والتصنيع، حيث يهدف تبنى الحكومة المصرية للتحول الرقمي إلى توفير قوة دفع نحو القدرات التنافسية وتوفير بيئة عمل متميزة.

ونجحت الدولة المصرية في استثمار حوالي ٥٠ مليار جنيه مصري في مشروعات التحول الرقمي بهدف زيادة صادرات قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، وفتحت هذه الفرص طريقًا لأسواق جديدة كل هذا يشير إلى المستقبل المشرق للاقتصاد الرقمي في مصر، ولكن هناك بعض العوائق التي يجب التغلب عليها أولاً.

واعتقد أن القدرة على تحمل تكاليف الإنترنت والوصول إليه تعد من بين الأولويات الملحة في تحقيق رؤية التحول الرقمي للبلد، هناك أيضًا حاجة إلى تكثيف الجهود لجذب الاستثمارات من شركات التكنولوجيا الأجنبية، وتعبئة استثمارات إضافية من الشركات المحلية، واستكمال الإصلاحات التنظيمية والاستثمارية للاقتصاد الرقمي.

وإلى أن لاستراتيجية مصر الرقمية دور



الرقمنة وأنظمة العمل المرنة ساعدتنا على تمكين الإنان والكفاءات بالمحافظات

استثمار الدولة ٥٠ مليار جنيه في التحول الرقمي فتح فرصاً لأسواق جديدة

ومتلين بثقافتها ذات المستوى العالمي. كيف يساهم التحول الرقمي بالقطاع المصرفي في تحقيق النمو الاقتصادي ودعم رؤية مصر ٢٠٣٠؟

لا يزال الشمول المالي يمثل تحديًا رئيسيًا في مصر، ويمكن لسد الفجوة المصرفية أن يساهم بشكل إيجابي في اقتصاد الدولة. ولكن يحدث ذلك، يحتاج القطاع المصرفي المحلي إلى اعتماد أحدث التقنيات الرقمية للوصول إلى السكان الذين لديهم قدرة محدودة للوصول للخدمات المصرفية، مثل أولئك الذين يعيشون في المناطق الريفية أو أولئك الذين لا يستطيعون الوصول إلى المؤسسات المالية التقليدية.

ومن المشجع أن نلاحظ أن البنك المركزي المصري يدرك ويفهم أهمية التكنولوجيا المالية والابتكار كعوامل تمكين رئيسية لسد الفجوة المصرفية، والتي تشكل حجر الزاوية في استراتيجية الشمول المالي (٢٠٢٢-٢٠٢٥)، لكن يحتاج القطاع المصرفي بأكمله إلى العمل بشكل جماعي بهدف جعل الخدمات المالية الرقمية أكثر سهولة واعتماد مناهج تقديمية لزيادة الوعي المالي.

ومع تطبيق هذه الآليات، تمكنت شبكة المشرق العالمية بمصر من التوسع بسرعة ونمت بالفعل القوة عاملة لدينا لتتكون حاليًا من ٧٠ شخصًا من مناطق جغرافية متنوعة يجلبون خبراتهم العميقة وتجاربهم المتنوعة إلى العمل، كما يمكننا نموذج «العمل عن بعد» من توظيف المواهب الموجودة في محافظات أخرى خارج القاهرة، كما ساهم هذا النظام في سرعة كيف الفرق على العمل معًا بكفاءة، وتحقيق أقصى استفادة من وقتهم.

كما وفر نموذج «العمل عن بعد» فرصة رائعة لتمكين الأمهات العائدات إلى العمل، وربات البيوت، وشرائح القوى العاملة الأخرى غير المستقلة التي تمتلك الخبرة والمهارات المناسبة، ولكنها لم تكن قادرة على العمل بسبب الالتزامات والتحديات الأخرى، وسمحت القدرة على إنشاء بيئة عمل أكثر مرونة وراحة للموظفين بأداء مستويات أعلى من الإنتاجية، وقد أثر هذا بشكل إيجابي على مستوى رضا الموظفين لأنهم لا يشعرون فقط بالتمكين ولكن أيضًا بالتقدير، إن موظفونا يعملون على أنظمة عالمية ويخدمون عملاء موزعين عالميًا مع الحفاظ على توافقهم مع أهداف الشركة

الأخرى، مقارنة بنسبة ٢٠-٢٥٪ في الوجهات الخارجية الرائدة الأخرى.

ونظرًا لأوجه التشابه بينهما، تعمل شبكة المشرق العالمية في الأسواق الثلاثة على تنفيذ رؤيتنا لقيادة النمو للمشرق، ليصبح البنك الأكثر تقدمًا وإلهامًا في المنطقة، حيث تعمل في الأسواق الثلاثة جنبًا إلى جنب لدعم وظائف الأعمال في المشرق.

كيف أثرت رقمنة العمليات واعتماد نموذج «العمل عن بعد» على توسع الشبكة؟

نؤمن في شبكة المشرق العالمية أن التكنولوجيا هي مفتاح نموذج العمل من أي مكان والعمل عن بعد، كما نؤمن بضرورة إعداد الموظفين بالأدوات والموارد والإرشادات المناسبة لنجاح نموذج العمل عن بعد.

تحقيقًا لهذه الغاية، قامت شبكة المشرق العالمية في مصر برقمنة بعضًا من أهم عملياتها، بما في ذلك الموارد البشرية وإدارة المخاطر ومكافحة الاحتيال وإجراءات الامتثال (SOPS) لدعم الموظفين وضمان تكامل نموذج «العمل عن بعد» الخاص بها، بالإضافة للاعتماد على بعض أنظمة الأعمال الهامة مثل HOC وHORM وغيرها.

«التنافعي» رئيساً تنفيذياً لـ «الإمارات دبي الوطني مصر»

وافق البنك المركزي المصري على تعيين عمرو الشافعي، لمنصب الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب للإمارات دبي الوطني مصر خلفًا للرئيس السابق محمد برو.

وينسب الإمارات دبي الوطني يعد واحد من أهم ٥ بنوك إماراتية عاملة في مصر من ١٠ سنوات ويرجع دخوله للسوق المصرية عندما نجح في اقتراض شراء بنك بي أن بي باريبا أحد البنوك الفرنسية التي كانت تعمل في مصر قبل تخارجه، ويمتلك خبرة مصرفية تمتد لأكثر من ٢٩ عامًا تولى جاءت من خلال عمله في أكبر



ارتفاع فائض ميزان المدفوعات 68% بالربع الأول من العام المالي

وأضاف تقرير أداء ميزان المدفوعات للعام المالي الجاري أن استثمارات محفظة الأوراق المالية في مصر تراجعت غير المقيمين لتسجل صافي تدفق للخارج بلغ نحو ٢.٢ مليار دولار تزامنا مع السياسات الانكماشية التي ينتهجها الفيدرالي الأمريكي والتي تؤدي بدورها إلى نزوح الأموال الساخنة من الأسواق الناشئة.

الحرب الروسية الأوكرانية. وأشار التقرير إلى أن عجز حساب المعاملات الجارية خلال الفترة يوليو/سبتمبر من السنة المالية ٢٠٢٢-٢٠٢٣ حقق تحسناً بمعدل ٢٠.٢٪ ليسجل نحو ٣.٢ مليار دولار مقابل نحو ٤ مليار دولار خلال ذات الفترة من السنة المالية السابقة.

وأرجع التقرير ذلك التحسن إلى زيادة كل من الإيرادات السياحية وحصيله الصادرات السلعية (البتروولية وغير البتروولية) إلى جانب تصاعد حصيله رسوم مرور في قناة السويس.

كما سجل حساب المعاملات الراسمالية والمالية صافي تدفق للداخل بلغ نحو ٤.٤ مليار دولار كنتيجة لتضاعف صافي التدفق للداخل للاستثمار الأجنبي المباشر في مصر ليسجل نحو ٢.٢ مليار دولار بحسب التقرير.

مجلس إدارة «بنك مصر» يعقد أول اجتماع بفرع العاصمة الإدارية

أعلن بنك مصر عقد أول اجتماع لمجلس إدارته في مبنى فرعه بالعاصمة الإدارية الجديدة بعد افتتاحه، بحضور محمد الإبراهيمي، رئيس مجلس إدارة بنك مصر، ولقيف من قيادات البنك.

وقال بنك مصر، إنه افتتح فرعه الجديد بالعاصمة الإدارية الجديدة، الذي يعد حلقة جديدة في سلسلة فروع البنك، التي تصل إلى أكثر من ٨٠٠ فرع متصلة إلكترونيًا لتعمل كفرع واحد، وذلك تسهيلًا على العميل للتعامل على حساباته من أي فرع للبنك.

وأضاف أن بنك مصر زود فرعه الجديد بالعاصمة الإدارية، بكافة التجهيزات الحديثة لمواكبة كل ما هو حديث في مجال السوق المصرفية، لضمان مستوى متميز من الخدمة وتوفير وقت العملاء وإتاحة كافة المنتجات والخدمات البنكية، بالإضافة إلى وجود خدمة كبار العملاء «BM VIP».

وكذلك يتميز فرع بنك مصر بالعاصمة الإدارية الجديدة بوجود فرع إلكتروني به عدد من ماكينات الصراف الآلي التي تمكن العميل من السحب والإيداع وتغيير العملة وغيرها من الخدمات التي تقدمها آلات الصراف الآلي، بحسب البيان.

كما تمت تهيئة تلك الآلات كي يتمكن العملاء من ذوي الهمم ممن يعاونون من الصعوبات الحركية أو المكفوفين وضغاف البصر من التعامل معها بسهولة ويسر، ويأتي ذلك في إطار برنامج «التمكين» الذي أطلقه بنك مصر مؤخرًا لتيسير حصول العملاء من ذوي الإمكانات المميزة «ذوي الهمم» على المستوى المحلي أو الإقليمي والعالمي، من خلال تجربة بنكية متميزة، وفقًا لليبان.

وذكر بنك مصر أن تجهيز فرعه بكافة الإمكانيات التي تخدم العملاء يأتي في إطار استراتيجية البنك التوسعية سواء على المستوى المحلي أو الإقليمي والعالمي، وتحقيقًا لمبدأ الشمول المالي الذي يهدف إلى إتاحة كافة الخدمات المالية لختلف فئات المجتمع.

«بنك مصر» يتعاون مع «أوباي» لإتاحة إصدار بطاقات مسبقة الدفع

عن الرصيد وشحن البطاقة باستخدام جميع البطاقات البنكية الأخرى في الحال، وكذلك مراجعة جميع العمليات التي تم استخدام البطاقة بها أو إيقافها مؤقتًا عند الحاجة.

كما تتيح بطاقات أوباي السحب النقدي من خلال ماكينات الصراف الآلي المنتشرة بأجزاء الجمهورية، وأيضًا من خلال شبكة تجار أوباي المنتشرة في أنحاء الجمهورية، كما تتيح إجراء معاملات الشراء من خلال نقاط البيع عند التجار داخل مصر وخارجها، وفقًا لليبان.

وأشارت الشركة إلى إمكانية استخدام بطاقات أوباي في الشراء أونلاين من المتاجر التي يتم تأمين معاملاتها، وذلك باستخدام أعلى معايير الأمان من خلال خاصية الرقم السري المتغير (OTP)، وإتاحة المدفوعات غير التلامسية، وأيضًا دفع الفواتير من خلال التطبيق، إلى جانب تغطية جميع المعاملات الحكومية من خلال بطاقات أوباي مما يساهم بشكل كبير في الحد من المعاملات النقدية والاتجاه نحو مجتمع غير نقدي.



وقالت الشركة إن التطبيق يوفر كافة الحلول المصرفية وغير المصرفية التي تغطي احتياجات المستخدمين ومنها: دفع فواتير الهوائيات النقالة والمرافق العامة والأقساط المستحقة ومصاريح المدارس والجامعات وما

وقعت شركة أوباي لخدمات الدفع الإلكتروني بروتوكول تعاون مع بنك مصر لإصدار بطاقات الدفع المسبق بالشراكة باعتباره ميسر الدفع، ووفق التوقيع سيكون البنك المسئول عن قبول المدفوعات الإلكترونية لشركة أوباي.

وقالت الشركة، إن البروتوكول يهدف إلى تلبية احتياجات العملاء على الصعيد المحلي والدولي وذلك من خلال إصدار بطاقات بالتعاون مع ماستركارد وأخرى بالتعاون مع ميزة لكلاهما.

ويأتي ذلك البروتوكول كخطوة فعالة نحو تعزيز استراتيجية البنك المركزي المصري طويلة المدى لتعزيز الشمول المالي والتحول الرقمي، وفقًا لليبان.

ووقع على البروتوكول إيهاب درة، رئيس قطاع الفروع والتجزئة المصرفية ببنك مصر، وهشام عز الدين، رئيس قطاع الأعمال الرقمية وخدمات البطاقات لشركة أوباي.

وتتيح شركة أوباي الحصول على البطاقات بدون أي رسوم إصدار ودون الحاجة إلى وجود حساب مصرفي، حيث يمكن التقديم عليها من خلال تطبيق أوباي للدفع الإلكتروني المتاح على منابر التطبيقات المختلفة باستخدام بطاقة الهوية الشخصية فقط والتي تم الإعلان عنه في الفترة الماضية، بحسب البيان.

«الأموال الساخنة» تكتسب أهمية للبنك المركزي حالياً.. «تثبيت الفائدة» يرسم خط الأجانب للاستثمار في «الجنيه»

المالية إلى أنه قبل ٢٠١١ كان البنك المركزي وقتها يضع آلية لتمويل خروج الأجانب من خلال صندوق يضم استثماراتهم ولذلك وقت خروجهم بعد ثورة يناير لم يشعر السوق بتأثير خروجهم، لكن الوقت الراهن من الصعب تنفيذ هذه الآلية مع اتباع سعر صرف مرن. ودخول المستثمر الأجنبي حالياً يكون من خلال البنوك الكبرى من خلال آلية الإنترنت وسعر الصرف أيضاً ستكون من خلال الآلية وهنا يوضع عند الصرف للعرض والطلب في تحديد قيمة الجنيه أمام الدولار.

وقال نائب رئيس المعاملات الدولية في أحد البنوك الخاصة، إن طرح آلية العمل بها مع المستثمرين الأجانب في أدوات الدين ضد مخاطر سعر الفائدة أو العملة هي موجود بالفعل ضمن المشتقات المالية التي أتاحتها المركزي ولكن خاملة تحتاج إلى إعلان من المركزي لاستخدامها. وأوضح أن العمل بالمشتقات المالية ضد مخاطر تثبيت سعر العملة سواء للمستثمرين في أدوات الدين أو المعاملات التجارية (الاستيراد) لن تتم إلا بعد وجود سوق للدولار أي وفرة من العملة الأجنبية وصنع للسوق أي بنوك كبرى تضمن نجاح هذه الآلية، ويرى أن سعر الفائدة الحالي على أذون الخزانة مرضي تماماً للمستثمرين الأجانب، ولكن المخاوف تدور حول سعر الصرف، وأوضح أن الخزانة لا من خلال وجود آلية محددة لطمأنته من مخاطر صعود الجنيه أمام الدولار وقت خروجه الذي سينعكس عليه بخسائر كبيرة وهنا تظهر الأهمية للتعهد الآجلة بحسب محمود نجلة.

وأشار رئيس تنفيذي لأحد صناديق شركات الاستثمار المالية، إن نسبة الفائدة على الأذون ٢٠٪ بعد خصم الضريبة المقررة على الأجانب ١٠٪ من إجمالي العائد سيصبح صافي المكسب ١٨٪ فهو سعر مرضي لهم حتى بعد دفع الـ ١٠٪ و٢٠٪، وهو سعر الفائدة على الدولار لتصل ٤٠٪ و٢٠٪ و١٠٪. وتعد أذون الخزانة أحد الأدوات المستخدمة في يد وزارة المالية للإقراض من المستثمرين لسد احتياجاتها من السيولة الناتج من فرق قيمة الإيرادات من المصروفات، ولذلك تلجأ إلى البنك المركزي لطرح عماء دوري أسبوعي لبيع أذون تتراوح من ٩١ يوماً و١٨٢ يوماً و٢٧٢ يوماً و٣٦٤ يوماً.



وأوضح أن تثبيت سعر الصرف لفترة زمنية محددة من الصعب حدوثها حالياً مع التزام مصر بسعر صرف من اللجنة مما يدفع للحاجة إلى تفعيل العقود الآجلة للمستثمرين في الفائدة ضد تقلبات سعر الصرف وهو إجراء مأخوذ به في دول عديدة منها أمريكا وأوروبا. ولن يستطيع أي مستثمر أجنبي الدخول والاستثمار في أذون الخزانة إلا من خلال وجود آلية محددة لطمأنته من مخاطر صعود الجنيه أمام الدولار وقت خروجه الذي سينعكس عليه بخسائر كبيرة وهنا تظهر الأهمية للتعهد الآجلة بحسب محمود نجلة.

وتسهيل استقطاب الأجانب في أدوات الدين. وقال بكرة إن سعر الفائدة الحالي على الجنيه أعلى كثيراً مقارنة بالدولار وهو محفز لجميع الأجانب للدخول ولكن ما يقلقهم وجود تقلبات على سعر الصرف ويحتاجون للخروج من حالة عدم اليقين بوجود ضمانات. وقال رئيس تنفيذي لأحد صناديق شركات الاستثمار المالية، إن المستثمر الأجنبي يهجم أكثر من قيمة سعر الجنيه المتداول أمام الدولار حالياً تطابقه مع توقعاته وقت الخروج في حال وصل سعر الصرف للتقلبات التي يراها مناسبة سيدخل ويستثمر في أذون الخزانة دون قلق من حدوث صعود للجنة أمام الدولار.

صندوق النقد الدولي. وقال محمد بكرة، الرئيس التنفيذي لأحد البنوك الخليجية سابقاً، إن المستثمر الأجنبي بطبيعته ينظر في المقام الأول إلى مخاطر سعر الصرف عند دخوله وخروجه مع قبوله بتحمل نسبة مخاطر مقبولة لاتضغط كثيراً على ربحيته من فرق سعر العملة وهنا يحتم سرعة إصدار البنك المركزي مشتقات مالية ضد مخاطر تقلب سعر الصرف فقد تكون بمثابة ضمانات كفاية، وأوضح أن العقود الآجلة ضد مخاطر تثبيت سعر الفائدة للاستثمار في أذون وسندات الخزانة هي مطبقة في دول عديدة مما يحتم على البنك المركزي إتاحة العمل بها أمام البنوك

كتبت- منال عمر: يرسم قرار البنك المركزي المصريح بتثبيت سعر الفائدة في اجتماعه الأخير بعض الملاحظين خطط المستثمرين الأجانب للاستثمار في أدوات الدين المصرية (أذون وسندات الخزانة) لشراء الجنيه مقابل بيع الدولار وفق سعر الفائدة وقيمة الجنيه. وتكتسب الاستثمارات الأجنبية غير المباشرة أو كما يطلق عليها اسم (الأموال الساخنة) كونها استثمار غير مستدام لسرعة خروجها) أهمية في الوقت الراهن للبنك المركزي لاستقطاب الدولار بشكل سريع حتى تنفيذ برنامج الطروحات، بحسب ما قاله مصرفيون وخبراء. وفي اتجاه معاكس لأغلب التوقعات قرر البنك المركزي تثبيت سعر الفائدة في أول اجتماع له خلال ٢٠٢٣ فبراير الماضي ليجعل سعر الفائدة لديه ١٦,٢٥٪ على الإيداع و١٧,٢٥٪ على الإقراض في خطوة قد تكون للإلتقاء الأنفاس للتحقق من تأثير شهادة ٢٥٪ على التضخم. وارتفع سعر الفائدة على أذون الخزانة ليصل إلى نحو ٢٢٪ على بعض الآجال وهو يعد العامل في جذب شهية المستثمرين للدخول للاستثمار في مصر عن أي دولة ناشئة أخرى مع الأخذ في الاعتبار تناسب سعر الفائدة مع حجم مخاطر كل دولة.

وقال مدير تنفيذي لأحد الصناديق في إحدى شركات الاستثمارات المالية، إن خطط المستثمرين الأجانب في أدوات الدين المصرية تختلف من مستثمر إلى آخر حسب المعادلة التي يضعها كل مستثمر بناء على سعر صرف الجنيه ونسبة الفائدة التي سيحصل عليها. وأضاف أن المستثمر الأجنبي يميل في المقام الأول للدخول على سعر صرف معبر لقوة العملة الحقيقية والخروج على سعر قريب من الذي دخل عليه مع حصوله على سعر فائدة مميز عند خروجه لضمان عدم تكبده لخسائر.

ولأول مرة بعد خروج ٢٢ مليار دولار لاستثمارات أجنبية غير مباشرة من مصر بسبب الحرب الروسية الأوكرانية قبل عام أعلن البنك المركزي عن أنه رصد عمليات دخول لمستثمرين أجانب إلى السوق المصرية مرة أخرى منذ يوم ١١ يناير الماضي بمبالغ تصل إلى ٩٥٥ مليون دولار في خطوة وصفها البعض بعودة ثقة الأجانب في الحكومة بتنفيذ برنامج الإصلاح الاقتصادي المصري المدعوم من

CIB يمول خطط «اتصالات مصر» التوسعية بقيمة 4 مليارات جنيه



المالي للشركة في السوق وبالتالي تحقيق المزيد من الأعمال المستقبلية.

الاقتصاد المصري، وتابع أن هذه الاتفاقية ستساهم أيضاً في تحقيق استراتيجية اتصالات مصر، بما سيعزز من المركز

دور CIB الحيوي في دعم الأعمال الكبيرة بقطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات نظراً لأهميته الاستراتيجية في تعزيز نمو

وتبنى أحدث الحلول الرقمية لتقديم خدمات شاملة بأعلى مستويات الجودة. وأشار الجنائني أن هذه الشراكة تعكس

اتصالات مصر تساهم في تنفيذ خططها التوسعية ودعم إمكاناتها نموها لتقديم خدمات جديدة مناسبة لكل الفئات وتعزيز تجربة العملاء وتلبية كافة تطلعاتهم وتزويد المؤسسات بخدمات موقوفة في كافة المجالات بالاعتماد على أحدث التكنولوجيا.

وأضاف أن اتصالات مصر حرصت على ضخ استثمارات كبيرة في بنيتها التحتية لمواكبة الزيادة المستمرة والضخمة في معدلات استخدام البيانات في مصر، بما ينعكس بشكل إيجابي على مستوى الخدمة المقدمة للعملاء وبما يتماشى مع استراتيجية الدولة للتحويل الرقمي وتطوير سرعات الإنترنت. وقال عمرو الجنائني، إن التعاون مع شركة اتصالات مصر جاء في إطار الشراكة الاستراتيجية الوطنية مع مجموعة اتصالات، والتي تعتبر من أهم شركاء النجاح لـ CIB.

وأضاف أن اتفاقية التمويل تهدف إلى مساعدة اتصالات مصر في التوسع بخدماتها للوصول لقاعدة أكبر من العملاء عبر تطوير البنية التكنولوجية

أعلنت شركة اتصالات مصر، المشغل الرقومي المتكامل لخدمات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، توقيع اتفاقية تمويل مع البنك التجاري الدولي CIB بقيمة 4 مليارات جنيه.

ويحسب بيان من الشركة، تستهدف اتصالات مصر من خلال التمويل تعزيز وتنفيذ خططها التوسعية الطموحة في التحول إلى مجموعة واعدة في خدمات التكنولوجيا المتكاملة تحت مظلة الهوية المؤسسية الجديدة للشركة الأم، وتقديم خدمات مبتكرة للعملاء.

ووقع اتفاقية التمويل كل من المهندس حازم متولي، الرئيس التنفيذي لشركة اتصالات مصر، وإيهاب رشدي، الرئيس التنفيذي للقطاع المالي لشركة اتصالات مصر، وعمرو الجنائني الرئيس التنفيذي للقطاع المؤسسي بالبنك التجاري الدولي، وسها أبو ذكري رئيس قطاع العلاقات المؤسسية بالبنك، بحضور عدد كبير من قيادات الشركة والبنك. وقال المهندس حازم متولي، الرئيس التنفيذي لشركة اتصالات مصر، إن الشراكة الاستراتيجية مع CIB لدعم

للمرة الخامسة.. إدراج CIB في «مؤشر بلومبرج» للمساواة بين الجنسين

وأضاف أن مؤشر بلومبرج للمساواة بين الجنسين (GEI) يعتبر معياراً قوياً يساعد الشركات على قياس مدى التزامها بتطبيق مبادئ المساواة بين الجنسين وقدرتها على إحداث تغيير إيجابي في المجتمعات المحيطة بأعمالها.

وتم اختيار البنك ضمن ٤٨٥ شركة في ٤٥ دولة ومنطقة منضمة للمؤشر لعام ٢٠٢٢ وهو ما يعكس التزام البنك بإعداد التقارير المتعلقة بالمساواة بين الجنسين بمنتهى الشفافية وفقاً للمعايير العالمية لمؤشر بلومبرج.

البنك بتحسين سياسات العمل باستمرار بدايةً من مبدأ تكافؤ الفرص وتساوي الأجور بين الجنسين وحتى سياسات مكافحة التمييز بكافة أنواعه لتوفير بيئة عمل آمنة وشاملة تجذب مختلف المواهب المؤهلة.

وقال بيتر جرارو، رئيس مجلس إدارة مؤسسة بلومبرج، إن حرص CIB المستمر في الإفصاح عن الممارسات التي يتبناها سنوياً يعكس مدى التزامه بتطبيق قيم العدل والمساواة بين موظفيه وكفاءة سياسات وأنشطة البنك.

ويعد مؤشر بلومبرج للمساواة بين الجنسين (GEI) بمثابة مرجع عالمي شامل للبيانات حول جهود المساواة التي تقوم بها المؤسسات والشركات المدرجة بالبورصات العالمية، والتي تلتزم بالشفافية في إعداد التقارير المتعلقة بالمساواة بين الجنسين، وتطبيق مبادئ المساواة في بيئة العمل.

وقال حسين أباطة، المسئول التنفيذي الرئيسي والعضو المنتدب، «يعتبر هذا التكديراً لجهودنا المستمرة في تطبيق مبادئ المساواة بين الجنسين في بيئة العمل والمجتمعات المحيطة بأعماله، حيث يلتزم

أكبر بنك قطاع خاص في مصر- عن إدراجه في مؤشر بلومبرج للمساواة بين الجنسين (GEI) لعام ٢٠٢٢ للعام الخامس على التوالي.

وأكد البنك أن إدراجه في مؤشر بلومبرج للمساواة بين الجنسين جاء تقديراً لجهود في توفير بيئة عمل تركز على مبادئ التنوع والمساواة والشمول، والتي تشجع كل موظف على التطور على المستوى الفردي أو الجماعي وتعزز التواصل فيما بينهم،



بعد التقييم الثاني للجنيه..

تراجع عجز صافي الأصول الأجنبية للبنوك 2 مليار دولار



ويبدأ صافي الأصول الأجنبية في التحول إلى تسجيل رصيد بالسالب منذ شهر فبراير الماضي لأول مرة من ٥ سنوات بسبب للخروج المفاجيء للاستثمارات الأجنبية غير المباشرة في أدوات الدين (أذون الخزانة) مما أدى إلى زيادة الضغط على العملة الأجنبية على أثر النزاع الروسي الأوكراني.

وعادة ما تخرج الاستثمارات غير المباشرة، أو «الأموال الساخنة» كما يطلق عليها، في أوقات الأزمات من الأسواق الناشئة لصالح الدول المتقدمة وخاصة الدولار الأمريكي كملاد آمن حتى عودة الأوضاع لطبيعتها تبدأ في العودة مجدداً. كان الدكتور مصطفى مدبولي، رئيس مجلس الوزراء، قال في وقت سابق، إن حجم الأموال التي خرجت من مصر منذ بداية العام الماضي حتى منتصف مايو الماضي وصل إلى ٢٢ مليار دولار.

ويعني ذلك أن الفارق بين الالتزامات (الأكبر حالياً) والأصول انخفض بنحو مليار دولار بما يعادل ٤٧,٢ مليار جنيه، وهو ما يظهر بعض التأثير الإيجابي للتحرير الثاني لسعر الصرف، بحسب بيانات المركزي.

وتم احتساب متوسط سعر الصرف خلال شهر ديسمبر وفقاً لبيانات البنك المركزي للشراء عند ٢٤,٦٩ جنيه، فيما سجل في شهر نوفمبر ٢٤,٥٢ جنيه. وكان البنك المركزي المصري أعلن يوم ٢٧ أكتوبر الماضي اتباع نظام سعر صرف مرن ينخفض ويرتفع حسب العرض والطلب، وهو ما جاء ضمن حزمة إجراءات أخرى لمواجهة تداعيات الأزمة الاقتصادية العالمية على مصر ونقص تدفقات الدولار والعملات الأجنبية الأخرى.

وارتفع سعر الدولار مقابل الجنيه، منذ ٢٠ مارس (قبيل خفض الجنيه الأول خلال العام الماضي في ٢١ مارس) وحتى الآن بنحو ٩٠٪، وفقاً لبيانات البنك المركزي المصري ليصل حالياً المتوسط في البنوك إلى ٣٠,١١ جنيه للشراء، ٣٠,٢١ جنيه للبيع.

كتبت- منال المصري: أظهرت بيانات منشورة على موقع البنك المركزي تحسناً ملحوظاً في وضع صافي الأصول بالعملات الأجنبية للقطاع المصرفي المصري- بما في ذلك البنك المركزي المصري- بمقدار مليار دولار خلال شهر ديسمبر الماضي، وذلك للمرة الثانية على التوالي.

ويأتي هذا التحسن بعد قرار التعويم الثاني للجنيه مقابل العملات الأجنبية في أكتوبر الماضي، ورغم ذلك التحسن لا يزال رصيد صافي الأصول الأجنبية بالسالب في البنوك.

والأصول الأجنبية للبنوك هي ما تمتلكه من ودائع ومدخرات بالعملة الأجنبية وتكون قابلة للتحويل في الأوقات التي يحتاج فيها أي بنك سيولة لسداد التزاماته. وتحسن صافي الأصول الأجنبية للجهاز المصرفي خلال شهر ديسمبر ليجعل نحو ٤٩٤,٢- مليار جنيه شهر نوفمبر الماضي بما يعادل (نحو سالب ٢٠ مليار دولار) مقابل نحو -٥١١,٥ مليار جنيه في نهاية شهر نوفمبر الماضي بما يعادل عجز بقيمة ٢٢,٠٨٥ مليار دولار.

حددت أدوات مواجهة التحديات الاقتصادية..

«إنفستجيت» تصمم «ماكيت» إنقاذ السوق العقاري

الطرفين المطور والعمل، فضلاً عن توفير التمويل العقاري لكافة المنتجات العقارية المختلفة وأن تكون الوحدة في الضامن في إجراءات التمويل العقاري.

إجراء تصدير العقار لأنه سيساهم في جذب العملة الصعبة، ويتعين على الحكومة حل مشكلات تصدير العقارات المصرية.

وجود منصة تجمع كافة البيانات عن المشروعات العقارية في مصر على مستوى القطاع الخاص والحكومي التي تخاطب المشتري الأجنبي.

تبني سياسة واضحة وفكر جديد لتصدير العقار ووجود محفزات للمستثمر الأجنبي.

تسويق المشروعات العقارية للخارج تحت مظلة وزارة الإسكان وبرعاية الشركات العقارية الكبرى، وعدم الاعتماد على السوق فقط.

تنظيم سوق الوساطة العقارية، بالإضافة إلى إصدار قوانين ملزمة للمطور والسوق العقاري.

استخدام مواد بناء صديقة للبيئة التي من شأنها أن تقلل من تكلفة الوحدة.

النظر إلى احتياجات السوق ومعرفة المواصفات التي يتطلبها كالاتسامة والاستثمار الأخضر والرقمنة.

يجب على الحكومة منح التمويل للمطور العقاري على أساس تطبيق الاتسامة في مشروعاته.

إعادة النظر في آكاد البناء المصرية.

هناك حاجة ملحة إلى آلية واضحة لتخصيص الأراضي بنظام المشاركة مع هيئة المجتمعات العمرانية.

إعادة النظر في منظومة استخراج التراخيص.

يجب أن تبني الحكومة الصناديق العقارية لحل مشكلة التمويل للمطور.



العقارية، تخفيض الفائدة على أقساط الأراضي كتعويض للمطورين عن ارتفاع أسعار مواد البناء نتيجة تخفيض قيمة الجنيه المصري. الأسعار لسد الفجوة التمويلية للمشروعات.

أصبح التمويل العقاري ضرورة ملحة في ظل ارتفاع الكبر في أسعار العقارات لتخفيف الأعباء على العملاء والمطورين.

تسهيل إجراءات التمويل العقاري لكلا

شركة «ريدكون» للمراكز الإدارية والتجارية، والمهندس طارق بهاء، الرئيس التنفيذي لشركة «ميناء» لاستشارات التطوير العقاري، والمهندس بدير رزق، الرئيس التنفيذي لشركة «باراجون» للتطوير العقاري، والمهندس وليد مرسي، رئيس مجلس إدارة مكتب «دي سي آي» بلس معماريون للاستشارات الهندسية.

وأجمع المشاركون على التوصيات التالية:

المهندس محمد طاهر، رئيس مجلس إدارة «النيل» للتطوير العقاري، والأستاذ محمد جلال، رئيس مجلس إدارة «TSM»، لإدارة الأصول والاستثمار العقاري، والأستاذ عماد السعدي، الرئيس التنفيذي لـ «عقار ماب»، والأستاذ محمد بناني، المدير التنفيذي لشركة «دار الخبرة للاستثمار العقاري» (ريد)، والمهندس هشام موسى، الرئيس التنفيذي

المهندس محمد طاهر، رئيس مجلس إدارة «النيل» للتطوير العقاري، والأستاذ محمد جلال، رئيس مجلس إدارة «TSM»، لإدارة الأصول والاستثمار العقاري، والأستاذ عماد السعدي، الرئيس التنفيذي لـ «عقار ماب»، والأستاذ محمد بناني، المدير التنفيذي لشركة «دار الخبرة للاستثمار العقاري» (ريد)، والمهندس هشام موسى، الرئيس التنفيذي

اختتمت «إنفستجيت» فعاليات المائدة المستديرة، بالتعاون مع «جمعية رجال الأعمال المصريين»، والتي جاءت بعنوان «سوق العقارات المصرية والأزمات الاقتصادية»، لناقشة أهم أدوات السوق العقاري المصري لمواجهة التحديات الاقتصادية الحالية، مثل: ارتفاع أسعار المواد الخام، والتضخم المتزايد، وتحريك سعر الصرف، والتي كان لها بعض تبعات على السوق العقاري المصري.

واستضافت هذه المائدة نخبة من الخبراء العقاريين هم، المهندس فتح الله فوزي، نائب رئيس مجلس إدارة «جمعية رجال الأعمال المصريين»، ورئيس لجنة التطوير العقاري والمقاولات، والمهندس خالد عباس، رئيس مجلس الإدارة والمعضو المنتدب لشركة العاصمة الإدارية للتنمية العمرانية، والأستاذ شريف حمودة، رئيس مجلس إدارة شركة «جى فى جروب»، والمهندس طارق شكري، رئيس غرفة التطوير العقاري، ووكيل لجنة الإسكان بمجلس النواب، والمهندس محي فراج، رئيس مجلس إدارة شركة «اب وايد» للتطوير العقاري، والمهندس أحمد منصور، الرئيس التنفيذي لشركة «CFED»، والأستاذ عمر الطيبي، الرئيس التنفيذي لقطاع التشغيل لشركة «TLD- THE LAND DEVELOPERS»، والأستاذة مها عبد الرازق، القائم بأعمال الرئيس التنفيذي لشركة «مصر لإدارة الأصول العقارية»، والمهندس أحمد أمين مسعود، رئيس مجلس إدارة شركة «منصات» للتطوير العقاري، والأستاذ محمد الصعدي، الشريك والرئيس التنفيذي لشركة «إنفستجيت فينكس»، والمهندس عمر عتاي، الرئيس التنفيذي لشركة «عتاي للاستشارات الهندسية»، والأستاذ محمد طولي، الرئيس التنفيذي لشركة «HDP- HOUSING & DEVELOPMENT PROPERTIES»

«جيتس» تدعم مستشفى 57357 لعلاج سرطان الأطفال بمليون جنيه

المشاركة بما في استطاعتنا لدعم مجتمعنا، لا سيما مع الفارق الكبير الذي تحققه مؤسسة كبيرة مثل مستشفى 57357، كما أدعو جميع الشركات الأخرى وعملائنا كذلك إلى بذل ما في استطاعتهم لدعم مستشفى 57357 خلال الأزمة الراهنة حتى تستمر في مهمتها النبيلة لسنوات عديدة.

ووجهت إدارة مستشفى 57357 الشكر والثناء للمسنولين في شركة جيتس للتطوير العقاري على تلك المبادرة المجتمعية، والتي تأتي مع استقبال العام الجديد. وهو ما أكده الدكتور شريف أبو النجا، مدير مستشفى 57357 لعلاج سرطان الأطفال مؤكداً أن المستشفى تأثر كثيراً بالأزمة الاقتصادية وارتفاع سعر الدولار وهو ما أثر على ارتفاع سعر الأدوية والعلاج الكيماوي والعمليات أيضاً.

صحى وتمكين الشباب والأطفال لتحقيق رؤية الاتسامة في مصر وخلق مستقبل مشرق للأجيال القادمة، والمستشفى صرح عظيم وقلب للإنسانية، يتميز هذا الصرح الطبي بجودة عالمية بما يضم من أجهزة متطورة نادرة في المنطقة العربية، كما أنه حصل على معايير الجودة من الولايات المتحدة الأمريكية، وهو ما تعتبره إنجاز مصري كبير يستحق الوقوف بجانبه.

وأعرب نصر عن ثقته في أن يخرج المستشفى من العثرة الاقتصادية سالماً قوياً، وأن يستعيد المستشفى قوته بشكل مستمر يفوق الأزمات السابقة، خاصة أن المستشفى يتمتع بنسب شفاء تقارب المستشفيات العالمية، وهو يعالج أنواع سرطان صعبة بنسبة نجاح تصل إلى ٨٠٪ لأن إنقاذ حياة الأطفال يجب أن يكون على رأس أولوياتنا جميعاً، ويسرنا دوراً



المشاركة المجتمعية، وخصوصاً مستشفى 57357 لعلاج سرطان الأطفال بالمجان لما تقدمه من مجهودات استثنائية من أجل إنقاذ الأطفال المصابين، وقد حرصت شركة جيتس للتطوير العقاري على أن يكون هذا التبرع في هذا التوقيت لدعم المستشفى لمواجهة الأزمة المالية التي تواجهها بعد أن أطلقت حملة تطلب فيها تكاتف الجميع لمساعدتها حتى تستمر في تقديم الخدمات للمرضى من الأطفال.

وتعقباً على هذه المبادرة، أكد الأستاذ/ حسن نصر الرئيس التنفيذي لشركة جيتس للتطوير العقاري، حرص الشركة على تقديم الدعم للمستشفى لإيمانها بأهمية دورها الرائد في علاج الأطفال المصابين بالسرطان في مصر؛ حيثما يمثل دعم القطاع الصحي وكذا الأطفال والشباب محوراً مهماً من محاور المسؤولية المجتمعية للشركة، والتي تهدف إلى بناء مجتمع

أعلنت شركة جيتس للتطوير العقاري عن دعمها مستشفى 57357 لعلاج سرطان الأطفال نظراً للتحديات التي تواجهها المستشفى في الآونة الأخيرة، فقد سعت الشركة إلى دعم المستشفى من خلال التبرع لها بمبلغ مليون جنيه، جاء ذلك على هامش جولة تفقدية قام بها الأستاذ / حسن نصر الرئيس التنفيذي لشركة جيتس للتطوير العقاري، مؤسسة مستشفى 57357، والتي شملت التعرف على الخدمات العديدة المتطورة التي تقدمها المستشفى للأطفال وأسرها، حيث التقى الأطباء والأطفال المرضى وأسرها، ودار حوار بينهم حول جودة الخدمة المقدمة، كما استمع لاعتقائهم بالمستشفى الذي يقدم إعجاز كبير، ولاحظ عن التبرع للمستشفى وتسليمهم الشيك الخاص بالتبرع.

ويأتى هذا التبرع ضمن استراتيجية الشركة

Just تفتتح باستجابة مجلس الوزراء لمطالب المطورين

نفس هذه اللد. وأضاف جمعة أنه في السابق كان يعتبر أن المشروع مكتمل، عندما تصل نسبة تنفيذ المشروع إلى ٨٠٪، وتترك الـ ٢٠٪ لتكون بمثابة فرصة للمطور حتى يستكمل المشروع بالظروف المناسبة له، وقامت هيئة المجتمعات بتخفيض تلك النسبة بدلاً من ٩٠٪ إلى ٨٥٪ وبالتالي يكون هناك مجال كاف للمطور لاستكمال المشروع بالظروف المواتية له.

كما تم تخفيض الفائدة الإضافية التي تفرض من قبل وزارة المالية إلى ٨٪، والتي كانت تساهم ٢٪ إضافية، وأكد المهندس أسامة جمعة أن هذه القرارات من شأنها دعم قطاع التطوير العقاري، لما يمثله من أهمية في دعم الاقتصاد المصري لمواجهة الظروف الاقتصادية التي تمر بها الدولة.

وقال رئيس شركة JUSI للتطوير العقاري، إن الدولة المصرية تمي جيداً أهمية القطاع العقاري وقوته ومساهمته الكبيرة في الاقتصاد المصري لذا تحاول دائماً تقديم الدعم للمطورين لمساعدتهم على استكمال مسيرة التنمية.

أشاد المهندس أسامة جمعة، رئيس مجلس إدارة شركة JUSI للتطوير العقاري بالتبسيات التي أعلن مجلس الوزراء لمساعدة شركات التطوير العقاري من مواجهة الظروف الراهنة، لافتاً إلى أن تلك القرارات من تمنح القطاع مزيداً من الثقة خاصة وأنه بعد أحد أهم القطاعات المؤثرة في الاقتصاد القومي.

والمج جمعة إلى أن رئيس مجلس الوزراء قد أشار إلى التحدي الذي كان يواجهه القطاع العقاري في ضوء ارتفاع أسعار مواد ومستلزمات البناء، بل ونذرة بعضها، وأكد رئيس مجلس الوزراء أنه عقد عدة اجتماعات مع مسئولى وممثلى قطاع التطوير العقاري، وحددوا خلالها عدداً من المقترحات والمطالب، ومن خلال التنسيق مع وزير الإسكان، عقد مجلس إدارة هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة اجتماعاً وأصدر قرارات مهمة لدعم هذا القطاع.

والتى جمعة على القرارات التي أصدرها مجلس الوزراء والتي شملت مد المدد الزمنية لمشروعات التطوير العقاري بنسبة ٢٠٪ إضافية من المدد الإجمالية نفسها الموجودة، مع ترحيل الأقساط المستحقة على المطور

«خطاب» يقود خطط «أوربت للتطوير» للتوسع خلال الفترة المقبلة



أعلنت شركة أوربت للتطوير العقاري انضمام محمد خطاب للشركة ليتولى منصب الرئيس التنفيذي للشركة، وذلك ضمن خطة الشركة للاستعانة بكفاءات وخبرات قوية ضمن هيكل إدارتها، حيث يمتلك «خطاب» خبرة علمية ومهنية طويلة تمتد لأكثر من ١٧ سنة.

واعتمد محمد خطاب، الرئيس التنفيذي لشركة أوربت للتطوير العقاري، على الدمج بين الخبرة المهنية بالعلم وذلك خلال مسيرته المهنية، فقد حصل خطاب على أكثر من ٨ دبلومات في استراتيجيات التسويق وإدارة العلامة التجارية، و٢ دبلومة في مهارات البيع، و٢ دبلومة أخرى في التخطيط الاستراتيجي، ودبلومة في إدارة العقار التجاري.

أعلنت شركة أوربت للتطوير العقاري انضمام محمد خطاب للشركة ليتولى منصب الرئيس التنفيذي للشركة، وذلك ضمن خطة الشركة للاستعانة بكفاءات وخبرات قوية ضمن هيكل إدارتها، حيث يمتلك «خطاب» خبرة علمية ومهنية طويلة تمتد لأكثر من ١٧ سنة.

واعتمد محمد خطاب، الرئيس التنفيذي لشركة أوربت للتطوير العقاري، على الدمج بين الخبرة المهنية بالعلم وذلك خلال مسيرته المهنية، فقد حصل خطاب على أكثر من ٨ دبلومات في استراتيجيات التسويق وإدارة العلامة التجارية، و٢ دبلومة في مهارات البيع، و٢ دبلومة أخرى في التخطيط الاستراتيجي، ودبلومة في إدارة العقار التجاري.

«مراكز» تفتتح مكتب بريد مول العرب لتوفير خدمات متكاملة لاحتياجات المواطنين

مربع وتشمل أكثر من ٤٠٠ متجر. ويُعد مول العرب من أشهر وأكبر وجهات التسوق والترفيه والمطاعم في مصر.

وحصدت «مراكز» للتطوير العقاري مؤخراً الجائزة العالمية Global R.I Award المخصصة لتكريم الشركات عالية التميز وذلك عن مشروعها بشرق القاهرة «ديستريكت ٥٥». وتعد مراكز المطور الأول للمراكز التجارية الذي بدأ الاستثمار في منطقة الدلتا من خلال مول طنطا، المول التجاري الأول الذي يتم تصميمه على الطراز العالى خارج القاهرة الكبرى والإسكندرية، كما أطلقت الشركة مشروعها مول المنصورة بما يخلق قيمة اقتصادية في منطقة الدلتا وخارجها، وتقوم مراكز في نقل المشاريع التجارية إلى مستوى متطور من الإبداع من خلال تقديم تجربة تبين مدى الترابط بين الأشخاص والأماكن وعوامل الترفيه الاجتماعي.

اجتماعية شاملة للعائلة للتسوق والمتعة وإنجاز الأعمال، كما يأتي ذلك في إطار سياستها الرامية إلى تديشن مجتمعات ذكية ومستدامة، وتمتد بشراكتنا المتواصلة مع الهيئة القومية للبريد لتقديم المزيد من الخدمات لتلبية احتياجات المواطنين في كل مكان.

ويوفر مكتب البريد الجديد في مول العرب باقة من الخدمات الحكومية إلى جانب الخدمات البريدية والمالية المتكاملة، ومن أبرز تلك الخدمات خدمة دفع مخالفات المرور وخدمات الأحوال المدنية ودفع مصروفات المدارس الحكومية وشحن عدادات الكهرباء وشراء كراسات شقق الإسكان الاجتماعي وغيرها من الخدمات الحكومية التي يمكن أن يحصل عليها أي مواطن.

وجدير بالذكر أن مول العرب المملوك لشركة مراكز تم افتتاحه في ٢٠١٠، ويضم مساحة تاجيريه تصل إلى ١٥٠ ألف متر



افتتحت شركة مراكز، للتطوير العقاري مكتب بريد في مول العرب، وذلك بحضور الدكتور عمرو طلعت وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات والدكتور شريف فاروق رئيس مجلس إدارة الهيئة القومية للبريد.

ويأتى مكتب البريد الجديد في إطار حرص «مراكز» على توفير الخدمات المتكاملة لتلبية احتياجات المواطنين داخل المول التجاري، ويقع مكتب البريد بجوار بوابة ٥ ضمن منطقة الخدمات الحكومية في مول العرب والتي تشمل مكاتب السجل المدني والشهر العقاري والتوثيق والسجل التجاري التي تم افتتاحهم منذ عدة سنوات، بالإضافة إلى مكتب السجل المدني بمول طنطا، ومن المقرر أن يستقبل المكتب المواطنين طوال أيام الأسبوع، ويقدم للزائرين جميع الخدمات التي يقدمها البريد المصري، كما يمكن الاستعلام عن الخدمات التي يقدمها مكتب البريد مول

العرب عبر زيارة موقع مصر الرقمية. وقال المهندس باسل رمزي، العضو

المنتدب لمراكز: «سعداء باستكمال مسيرتنا في تقديم مشروعات متكاملة والتأكيد على الابتكار والتميز في أعمالنا من خلال توسيع فكر المولات التجارية لتكون وجهة

تمكينهم من الحصول على الخدمات الحكومية رقمياً..

«ربط إلكتروني» مع المصريين بالخارج

كتب: أسامة محمد

أكد الدكتور عمرو طلعت وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات على اهتمام وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات بملف المصريين بالخارج من خلال العمل على محورين أساسيين؛ حيث يعنى المحور الأول بتمكين المصريين بالخارج من تلقي استحقاقاتهم وخدماتهم لدى الحكومة المصرية بشكل ميسر ومرهق دون عناء، بينما يعنى المحور الثاني بالاستفادة من علوم وخبرات المصريين في الخارج من المتخصصين في مجالات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات؛ مضيفاً أنه سيتم إطلاق تطبيق على الهاتف المحمول وربطه بإدارة التوقيع الإلكتروني لتمكين المصريين في الخارج من الحصول على خدمات مصر الرقمية التي تصل في الوقت الحالي إلى قرابة ١٧٠ خدمة حكومية وذلك من محل إقامتهم دون عناء الانتقال لمقر التفتيش، كما أنه بالاتفاق بين البريد المصري وريد الدول الأخرى سيتم توصيل المستد الخاصة بالخدمة التي طلبها المواطن إلى محل إقامته؛ لافتاً إلى أن التطبيق في مراحله النهائية وأنه سيضمن أيضاً مجموعة مهمة من البيانات والأخبار والمعلومات التي تهم المصريين في الخارج.

جاء ذلك في كلمة الدكتور عمرو طلعت أمام اجتماع لجنة الشؤون الخارجية والعربية والأفريقية بمجلس الشيوخ الذي عقد برئاسة المهندس حازم عمر، وبحضور وكيل اللجنة الدكتور عفت السادات، والدكتورة سماء سليمان، والدكتورة عابدة نصيف أمين سر اللجنة، والسادة أعضاء اللجنة، والدكتور شريف فاروق رئيس مجلس إدارة الهيئة القومية للبريد، والمهندس حسام الجمل الرئيس التنفيذي لجهاز تنظيم الاتصالات، والمهندس عادل حامد العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للشركة المصرية للاتصالات.

وأضاف طلعت، أنه سيتم الاستعانة بإدارة التوقيع الإلكتروني للتأكد من هوية طالب الخدمة؛ مشيراً إلى



أنه يتم الاستعانة بمتخصصين من المصريين بالخارج في المجلس الوطني للدكاء الاصطناعي، كما حرصت وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات على أن يتضمن تشكيل مجلس أمناء جامعة مصر للمعلوماتية ثلاثة من الأساتذة من المصريين بالخارج للاستفادة من خبراتهم في أحدث وسائل التعليم والتدريب، ومستجدات العلم في

استلامها من خلال التفتيش. وأوضح الوزير، حرص وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات على إعداد قاعدة بيانات للمصريين بالخارج من المتخصصين الذين حققوا مكانة علمية ومهنية رفيعة المستوى في تخصصات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات للاستفادة من خبراتهم وعلومهم؛ لافتاً إلى

أنه تم تشكيل لجنة من وزارات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، والداخلية، والخارجية، ووزارة الدولة للهجرة وشؤون المصريين بالخارج، والتي عملت على مدار ثلاثة أشهر على إعداد المنظمة وضوابطها؛ موضحاً أن المصريين بالخارج يمكنهم استلام أداة التوقيع الخاص بهم من خلال أي منفذ لجميع شركات المحمول، أو

التخصصات التي تعنى بها الجامعة حيث يشاركون في اجتماعات الجامعة عبر تقنية الفيديو كونفرانس؛ لافتاً إلى أنه يتم الاستعانة بأساتذة مصريين يعملون بجامعة دولية مرموقة بالخارج للاتفاق مع هذه الجامعات على عقد شراكات مع جامعة مصر للمعلوماتية، ومبادرة قيادة مصر الرقمية التي تمنح الماجستير العملي في إحدى التخصصات التكنولوجية عالية القيمة بالتعاون مع جامعات دولية مرموقة.

وأشار الدكتور عمرو طلعت، إلى أنه يتم أيضاً الاستعانة بالمصريين بالخارج في لجنة تصميم الإلكترونيات وذلك في ضوء تنفيذ استراتيجية متكاملة أعدتها وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات لتنمية قدرات مصر في التصميم الإلكتروني، والتوسع في قاعدة المهنيين المتخصصين في هذا المجال الذي يعد من المجالات عالية القيمة.

وتابع طلعت، أنه يتم التعاون مع وزارة الدولة للهجرة في إطار مجموعة من الفعاليات والأنشطة التي تقيمها وزارة الهجرة لأطلاع المصريين من الجيل الثاني والثالث الذي نشأ في دول أخرى على ما يتم تنفيذه من مشروعات وتعميق ارتباطه بالوطن الأم؛ حيث تحرص وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات على تعريفهم بأبرز ما يتحقق من مشروعات في قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات.

وخلال الاجتماع دار نقاش مفتوح بين الدكتور عمرو طلعت، والسادة أعضاء لجنة الشؤون الخارجية والعربية والأفريقية بمجلس الشيوخ حول الخدمات الرقمية المقدمة للمصريين بالخارج، وإمكانية التوسع في هذه الخدمات لتشمل خدمات أخرى، كما تطرق النقاش إلى جهود وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات لتطوير البنية الرقمية الدولية، ودور المصريين بالخارج كقوى داعمة للحفاظ على زيادة مصر.

«البريد المصري» يطلق خدمات صرف التمويل متناهي الصغر

تعزيز من قدرة الشباب من صغار المنتجين وأصحاب المشروعات متناهية الصغر في إدارة مشروعاتهم، كما يقدم البريد المصري خدمات الشحن البريدي الدولي والمحلي للراغبين من أصحاب المشروعات ورواد الأعمال عبر مكاتب البريد لرفع قدراتهم للوصول إلى السوق المحلي والأسواق العالمية.

وقالت هناد الهلالي العضو المنتدب لشركة هناد التمويل متناهي الصغر، أن شركة الخير التمويل متناهي الصغر تشترك بالشراكة والتعاون مع البريد المصري أحد أهم مؤسسات مصر الاقتصادية واعرفها والذي شهد تطوراً ملحوظاً على كافة المستويات تحت قيادة الدكتور شريف فاروق رئيس مجلس الإدارة، موضحةً أن هذه الشراكة المتميزة سوف تتيح لعملاء شركة الخير التمويل متناهي الصغر صرف القروض وسداد الأقساط الشهرية في فروع مكاتب البريد المنتشرة في ربوع ومحافظات مصر بما يساهم في تنفيذ الخطة الموضوعة لشركة الخير والتي تهدف إلى الانتشار الجغرافي في وجهي قبلي وبحري مع التركيز على الصعيد والمناطق الأكثر احتياجاً والمرأة المعيلة والتيسير على العملاء وتشجيعهم وتحفيزهم على التمويل المالي من خلال فتح حسابات في البريد المصري.

الوصول بخدمات التمويل متناهي الصغر إلى شريحة أكبر من العملاء في شتى المناطق والقرى والتوسع بكافة المحافظات بروتوكول تعاون بين البريد المصري وشركة الخير للتمويل متناهي الصغر بهدف تقديم خدمات التمويل متناهي الصغر عبر مكاتب البريد المنتشرة في جميع أنحاء الجمهورية، باستخدام أحدث تكنولوجيا الخدمات المالية، وذلك بالاعتماد على الإمكانات الكبيرة التي يمتلكها البريد المصري والمتمثلة في البنية التحتية والانتشار الجغرافي الواسع لمكاتب البريد، وذلك بحضور جميع القيادات التنفيذية من الجانبين.

وقال المهندس أشرف صبري الرئيس التنفيذي لشركة فوري؛ «مع توجه الدولة إلى الاعتماد على حلول الدفع الإلكتروني بصورة متزايدة في المعاملات المالية، وذلك للحد من تداول النقود والذي أصبح ضرورة قصوى في الأونة الأخيرة لمواكبة التحول الرقمي؛ قامت فوري بضخ استثمارات ضخمة مما مكنتها لتكون الشريك الاستراتيجي لخدمات التحول الرقمي وإنشاء وإدارة منصات محافظ الهاتف المحمول ونحوه، وحرصون على كافة الحلول والخدمات التي تقدمها فوري تم تطويرها بواسطة عقول مصرية».

وأضاف صبري؛ «ستعمل شركتنا مع اورنج على إضافة زخم كبير لحلول الدفع الإلكتروني في مصر من خلال حلول رقمية منتشرة في كافة أنحاء الجمهورية وذلك لتزويد العملاء بتجربة فريدة أكثر أمناً وكفاءة».

وأكد صبري على التزام شركة فوري تجاه المجتمع المصري بنشر ثقافة الدفع الإلكتروني في كافة المدفوعات والخدمات اليومية في حياة المواطنين من خلال وسائل وقنوات الدفع الإلكترونية المختلفة، وذلك تماشياً مع رؤية مصر ٢٠٣٠ لتطوير القطاع المالي ودعم وتعزيز العمليات الرقمية، واستقطاب فئات جديدة من العملاء تدعمها لبدء الشمول المالي».

وقال المهندس أشرف صبري الرئيس التنفيذي لشركة فوري؛ «مع توجه الدولة إلى الاعتماد على حلول الدفع الإلكتروني بصورة متزايدة في المعاملات المالية، وذلك للحد من تداول النقود والذي أصبح ضرورة قصوى في الأونة الأخيرة لمواكبة التحول الرقمي؛ قامت فوري بضخ استثمارات ضخمة مما مكنتها لتكون الشريك الاستراتيجي لخدمات التحول الرقمي وإنشاء وإدارة منصات محافظ الهاتف المحمول ونحوه، وحرصون على كافة الحلول والخدمات التي تقدمها فوري تم تطويرها بواسطة عقول مصرية».

وأضاف صبري؛ «ستعمل شركتنا مع اورنج على إضافة زخم كبير لحلول الدفع الإلكتروني في مصر من خلال حلول رقمية منتشرة في كافة أنحاء الجمهورية وذلك لتزويد العملاء بتجربة فريدة أكثر أمناً وكفاءة».

وأكد صبري على التزام شركة فوري تجاه المجتمع المصري بنشر ثقافة الدفع الإلكتروني في كافة المدفوعات والخدمات اليومية في حياة المواطنين من خلال وسائل وقنوات الدفع الإلكترونية المختلفة، وذلك تماشياً مع رؤية مصر ٢٠٣٠ لتطوير القطاع المالي ودعم وتعزيز العمليات الرقمية، واستقطاب فئات جديدة من العملاء تدعمها لبدء الشمول المالي».



«فوري» تعزز خدمات الدفع الرقمي عبر محافظة «اورنج كاش»

وقعت شركة أورنج كاش وشركة «فوري» الرائدة في حلول تكنولوجيا البنوك والمدفوعات الإلكترونية لتعزيز خدمات الدفع الرقمي عبر محافظة أورنج كاش وتطوير مميزات الشاملة.

وستهدف الشراكة ترسيخ مكانة «اورنج كاش» كخدمة دفع رقمي رائدة في مصر تساعد العملاء بحل شامل لإدارة الأموال وحل احتياجاتهم من خلال منصة موثوقة ومؤمنة ومتوافقة تماماً وممتدة وفقاً لأعلى المعايير العالمية من حيث التقنية والأمان.

وتتيح «اورنج كاش» كم هائل من الخدمات لتحويلات الأموال والسداد، كقواتير الكهرباء والماء والغاز وسداد الأقساط والمدفوعات والتراخيص والشراء والمدارس والجامعات والشراء وشراء التذاكر وتسيير سيارات الأجرة والشراء وأونلاين وأقساط المقارنات والشؤون قروض البنوك ومدفوعات التجار.

وبشكل دائم، تسمى شركة فوري إلى عقد شراكات استراتيجية وفعالة مع كبرى الشركات والمؤسسات التي تقدم خدمات الدفع الإلكتروني عبر محافظها الذكية وفقاً لما تمتلكه فوري من أحدث نظم إنشاء وإدارة المحافظ الإلكترونية ووسائل هي الأحدث في صناعة التكنولوجيا المالية وأكثرها أمناً، إلى جانب خبرات كبيرة في سوق المدفوعات الرقمية، وذلك دعماً

لمبادرات البنك المركزي المصري ومواكبة التحول الرقمي للوصول إلى مجتمع لا تقدي. وتتميز الشراكة بين «اورنج كاش» و«فوري» في الدور الذي تلعبه «اورنج كاش» في خدمة عملائها عبر التوسع في تقديم خدمات ومنتجات جديدة، وفي ذات الوقت الإمتثال والتوافق مع كافة اللوائح والمتطلبات التنظيمية التي يقرها البنك المركزي المصري.

وأكد المهندس ياسر شاكر الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة «اورنج كاش» أن الشراكة مع منصة رائدة في مجال المدفوعات مثل «فوري» يعد تأكيداً على إستراتيجية الشركة للمساهمة في التحول لمجتمع لا تقدي. وقال؛ «بعد شراكتنا الأخيرة مع البنك الأهلي المصري فإن هذه الشراكة الجديدة مع «فوري» جنباً إلى جنب مع خبرة «اورنج» العالمية في مجال تحويل الأموال عبر الهاتف المحمول والخدمات المصرفية الرقمية تجعل «اورنج كاش» أقوى حل لمحافظة الهاتف المحمول في مصر مع أقوى الشركاء في هذا القطاع».

وأضاف؛ «تقدم «اورنج كاش» لعملائها الآن إمكانات دفع رقمية غير مسبوق في مجال المحافظ الإلكترونية في مصر، بطريقة تتيح لعملائها الاستفادة من أحدث الاتجاهات العالمية في هذا القطاع بشكل أسرع وأكثر أمناً وفعالية».

المحافظ الإلكترونية في مصر، بطريقة تتيح لعملائها الاستفادة من أحدث الاتجاهات العالمية في هذا القطاع بشكل أسرع وأكثر أمناً وفعالية».

لتلبية احتياجات العملاء محلياً ودولياً..

إصدار بطاقة «أوباي» مسابقة الدفع بالتعاون مع «بنك مصر»

الاتجاه نحو مجتمع غير نقدي. وقال هشام عز الدين-رئيس قطاع الأعمال الرقمية وخدمات البطاقات لشركة أوباي- شهد قطاع المدفوعات الرقمية ومجال التكنولوجيا المالية في السنوات الماضية نمواً وازدهاراً من حيث استخدام تطبيقات الدفع الإلكترونية والتحول التدريجي في المعاملات المالية، وذلك في إطار إستراتيجية البنك المركزي المصري لتعزيز الشمول المالي والتي أحدثت تغييراً لدى كافة طبقات الشعب المصري في المعاملات المالية عبر الإنترنت بسبب كثرة وتنوع طرق الدفع؛ لذلك تولى شركة أوباي مصر اهتماماً كبيراً لتطبيق جميع مبادئ الشمول المالي و إلى مجتمع غير نقدي من خلال توفير أحدث خدمات التكنولوجيا المالية والمنتجات الرقمية».

وأوضح إيهاب درة - رئيس قطاع الفروع والتجزئة المصرفية بنك مصر، أن الخدمات التكنولوجية ضرورية لاستمرارية زيادة البنك للسوق المصري المصرفي، حيث أن إدخال عناصر التحول الرقمي في منظومة العمل المصرفية، سيساهم بصورة أكبر في تحسين تقديم الخدمات المصرفية والمالية، كما أن وقتاً وأي مكان يتواجدون فيه».

المحافظ الإلكترونية في مصر، بطريقة تتيح لعملائها الاستفادة من أحدث الاتجاهات العالمية في هذا القطاع بشكل أسرع وأكثر أمناً وفعالية».



المحافظ الإلكترونية في مصر، بطريقة تتيح لعملائها الاستفادة من أحدث الاتجاهات العالمية في هذا القطاع بشكل أسرع وأكثر أمناً وفعالية».

المحافظ الإلكترونية في مصر، بطريقة تتيح لعملائها الاستفادة من أحدث الاتجاهات العالمية في هذا القطاع بشكل أسرع وأكثر أمناً وفعالية».

Africa Finance Corporation Partners with the Solid Minerals Development Fund on Catalyzing Private Sector-Led Mining Projects in Nigeria

Challenges around development and finance mean that only a fraction of over US\$700 billion of potential Nigerian mining projects receives the necessary funding, according to SMDF

Africa Finance Corporation (AFC) (www.AfricaAFC.org), the continent's leading infrastructure solutions provider, and the Solid Minerals Development Fund (SMDF) are partnering to deploy project development funding and technical advisory to fast track closure and operations of commercial scale mining projects in Nigeria. This following AFC's flagship investment in the first commercial scale gold mining project in Nigeria, the Segilola Gold Mine in Osun State, through an innovative financing package comprised of debt, equity and a stream.

"AFC is a premier investor in Nigeria's mining sector, a top priority for the Federal Government to attract Foreign Direct Investment and drive diversification of the economy"

Challenges around development and finance mean that only a fraction of over US\$700 billion of potential Nigerian mining projects receives the necessary funding, according to

SMDF. Under the Memorandum of Understanding (MoU) and leveraging AFC's project development expertise, AFC and SMDF will co-develop mining projects to mitigate risks that would otherwise have prevented financing to drive bankability. This intervention will create a pipeline of high-quality and feasible projects with considerable economic impact and scope for AFC and SMDF to deploy their balance sheets.

Since 2014, AFC has deployed US\$900+million from its balance sheet and mobilized US\$250 million in Mining Projects across Africa in several minerals critical for the energy transition, including bauxite, manganese and copper. As such, the alliance will focus primarily on precious metals and minerals critical to the global energy transition. AFC and SMDF will combine their own funds with innovative investment tools to reduce risks around exploration, drilling, confirmation of deposits, and third-party development costs, including technical and environmental studies, project structuring, and project contract negotiations. Only projects that have completed phases of pre-feasibility studies and



secured all relevant government and regulatory permits are eligible for consideration. The partnership aligns with AFC's mission to foster industrial development, unlock value from natural resources, and catalyze significant long-term growth and diversification opportunities. It also

advances SMDF's 2025 Strategy to build investment partnerships that will spur private sector-led investment in the mining sector and position Nigeria as a leading emerging mining destination.

"AFC is a premier investor in Nigeria's mining sector, a top priority

for the Federal Government to attract Foreign Direct Investment and drive diversification of the economy. This partnership with the SMDF will enable the Corporation to continue to drive the closure of bankable mining projects that are critical to Africa's economic diversification

efforts, value addition and the energy transition" said Sameh Shenouda, Executive Director and Chief Investment Officer, Africa Finance Corporation. "We are delighted to work with an institution of such high repute, particularly one in our host country, Nigeria."

Fatima Umaru Shinkafi, Executive Secretary and CEO of Solid Minerals Development Fund, said: "We are pleased to sign this agreement with the Africa Finance Corporation today, signifying AFC's commitment to driving sustainable economic growth through economic diversification and industrialization. This agreement is a significant step for SMDF as we develop the mining sector in Nigeria and position the country as a stable and low-cost supplier of critical minerals. Africa Finance Corporation led the financing of the only commercial mine in Nigeria so, naturally, we see a key opportunity to combine AFC's investment track record with the SMDF's technical talent, intellectual capital, and deep sector knowledge and expertise on growth-oriented projects, where our collaboration can help create value."

ALBORSAGIA

Your Weekly Financial English Newspaper



12-2-2023
NO.276

www.alborsagia.news

<https://www.facebook.com/alborsagia>

Uncertainties in Base and Precious Metals Supply: Is Africa ready?

Some African companies may need to pivot or scale down to withstand the current strains and maintain their operations

However, the shortages in supplies of crucial basic and precious metals, which are just as concerning to Africa's business leaders as those in energy, and agriculture – have garnered far less coverage and attention.

"The sanctions against Russia – one of the world's biggest exporters of raw materials – is causing knock-on effects that are rippling throughout many spheres of business, from the sustainability of Africa's mining operations to the stable functioning of the manufacturing base," explains Igor Hulak, a Partner at Kearney, a leading global management consulting firm.

The suspension of foreign shipping operations has triggered a worldwide shipping container shortage. With existing infrastructure insufficient for handling the redirection to and through Asia of raw materials in their full volumes, industries are looking for solutions.

In addition, alternatives that make use of ageing infrastructure are unsuitable as they pose massive environmental risks, as evinced by the catastrophic 2020 diesel spill at Norilsk Nickel, Russia's worst-ever Arctic environmental disaster. China may have been able to fill the supply gaps, but ongoing COVID-related shutdowns and supply chain interruptions have made that difficult.

These sanctions and shutdowns will continue to affect Africa's consumers as well, having manifested in increased prices for food and fuel [1].

Since early 2022, the five base metals that Russia produces on a vast scale – nickel, aluminium, copper, iron, and zinc – have experienced sharp price increases, and continued supply disruptions are likely to see prices rise further still.



"Nickel, which is a critical ingredient in lithium-ion batteries and essential for the global energy transition, is in short supply. Russian companies such as Norilsk Nickel, the world's largest nickel producer, had historically supplied global markets. However, the sanctions have made Russia, which accounts for roughly 10% of the global share of nickel, unable to meet this global demand," Hulak notes.

"This deficit in global supply presents an opportunity for African nickel producers, such as Zimbabwe and Botswana, to step in and fill the gap. However, overcoming existing inadequate export infrastructure will be a major challenge, requiring government buy-in and a collaborative multi-sector approach. Though the challenges are formidable, Africa must find a way to seize this opportunity and emerge as a key player in the new global metals market," Hulak asserts.

Hulak says that prices of other base metals for which the world is less reliant such as iron and zinc (of which Russia produces 4% and 2% of the global share, respectively), are likely to stabilize.

Precious metal prices have, by contrast, shown less volatility. However, as these too are crucial to the electric economy, experts warn that price increases are still on the cards.

The most significant increases are expected in the platinum group. Russia accounts for almost 40% of the world's supply of palladium and 11% of platinum, which is essential for hydrogen-based energy technologies (as well as alloys, circuitry, and ceramic capacitors).

Moreover, this is a unique opportunity for South Africa to leverage its already strong position and expand its operations in the sector to meet the escalating global demand.

Hulak goes on to add that platinum group metals are typically associated with rare earth metals such as rhodium, iridium, and palladium. With Russia unable to supply such metals, and with potential higher demand for these metals from increased military activity, it creates a market gap that African countries can fill.

"Traditionally a reliable safe-haven investment, gold (of which Russia is a major producer [2]) is likely to see moderate price increases. This could work in favor of Africa's gold production powerhouses like Ghana and South Africa[3].

"Traditionally a reliable safe-haven investment, gold (of which Russia is a major producer) is likely to see moderate price increases"

The silver price is, however, expected to stabilize, mainly because of the lack of direct sanctions and Russia's minor share of global production (6%).

At this pivotal moment, with the energy transition enjoying popular public backing, the major concern now is whether the market can find enough of the critical raw materials needed to support it. Apart from exacerbating the disruptions driven by the COVID pandemic, these supply shocks are compounding the price pressures associated with this global shift and the resources this requires.

Offshore wind plants, for example, need more than seven times the amount of copper compared to equivalent gas-fired plants; and EVs use more than six times more minerals than internal combustion-powered vehicles [4].

Supply disruptions will likely continue to affect global markets. As a result, some African companies may need to pivot

or scale down to withstand the current strains and maintain their operations.

However, Africa's wealth of natural resources, including many of the basic and precious metals currently in short supply, could allow her to leverage the opportunities presented by the shift towards an electric economy. By leveraging these resources effectively, Africa has the potential to drive additional economic growth, develop industries along the value chain, and create jobs.

Overall, however, the balance in global supply will not change significantly. As a result, prices for many base metals are expected to revert to the global consensus-forecast levels. Still, for some commodities, like nickel and precious metals, price increases look like they're here to stay.