



تعديل كتيبة المجموعة الاقتصادية لعبور الأزمة العالمية

وزير الصناعة الجديد يرتدى «أفرول» التصنيع المحلي



حقيبة البترول في
«قبضة الملا»



«عيسى» يبدأ التصرف
في شركة «عنانى»

التضخم يداعب «تنتهادة الـ 18%»



«التنفيذ العكسي» يفتح تنهية المضاربة في البورصة

itida
هيئة تنمية صناعة تكنولوجيا المعلومات

أسسها سامح عارف عام ٢٠٠٧

البورصة

السنة الثالثة عشرة
الإصدار الثاني - العدد ٢٥٦
الأحد
٢١ أغسطس ٢٠٢٢
٢٢ محرم ١٤٤٤
التمن ٢ جنهيات

<https://www.facebook.com/alborsagia> <http://www.alborsagia.com>

لأول مرة في مصر تقدر تفتح حساب شمول مالي لشركتك أو نشاطك بأبسط الإجراءات و تستفيد بالخدمات البنكية المختلفة

- حساب
- بطاقة خصم مباشر للشركات
- إمكانية إصدار دفتر شيكات
- إصدار و استقبال التحويلات المحلية
- إمكانية التعاقد على التحصيل الإلكتروني عن طريق القنوات المختلفة

الشمول المالي

19623
www.nbe.com.eg
تطبيق الشروط والأحكام

البنك الأهلي المصري
NATIONAL BANK OF EGYPT
بنك أهل مصر
الرقم الضريبي ٤٦٢-٠٠٠٠٠٠٠٠٠٠

البنوك التابعة تحمل «إي فاينانس» إلى قمة الإيرادات

الحرائق تلتهم «معايير السلامة العامة»

البنوك الكبرى تحت القصف الروسي

وداعاً للإلغاء، العمليات ووقف الأكواد بعد اعتماد الآلية من الرقابة المالية..

«التنفيذ العكسي» يفتح تنهاية المضاربة في البورصة

العقاب الرادع في حال ثبت تلاعبات وهو ما يعطى رسالة ثقة للمتعاملين سواء مؤسسات أو أفراد.

ومن المتوقع أن ينعكس ذلك إيجاباً على أداء مؤشرات البورصة المصرية خلال الفترة المقبلة حيث أن هذا القرار يزيد من استقرار عمليات السوق و من يتحمل نتائج التلاعبات هو من أثبت عليه ذلك وعدم إلغاء كامل العمليات المنفذة مما يترتب عليه المزيد من الاستقرار بالتداولات مع سلامة العمليات المنفذة بالبورصة وفتح شعبة المتعاملين مرة أخرى للمضاربة والاستثمار مما يفتح المجال نحو مزيد من ضخ استثمارات.

وبالتالي رأى أن يصحح السوق لدية القدرة على استقبال المزيد الطروحات وزيادة رؤوس أموال الشركات خاصة في حال إعادة النظر بملف ضرائب الأرباح الرأسمالية حيث يتضح أن الدول المجاورة ومعظم الاسواق الناشئة لاتتعامل بضررائب الأرباح الرأسمالية هي تطبق بالفعل بسوق لا يزال من الاسواق الناشئة لذلك كيف يتم تطبيق ضريبه تطبق في الاسواق الكبرى بسوق ناشئ مما يستوجب إعادة النظر وصندوق تعديل تشريعي بهدف زيادة حجم الاستثمارات وتنشيط السوق لينعكس ذلك بإيجابيه على الاقتصاد الرسمي.

يذكر أن الهيئة اعتمدت مقترح البورصة بالتوسع في استخدام آلية التنفيذ العكسي بجانب الآليات الأخرى وذلك لتصويب مخالفات التداول وإزالة الآثار المترتبة عليها عبر بيع ما تم شراؤه و شراء ما تم بيعه، مع العمل على تحديد الأثر على سعر الإقبال.

وقالت الهيئة، إن هذه الخطوة تأتي في إطار حرص الطرفين على استقرار الأسواق وسلامة التعاملات عبر تطبيق آليات من شأنها تجنب حدوث اضطرابات في السوق.

وترتكز آلية التنفيذ العكسي على تصويب التعاملات التي تتطوى على مخالفات قد تكون إجرائية من خلال بيع ما تم شراؤه أو شراء ما تم بيعه وذلك لإزالة أثر المخالفات لأحكام القوانين والقرارات الصادرة تنفيذاً لها، وفقاً للهيئة.

وذكرت الهيئة أن ذلك يأتي اتساقاً مع مقتضيات تعزيز التنسيق بين الهيئة العامة للرقابة المالية والبورصة المصرية للارتقاء بأداء سوق الأوراق المالية.

وأشارت إلى أن الطرفين يتطلعن من وراء هذه التعديلات إلى معالجة وتصويب وإزالة الآثار المترتبة على المخالفات سريعاً وذلك قبل اتخاذ الإجراءات القانونية، عبر انتهاج وتطبيق مبدأ التنجرح في تصويب المخالفات وهو النهج الذي يضمن تحقيق الاستقرار لسوق جنبا إلى جنب مع حماية حقوق كافة المتعاملين.

RAMA

١٧٠ مليون جنيه أرباح «راية القابضة»

الماضي. وبلغت أرباح الشركة القابضة خلال الستة أشهر نحو ١٤٢.٦٥ مليون جنيه، مقابل أرباح بقيمة ١٢٦.٠٢ مليون جنيه خلال نفس الفترة من ٢٠٢١. وارتفعت أرباح حقوق المساهمين غير المسيطرين إلى ٢٦.٤٧ مليون جنيه بنهاية يونيو، مقابل أرباح بقيمة ٢٥.٨٦ مليون جنيه خلال نفس الفترة من ٢٠٢١.

أرباح «إيديتا» تقفز ٩٠% بالنصف الأول

كشفت القوائم المالية المجمعة لشركة راية القابضة للاستثمارات المالية، عن النصف الأول من العام الجاري، ارتفاع أرباح الشركة بنسبة ٩٠.٦ بالمائة على أساس سنوي. وأوضحت الشركة، أنها حققت أرباحاً بلغت ٣٧٤.٩١ مليون جنيه خلال الفترة من يناير حتى نهاية يونيو ٢٠٢٢، مقابل أرباح بلغت ١٨٧.٧٣ مليون جنيه في الفترة المقارنة من العام الماضي، مع الأخذ في الاعتبار حقوق الأقلية.

وارتفعت مبيعات الشركة خلال الستة أشهر الأولى من العام الجاري إلى ٣.١٢ مليار جنيه، مقابل ٢.٢١ مليار جنيه في الفترة المقارنة من



ارتفاع أرباح «غاز مصر»

تقفز بنسبة ٣٣٣%

كشفت القوائم المالية لشركة غاز مصر، خلال النصف الأول من العام الجاري، ارتفاع أرباح الشركة بنسبة ٣٣٣.٣٪ على أساس سنوي.

وقالت الشركة، إنها حققت أرباحاً بلغت ١٠٣.٥٢ مليون جنيه خلال الفترة من يناير حتى نهاية يونيو ٢٠٢٢، مقابل أرباح بقيمة ٢٣.٨٩ مليون جنيه في الربع المقارن من العام الماضي.

وارتفعت إيرادات النشاط خلال الربع الأول إلى ١.٢٥ مليار جنيه، مقابل إيرادات بلغت ٩٧٨.٩٧ مليون جنيه في الربع المقارن من العام الماضي.



أحمد مرتضى



حسام الغايش

الأرباح الرأسمالية. ورأى أنه ما يبرهن الأضرار التي وقعت بالسوق نتيجة إلغاء العمليات والتدخل باليات السوق هو الارتفاعات القوية التي حدثت خلال الأيام القليلة الماضية بالتزامن مع تغيرات إدارية وبدأ ظهور ملامح المرحلة المقبلة في التعامل مع التلاعبات حيث يكون التنفيذ العكسي هو

و داخلياً على سبيل المثال التدخل المستمر باليات السوق، حيث تسبب إيقاف عشرات الأكواد وإلغاء عمليات بخسائر فادحة للعديد من المستثمرين لا دخل لهم بالتلاعبات التي قد تسبب بها البعض وأصبح العقاب جماعي لسوق وهذا بالتزامن مع الشروع بتطبيق ضرائب

أثر سلبي على سوق المال المصري خلال الفترة الماضية. وقال أحمد مرتضى خبير سوق المال أنه على مدار أشهر كانت تعاني البورصة المصرية من ضغوطات لعدة عوامل خارجية منها أزمة سلاسل الامدادات وحرب روسيا و أوكرانيا،

الذي يضمن تحقيق الاستقرار لسوق جنبا إلى جنب مع حماية حقوق كافة المتعاملين خاصة وان هذه الآلية لا ينتج عنها مشاكل داخل شركات السمسرة ولا تؤثر على اتجاه السوق، مثلما كان معمول به من قبل من خلال إلغاء عمليات على مخالفات قد تكون إجرائية من خلال بيع ما تم شراؤه أو شراء ما تم بيعه وذلك لإزالة أثر المخالفات لأحكام القوانين والقرارات الصادرة تنفيذاً لها.

اعتماد قواعد تسوية عمليات سندات الشركات المقيدة بالبورصة



الجدير بالذكر أن تلك القواعد قد صدرت في ضوء صدور موافقة مجلس إدارة الهيئة بالقرار رقم (٨٢) لسنة ٢٠٢١ بشأن تنظيم التعامل على سندات الشركات المقيدة بالبورصة المصرية في ذات الجلسة "Intra Day"، وكذلك صدور موافقة مجلس إدارة البورصة المصرية في مارس ٢٠٢١ على السماح بالتعامل في ذات جلسة التداول على سندات الشركات المقيدة.

كل أو جزء مما تم شراؤه في ذات الجلسة يجب إخطار أمين الحفظ البائع بالعملية (عملية البيع الأصلية) ليقوم بالموافقة وإرسالها حتى يسمح لها بالحجز من أرصدة ما تم شراؤه بدأت الجلسة (نظام البيع من شراء اليوم). وأوضح فريد، أن القرار يستهدف إلغاء تكلفة التمويل المرحلي للفترة ما بين التداول والتسوية ومن ثم تخفيض تكلفة التداول على السندات.

وشدد رئيس الهيئة على قيام شركات السمسرة في ذات يوم التنفيذ بالتحقق من وجود رصيد نقدي في الحساب المخصص لذلك لدى بنك المقاصة كقضى لتسوية عمليات الشراء بحيث يتم خصم كامل قيمة الشراء من الرصيد النقدي المتاح بينك المقاصة وفي حالة البيع مرة أخرى يتم إضافة قيمة البيع لذات الحساب. وتابع أنه في حالة رغبة شركة السمسرة ببيع

اعتمد محمد فريد رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، القواعد التنفيذية المقدمة من شركة مصر للمقاصة والإيداع والتكيد المركزي البورصة المصرية لتسوية العمليات المنفذة على «سندات الشركات» المقيدة بالبورصة المصرية في ذات جلسة التداول، وذلك في إطار الاستجابة لمطالب مسؤولي بنوك الاستثمار وشركات إدارة الأصول في سوق المال المصري، بهدف تنشيط السوق الثانوي لسندات الشركات وتقديم الحافز على التعامل على السندات المقيدة بالبورصة المصرية.

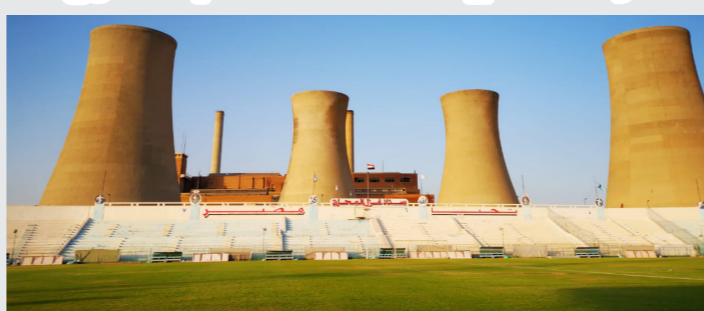
وجاء في مقدمة القواعد التنفيذية المعتمدة أن يتم إجراء عملية المقاصة والتسوية للعمليات التي تتم على سندات الشركات المقيدة بالبورصة المصرية بدءاً من ذات يوم التداول (+T) متى توافر الرصيد النقدي في الحساب المخصص لذلك والرصيد الورقي لطرفي التعامل، وفقاً لبنيان صحفي.

وأوضح فريد، أن شركة مصر للمقاصة ستقوم باستقبال عمليات التداول في ذات الجلسة «Intra Day» التي تتم على تلك السندات فور تنفيذها وبتداع طرق استقبال العمليات التي تتم على الأسهم المسوم بتداولها في ذات الجلسة، مع مراعاة أن تتم عملية التسوية للقرود النقدية الناتجة عن عمليات بيع كل أو جزء مما تم شراؤه في ذات الجلسة على سندات بذات الضوابط المعمول بها للأسهم المسوم بتداولها في ذات الجلسة.

للمرة الثانية.. مد اكتتاب «غزل المحلة لكرة القدم»

وفقاً لنص المادة ٢٨ من اللائحة التنفيذية لقانون سوق المال ٩٥ لسنة ١٩٩٢، وأشارت إلى أنه في حال انتهاء فترة رد الأموال وعدم ورود أية طلبات لرد الأموال تحول قيمة الاكتتابات إلى حساب رأس المال المذكور في النشرة.

وفقاً للإعلان فإنه نتيجة لعدم تغطية كامل الاكتتاب وفقاً لشروطه وعدم استيفاء شروط القيد المطلوبة لتقيد الشركة بالبورصة، سيرجى اتخاذ إجراءات القيد لحين استيفاء الشركة الشروط المطلوبة لهذ الشروط، وكانت شركة غزل المحلة لكرة القدم بدأت يوم الأحد ١٢ يونيو للاكتتاب العام في أسهم زيادة رأس المال الصادر للشركة من ١٠٢ مليون جنيه إلى ٢٠٠ مليون جنيه- في السوق الأولى وذلك لعدد ٩٨ مليون سهم من أسهم رأس مال الشركة بسعر ١.٠٢٠ جنيه للسهم.



الماضي. وأوضحت البورصة، إنه في حالة عدم تغطية الاكتتاب خلال المدة المحددة، يجوز لكل مكتب في هذه الحالة طلب رد مبالغ الاكتتاب التي دفعها وعلى الشركة الالتزام برد هذه المبالغ كاملة بما فيها مصاريف الإصدار فور طلبها خلا ٧ أيام عمل، إلى ١٤ أغسطس الجاري بدلاً من ٢ يوليو

أعلنت البورصة المصرية مد فترة الاكتتاب العام في أسهم زيادة رأس المال المصدر لشركة غزل المحلة لكرة القدم إلى ٢٨ أغسطس الجاري.

وهذه هي المرة الثانية التي تمد فيها الشركة فترة الاكتتاب العام وسبق ومدتها الإصدار فور طلبها بدلاً من ٢ يوليو

هبوط أرباح «بي إنفستمنتس»

١٦,٦% خلال النصف الأول

كشفت القوائم المالية لشركة بي إنفستمنتس القابضة، عن النصف الأول من العام الجاري ٢٠٢٢. تراجع أرباح الشركة بنسبة ١٦,٦٪ على أساس سنوي.

وأوضحت الشركة، أنها سجلت صافي ربح بلغ ٢٢.٣ مليون جنيه خلال الفترة من يناير منذ بداية يناير حتى نهاية يونيو الماضي، مقابل ٧٢.٥١ مليون جنيه أرباح خلال نفس الفترة من العام الماضي. وحقت شركة بي إنفستمنتس القابضة، صافي ربح بلغ ٢٢.٣ مليون جنيه خلال الفترة من يناير حتى نهاية مارس الماضي، مقابل أرباح بلغت ٥٠.٦٢ مليون جنيه بالفترة المقارنة من ٢٠٢١. مع الأخذ في الاعتبار حقوق الأقلية.

وتراجعت إجمالي إيرادات الشركة خلال الربع الأول من العام الجاري إلى ١٤.٨١ مليون جنيه، مقابل إيرادات وصلت إلى ٦١.٢٩ مليون جنيه في الفترة المقارنة من العام الماضي.

يخدم شريحة كبيرة من المشروعات الصغيرة.. «الأهلي بيزنس» يخدم ٤٤ ألف عميل بقيمة ٢٣,٣ مليار جنيه



نمو ملحوظ حققه منتج البنك الأهلي المصري تحت مسمى الأهلي بيزنس والذي سبق للبنك إطلاقه بهدف تمويل المشروعات الصغيرة التي لا تتعدى مبيعاتها ٢٠ مليون جنيه، وذلك لخدمة شريحة كبيرة ومستهدفة من العملاء وتوفير جميع سبل الدعم والتيسير في الإجراءات لضخها للمنظومة المصرفية.

وأشار إلى أن البنك يراعى الطبيعة الخاصة لهذه المشروعات حيث يتم إتاحة التمويل بإجراءات سهلة وبسيطة تتناسب مع واقعها وبما يضمن جودة الخدمة وسرعة اتخاذ القرار من خلال كافة مراكز الائتمان وفتح البنك المنتشرة بمختلف محافظات الجمهورية.

وأضاف أن البنك لديه رؤية شاملة متنوعة المحاور تركز على تطوير المنتجات التي يقدمها البنك لعملائه، وإضافة وفتح قنوات تسويقية جديدة، بما سينعكس على زيادة قاعدة العملاء المستهدفين، ودعم البرامج الملائمة مع إمكانات تطبيق الذكاء الاصطناعي وتنظيم الربحية

وذلك من خلال آليات أساسية، تشمل تقسيم عملاء المشروعات الصغيرة والمتوسطة إلى شرائح، بما يتماشى مع المتغيرات السائدة بالسوق.

وأكد يحيى أبو الفتوح نائب رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي المصري، أن البنك ملتزم باستكمال مسيرته الدائمة للمشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر عبر طرح برامج وتمائم متخصصة ومبتكرة تخدم القطاعات الاقتصادية الإريمة.

وتابع أن منها على سبيل المثال برنامج تمويل مصانع الملابس الجاهزة بالقطاع الصناعي لتمويل تكاليف دورة رأس المال العامل من المواد الخام والمصرفيات اللازمة للإنتاج والآلات والمعدات اللازمة للإنتاج، برنامج تمويل تحديث منظومة الري وتطبيقات الطاقة الشمسية بالقطاع الزراعي لتمويل عناصر التكاليف الاستثمارية لإنشاء نظام شبكات الري بالرش والتقيط للأراضي الجديدة والمستصلحة.

وذكر برنامج تمويل الأجهزة الطبية بالقطاع الخدمي لتمويل قيمة المعدات والأجهزة الطبية للإعدادات والمراكز الطبية ومعامل التحاليل ومراكز الأشعة، وبرنامج تمويل محلات الخضروات والفاكهة والأسماك والقطاع التجاري لتمويل دورة رأس المال العامل وكذا عناصر التكاليف الاستثمارية لتجار الخض

والفاكهة والأسماك، وأشار إلى أن تقديم الخدمات مصرفية مالية وغير مالية داعمة لنموها المستدام وتيسير الاقتراض وتمويل الاستثمارات، ما لها من دور في سد احتياجات السوق المحلي، لتحقيق النمو وتعميق التصنيع وتحديث سلاسل القيمة، وخلق مزيد من فرص العمل.

وأضاف أن منتج الأهلي بيزنس يستهدف تلبية متطلبات جميع القطاعات الاقتصادية (الصناعية-الزراعية - الخدمية - التجارية) وذلك في إطار مشروع برامج تمويل مشروعات الشمول المالي Ahly Business هذا بخلاف

ومن ضمن خططه للانتشار والتوسع.. «البنك الأهلي» يفتتح فرعاً بـ«الفرافرة» في الوادي الجديد

البرامج الأخرى المزمع طرحها في إطار الشراكات والبروتوكولات التي سيتم إبرامها خلال عام ٢٠٢٢ والتي تلبس احتياجات كافة شرائح عملاء المشروعات الصغيرة والمتوسطة. وأضاف طارق حسن رئيس مجموعة المشروعات الصغيرة والمتوسطة بالبنك الأهلي المصري أن منتج الأهلي بيزنس يخدم العديد من شرائح العملاء، حيث يتبع تمويلات بعد ٢٠٠ مليون جنيه دون اشتراط قوائم مالية ويعد ٢٠٠ مليون جنيه في حالة توفير قوائم مالية.

وتابع أن ذلك عن طريق تمهيط برامج للإفراض لتناسب نماذج الأعمال الشائعة لتلك

والتعاون مع «ماستر كارد».. «الأهلي المصري» يطلق «برنامج بوينتس للتجار» لأول مرة على مستوى العالم

وأعلن البنك الأهلي المصري، افتتاح فرع جديد بمدينة الفرافرة بمحافظة الوادي الجديد، ضمن خطته للانتشار والتوسع في تقديم الخدمات المصرفية.

وقال البنك في بيان، إن افتتاح فرع الفرافرة، يأتي باعتبار محافظة الوادي الجديد بواحاتها الخمسة من أهم المقاصد السياحية في مصر، خاصة السياحة العلاجية التي تعد عاملاً رئيسياً في مستقبل السياحة المصرية.

وأشار اللواء الدكتور اللواء دكتور محمد الزملوط محافظ الوادي الجديد، وهشام عكاشة رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي المصري، وكريم سوس الرئيس التنفيذي للتجزئة المصرفية والفروع، وحنان الشيخة رئيس مجموعة الموارد البشرية، وعدد من قيادات البنك والمحافظة.

وأشاد اللواء الدكتور اللواء دكتور محمد بحرص البنك الأهلي المصري على التواجد بمدينة الفرافرة وتوفير كافة الخدمات المصرفية لأهالي ورواد المدينة والتيسير عليهم في الحصول على خدماتهم المصرفية دون عناء وهو ما يعكس إدراك البنك للأهمية الاستراتيجية لمدينة الفرافرة، بالإضافة إلى أعمال الإنشاءات بمقر فرع البنك والتي تم تصميمها على أحدث طراز، مشيداً بالمستوى المتميز لبنى البنك المزود بأعلى معايير الجودة في التأثيث الذي يليق

والتعاون مع «ماستر كارد».. «الأهلي المصري» يطلق «برنامج بوينتس للتجار» لأول مرة على مستوى العالم



والتعاون مع «ماستر كارد».. «الأهلي المصري» يطلق «برنامج بوينتس للتجار» لأول مرة على مستوى العالم

والتعاون مع «ماستر كارد».. «الأهلي المصري» يطلق «برنامج بوينتس للتجار» لأول مرة على مستوى العالم

والتعاون مع «ماستر كارد».. «الأهلي المصري» يطلق «برنامج بوينتس للتجار» لأول مرة على مستوى العالم

والتعاون مع «ماستر كارد».. «الأهلي المصري» يطلق «برنامج بوينتس للتجار» لأول مرة على مستوى العالم

«ناصر» يضخ ٣٧ مليون جنيه في برنامج «مستورة» خلال ٥ سنوات



قال بنك ناصر الاجتماعي، إن البنك ضخم تمويلات في برنامج مستورة بالتعاون مع صندوق تحيا مصر بقيمة ٣٧ مليون جنيه خلال ٥ سنوات منذ بدء النشاط في ٢٠١٧ وحتى الآن.

وأوضح في بيان للبنك، أنه عدد المستفيدين من برنامج مستورة بلغ نحو ٢١ ألف مستفيد وتوعد الأنشطة ما بين مشروعات تجارية احتلت الصدارة في التنفيذ وبلغ عددها ١٠ آلاف.

وانطلقت مبادرة مستورة في عام المرأة ٢٠١٧ بالتعاون مع صندوق تحيا مصر وبتوجيهات مباشرة من الرئيس عبد الفتاح السيسي والتي تستهدف الاهتمام بمحدودي الدخل والعمل على الارتقاء

بمستوى معيشة المواطنين وحماية الفئات الأكثر احتياجاً وتمكين المرأة اقتصادياً بحسب البيان.

وقال محمد عشموي، نائب رئيس مجلس إدارة بنك ناصر الاجتماعي والعضو المنتدب، إن المشروعات توعد بين ٧٠٠ مشروعاً بقيمة إجمالية تصل لنحو ١٨٨ مليون جنيه ليها تنفيذ عددها ٧٨٨ مشروعاً بإجمالي نحو ١٤٢ مليون و٧٦٠ ألف جنيه هذا بالإضافة إلى المشروعات المنزلية والمشروعات الصناعية والمشروعات الخدمية.

وأكد عشموي أن المبادرة تمكنت من تشجيع المستحقين للنقطة على

الحصول على تمويل مستورة والبدء في مشروع خاص وحياتية كريمة جديدة هذا بالإضافة إلى تشجيعهم على الادخار وفتح حسابات توفير بالبنك والتوسع في مشروعاتهم.

وجاء ذلك خلال مشاركة التضامن الاجتماعي في فعاليات معرض ديارنا للحرف اليدوية، بمدينة العلمين والذي تم افتتاحه بحضور وزيرة وزير الشباب والرياضة ومحافظ مطروح لإتاحة التسويق والترويج لمنتجات المستفيدين من برامج تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة.

بمستوى معيشة المواطنين وحماية الفئات الأكثر احتياجاً وتمكين المرأة اقتصادياً بحسب البيان.

الحصول على تمويل مستورة والبدء في مشروع خاص وحياتية كريمة جديدة هذا بالإضافة إلى تشجيعهم على الادخار وفتح حسابات توفير بالبنك والتوسع في مشروعاتهم.

دعمت النمو إلى ١,٢ مليار جنيه بنسبة ٢٩,٥% بالنصف الأول..

الشركات التابعة تحمل «إي فاينانس» إلى قمة الإيرادات

«تكنولوجيا تشغيل المنشآت المالية» تحتل الصدارة ومساهمة قوية من «eCards» و«eAswaaq»

شركة تكنولوجيا تشغيل وإدارة خدمات التأمين الصحي «e-Health»، في توقيع أول تعاقدها لها خلال الربع الثاني من العام الجاري، والذي يغطي خمس محافظات سكنون بمثابة الانطلاقة الأولى في إطار مشروع التأمين الصحي الشامل لجميع المصريين.

وأشار «سرحان» إلى أبرز المستجدات التي شهدتها المجموعة والمتمثلة في نجاح صفقة استحواذ صندوق الاستثمارات العامة PIF على حصة ٢٥% من أسهمها ليصبح بذلك أكبر المساهمين بها، وهو ما يعكس الثقة الكبيرة لمجتمع الاستثمار الدولي في سجل النجاحات المالية والتشغيلية الحافلة التي أحرزتها المجموعة، وما تحظى به من آفاق نمو مستقبلي واعدة. ويعد صندوق الاستثمارات العامة من أكبر الصناديق السيادية على مستوى العالم، وينفذ بسجل حافل من الإسهامات الناجحة بالعديد من الأسواق الرقمية والتكنولوجية. وأكد سرحان على إيمان إدارة المجموعة بأهمية الشراكة الاستراتيجية مع الصندوق ومساهمته المنشودة في تعزيز القدرات التكنولوجية والتجارية للمجموعة سعياً إلى تحقيق أهدافها الاستراتيجية المخططة. وألح سرحان على أن الشراكة الاستراتيجية مع صندوق الاستثمارات العامة السعودي تأتي في ضوء مساعي المجموعة إلى توقيع قاعدة المساهمين وجذب الاستثمارات الأجنبية والتي أصبحت نسبة مساهمتها بعد هذه الصفقة ٣٥% من هيكل مساهمي المجموعة، مما يساهم في تعزيز مكانة «إي فاينانس» الاستراتيجية وتمهيد الطريق أمامها لتسريع وتيرة نمو أعمالها وتحقيق رؤيتها المستقبلية، وأوضح أن المجموعة تستهدف جمهور المواطنين بقنوات رقمية ابتكارية تساهم في تلبية احتياجاتهم من مختلف الخدمات المقدمة. ولذلك الغرض قامت المجموعة بإبرام شراكة استراتيجية مع البنك الزراعي المصري للعمل على ميكنة ٥٠ فرعاً للبنك.

كما أبرمت المجموعة شراكة استراتيجية مع مشروع شبكة المراكز التكنولوجية للخدمات الحكومية «خدمات مصر» لتدشين منافذ تابعة للمجموعة تستهدف التوسع بقاعدة العملاء المستجدين من الخدمات الحكومية الرقمية، مع الاستفادة من جهود شركة «خالص» لتيسير منظومة المدفوعات الرقمية بمشروع «مصر الرقمية».

مقارنة بنفس الفترة من العام السابق يسجل ٢٩,٣ مليون جنيه، مصحوباً بارتفاع هامش صافي الربح إلى ٢٩,٨% مقابل ٣٠,٩% خلال نفس الفترة من العام الماضي.

وأعرب إبراهيم سرحان رئيس مجلس إدارة مجموعة إي فاينانس للاستثمارات المالية والرقمية، عن سعادته بالإنجازات التي حققتها المجموعة خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢، والتي تعكس الجهود الحثيثة التي تبذلها المجموعة من أجل تقديم حلول ابتكارية جديدة عبر مختلف القطاعات الاقتصادية بما يساهم في تعزيز دعائم استراتيجية الدولة لإرساء الاقتصاد الرقمي الوطني. فقد شهدت المجموعة خلال النصف الأول من العام الجاري ارتفاع الإيرادات بمعدل سنوي ٤٠% لتبلغ ١,٣ مليار جنيه تقريباً وهو ما يعادل ثلثي الإيرادات المسجلة خلال عام ٢٠٢١ بالكامل. ويرجع ذلك النمو الملحوظ إلى الأداء المتميز لقطاع خدمات الحوسبة السحابية بشركة «تكنولوجيا تشغيل المنشآت المالية» إي فاينانس خلال الفترة، بالإضافة إلى عدد من الشركات التابعة الأخرى. وقد انعكس النمو الإيجابي لنمو الإيرادات على مستويات الربحية؛ حيث ارتفع صافي الربح بمعدل سنوي ٧٧,٠% ليصل ٤٧٩,٧ مليون جنيه خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢، وهو ما يعادل نحو ٨٠% من صافي الربح المسجل خلال عام ٢٠٢١ كاملاً. كما ارتفع هامش صافي الربح ليصل ٢٨,٠% خلال النصف الأول من العام الجاري مقابل ٣٠,٨% خلال نفس الفترة من العام الماضي. وتعد المؤشرات المالية القوية بمثابة شهادة قوية على كفاءة إدارة مختلف أنشطة وأعمال المجموعة بالتزامن مع التوسع بمصادر الإيرادات وتوحيدها. كما بدأت الشركة في التطبيق الكامل لمنظومة الإصدار الإلكتروني منذ بداية شهر يوليو. وقد شملت أبرز المستجدات أيضاً نجاح «e-Tax» في الحصول على التراخيص اللازمة لتصبح المزود الحصري للخدمات الضريبية في مصر، وبالتالي ستشهد الفترة القادمة تعاون جميع الشركات الراغبة في تقديم الخدمات ذات الصلة بالمنظومة الضريبية مع «e-Tax». على صعيد آخر، نجحت استثمارات المجموعة في قطاع الرعاية الصحية ممثلة في



«سرحان»: إنجازات المجموعة تبرز استراتيجية الدولة لإرساء الاقتصاد الرقمي

الماضي. يأتي ذلك بفضل جهود الإدارة في تنوع مصادر الإيرادات تركيزاً على مصادر الإيرادات ذات هوامش الربحية المرتفعة، مع تنمية المساهمة في إجمالي الإيرادات من خدمات الحوسبة السحابية، وأنشطة الحلول المتكاملة، والدعم الفني، ومعاملات تحويل الرسوم المتغيرة، وخلال الربع الثاني من العام الجاري منفرداً، ارتفع إجمالي الربح بمعدل سنوي ٨٢,٢% ليصل ٤١٥,٦ مليون جنيه مصحوباً بارتفاع هامش إجمالي الربح ليصل ٥٩,٢% مقابل ٥١,٤% خلال نفس الفترة من العام الماضي. وارتفع صافي الربح بعد حقوق الأقلية بمعدل سنوي ٧٢,٠% ليصل ٤٧٩,٧ مليون جنيه خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢، وصاحب ذلك ارتفاع هامش صافي الربح بواقع ٧,٢ نقطة مئوية ليصل ٢٨,٠% مقابل ٢٠,٨% خلال نفس الفترة من العام الماضي، من جانب آخر، ارتفع صافي الربح المعدل إلى

٢٠٢٢. وارتفعت الإيرادات بمعدل سنوي ٣٩,٥% لتبلغ ١,٣ مليار جنيه تقريباً خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢. ويعكس هذا النمو القوي الأداء المتميز والإيرادات المرتفعة التي سجلتها أغلب الشركات التابعة. فقد واصلت شركة تكنولوجيا تشغيل المنشآت المالية «إي فاينانس» احتلال صدارة المساهمة في إيرادات المجموعة، بالإضافة إلى المساهمة القوية من شركتي «eCards» و«eAswaaq»، وخلال الربع الثاني من عام ٢٠٢٢ ارتفعت الإيرادات بمعدل سنوي ٥٩,٣% لتبلغ ٧٠٢,٥ مليون جنيه، بفضل الأداء المميز الذي حققتة جميع الشركات التابعة للمجموعة.

وليدت إيرادات شركة تكنولوجيا تشغيل المنشآت المالية «إي فاينانس» (بعد استبعاد المعاملات بين الشركات التابعة) ١,١ مليار جنيه تقريباً خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢، وهو نمو سنوي بمعدل ٨٣,٢%. ويأتي ذلك بفضل استمرار مسار النمو القوي لخدمات الحوسبة السحابية ومعاملات تحويل الرسوم المتغيرة، حيث سجلت الحوسبة السحابية إيرادات قوية بزيادة سنوية ١٣٦,٧% خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢ لتساهم بذلك بنسبة ٢٨,١% في إجمالي إيرادات شركة «تكنولوجيا تشغيل المنشآت المالية» إي فاينانس خلال نفس الفترة، صعوداً من ١٦,٠% خلال النصف الأول من عام ٢٠٢١.

كما تضاعفت الإيرادات من معاملات تحويل الرسوم المتغيرة بنحو ٣,٤ مرات خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢، بينما انخفضت الإيرادات من معاملات تحويل الرسوم الثابتة بنسبة ٢٤,٩% خلال نفس الفترة على خلفية تطبيق نظام المعالجة الحاسوبية الجديد لإيرادات منظومة الإفراجات الضريبية والذي أدى إلى توزيع عائد الاشتراكات السنوية للإفراجات الضريبية على مدار اثني عشر شهراً، والتي كان يتم احتسابها مباشرة عند التحصيل خلال نفس الفترة من العام السابق، علماً بأن الاستراتيجية التي تتبناها الشركة



«البريد» يتعاون مع مفوضية الأمم المتحدة للشؤون اللاجئين لتوفير «حوالات فورية»



كافة العقبات لتيسير على مستحقي هذه المساعدات. وأضاف الدكتور شريف فاروق أنه من المتوقع أن يستطلع أكثر من ٦٠ ألف لاجئ على الأقل الحصول على تلك المساعدات النقدية بكل سهولة ويسر من خلال مكاتب البريد المصري المنتشرة في جميع أنحاء الجمهورية والتي يصل عددها إلى أكثر من ٢٠٠ مكتب بريد.

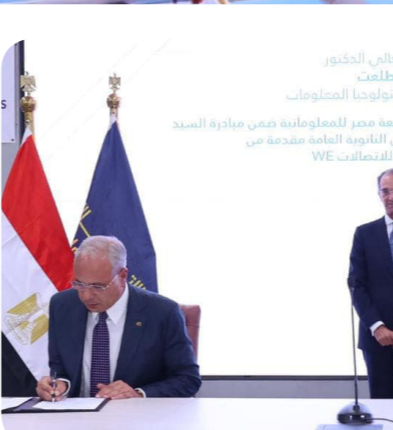
وقعت الهيئة القومية للبريد بروتوكول تعاون مع مفوضية الأمم المتحدة للشؤون اللاجئين UNHCR، بموجبه تقوم الهيئة القومية للبريد بتسليم (مبالغ نقدية) للمستفيدين الذين تحددهم مفوضية الأمم المتحدة وذلك عن طريق خدمة الحوالات الفورية من خلال مكاتب البريد المنتشرة على مستوى الجمهورية. وقع البروتوكول خالد أمام نائب رئيس مجلس إدارة البريد المصري للشؤون المالية وإيليو ماثيو، ممثل مفوضية الأمم المتحدة للشؤون اللاجئين لدى جمهورية مصر العربية، وأقرع الكيانات الاقتصادية في مصر وقد بدأ هذا التعاون المثمر في عام ٢٠١٤ لخدمة أكثر من ٦٥ ألف عائلة لاجئة سنوياً، مشيراً إلى أن المفوضية تواصلت هذه المرة بالشراكة الناجحة، مع التركيز بشكل أكبر على الشمول المالي للاجئين وطالبي اللجوء في مصر في الفترة القادمة.

«المصرية للاتصالات» تتعاون مع جامعة مصر للمعلوماتية لتمويل ١٦ منحة لأوائل الثانوية



المعلومات للأشخاص ذوي الإعاقة، والدكتورة ريم بهجت رئيس جامعة مصر للمعلوماتية. وأشار الدكتور عمرو طلعت إلى أن الاتفاقيتين التي تم توقيعها تأتي استكمالاً للشراكات الفاعلة التي تقيمها جامعة مصر للمعلوماتية لتهيئة بيئة تعليمية وبحثية متميزة وخلق قاعدة من الكوادر الرقمية وخبراء المعلوماتية حيث تدعم الاتفاقيتان جهود الجامعة في تقديم منح دراسية كاملة لأوائل الثانوية العامة، ودعم البحث والتطوير وتشجيع ريادة الأعمال في مجال التكنولوجيا المساعدة.

وفي سياق متصل: عقد الدكتور عمرو طلعت حواراً تفاعلياً امتد إلى أكثر من ساعتين مع طلاب جامعة مصر للمعلوماتية للاستماع إلى آرائهم ومقترحاتهم والتعرف على رؤيتهم المستقبلية للجامعة وقصص النجاح، حيث أشاد السيد الوزير بفكرهم ورؤيتهم العلمية التي اكتسبوها خلال فترة الدراسة. وأوضح الدكتور عمرو طلعت أن جامعة مصر للمعلوماتية توفر فرصاً تدريبية متميزة لطلاب الجامعة بالتعاون مع الشركات العالمية، مشيراً إلى أنه سيتم دعوة قيادات ومسؤولي الشركات العالمية المتخصصة في مجالات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات لإجراء مناقشات موسعة مع طلاب الجامعة والتوعية بالتخصصات التكنولوجية المختلفة والمجالات المطلوبة في سوق العمل الحالي والمستقبلي.



للأشخاص ذوي الإعاقة التابعة لوزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، وجامعة مصر للمعلوماتية بهدف دمج وتمكين الأشخاص ذوي الإعاقة في منظومة التعليم الجامعي ودعم البحث العلمي والتطوير وريادة الأعمال في مجال التكنولوجيا المساعدة، بالإضافة للمشاركة في الأبحاث العلمية التطبيقية والتعاون فيما يخص المعامل. حيث يأتي ذلك في إطار الخطة القومية لوزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات لدعم وبناء قدرات الأشخاص ذوي الإعاقة. وقع مذكرة التفاهم الدكتور عبد المنعم الشراوى رئيس الأكاديمية الوطنية لتكنولوجيا



البروتوكول إلى تقديم الشركة المصرية للاتصالات دعماً مالياً لتمويل 16 منحة كاملة لأوائل الثانوية العامة على مستوى الجمهورية، كإحدى استراتيجيات لدراستهم بالجامعة ضمن مبادرة الرئيس عبد الفتاح السيسي رئيس الجمهورية. وقع البروتوكول: الدكتور ريم بهجت رئيس جامعة مصر للمعلوماتية، وكريم يوسف نائب الرئيس التنفيذي للموارد البشرية بالشركة المصرية للاتصالات. كما شهد الوزير توقيع مذكرة تفاهم بين الأكاديمية الوطنية لتكنولوجيا المعلومات

وتكنولوجيا المعلومات عمرو طلعت وزير الاتصالات وإنشائها بالعاصمة الإدارية الجديدة على أحدث النظم التكنولوجية لبناء مجتمع معلوماتي متكامل جاذب للاستثمارات العالمية ومحفز للإبداع الرقمي؛ حيث تقدم الوزير الأعمال الإنسانية واطلع على قرب على الموقف التنفيذي للمرحلة الأولى من المشروع والتي من المقرر الانتهاء منها خلال هذا العام.

وتضمن المرحلة الأولى لمدينة المعرفة 4 مبانٍ وهي: مركز الابتكار التطبيقي وتصميم الإلكترونيات، وجامعة مصر للمعلوماتية، ومركز ابتكار التكنولوجيا المساعدة، بالإضافة إلى مركز للتدريب يضم كلا من معهد تكنولوجيا المعلومات والمعهد القومي للاتصالات. وأكد طلعت على أن مدينة المعرفة تعد أحد أبرز المشروعات الرائدة التي تنفذها وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في إطار بناء مصر الرقمية بما تضمه من أنشطة متعددة لدعم البحث والابتكار في التقنيات المتقدمة وتنمية المهارات الرقمية، وتحفيز الإبداع الرقمي وجذب استثمارات الشركات التكنولوجية العالمية، فضلاً عن تطويع التكنولوجيات المتقدمة لدفع مسيرة التحول الرقمي في مصر. وشهد الدكتور عمرو طلعت مراسم توقيع بروتوكول تعاون بين جامعة مصر للمعلوماتية والشركة المصرية للاتصالات، حيث يهدف

«كريم عبدالعزيز وأمير كرامة ومصطفى شعبان» يجزون أماكنهم..

استطلاع رؤية نجوم دراما رمضان

ثروت وعمرو عبد العزيز ومن تأليف أحمد عبدالله وإخراج سامح عبد العزيز. «سوق الكانتو»..

ويشارك أمير كرامة في السياق الدرامي الرمضاني بمسلسل «سوق الكانتو» من تأليف هاني سرحان، وتدور أحداث العمل في فترة زمنية قديمة حول تجارة الكانتو. ويظهر «كرامة» في شكل مختلف تمامًا عن «الاختيار» و«العائدون» بعد النجاح الذي حققه في شخصية «الضابط»..

العمل من إنتاج شركة «ميديا هب» للإنتاج الفني، ومن المقرر أن تبدأ تحضيراته مبكرًا، إذ يجري الاتفاق مع النجوم من أجل بدء التصوير خلال أكتوبر المقبل. «سهم»..

وعبرت الفنانة روجينا، عن مدى سعادتها بدورها الجديد وتجربتها مع اللهجة الصعيدية في مسلسل «سهم» المقرر تقديمه في شهر رمضان المقبل 2023، بعد تجربتها الأخيرة في مسلسل «الفرار من الحب» مع الكاتب محمد صفاء عامر والمخرج مجدى أبو عميرة والتي قدمتها منذ سنوات.

مسلسل «سهم» من تأليف السيناريست ناصر عبد الرحمن، وذلك بعد النجاح الذي حققته روجينا والمخرج رؤوف عبد العزيز بمسلسل «انحراف» الذي عرض في شهر رمضان المنقضى.

صورمعه لهما عبر السوشيال ميديا أثناء التعاقد، كما أنهى السبكي التعاقد مع عدد كبير من نجوم الجزء الأول من مسلسل «رمضان كريم» لتقديم الجزء الثاني في رمضان ٢٠٢٢.

من جانبه.. علق الفنان سيد رجب قائلا: «راجعين لكم في دراما رمضان بمسلسل رمضان كريم الجزء الثاني».. ويستعد المنتج أحمد السبكي لبدء تصوير المسلسل نهاية العام الجاري، داخل حارة السبكي بمنطقة الحزام الأخضر بالسادس من أكتوبر، حيث تم تصوير جميع مشاهد الجزء الأول من المسلسل هناك.

ويضم المسلسل عدد كبير من نجوم الفن منهم شريف سلامة وريهام سيد رجب ومحمد لطفى ومحمد الشرنوبى ومحمد مهران، وسهر الصايغ وأحمد صيام وجلاء بدر وبهاء



وعارفة عبد الرسول، ومن المقرر الإعلان عن باقى أسماء الممثلين خلال الفترة المقبلة.

«الحشاشين».. قرر الفنان كريم عبدالعزيز تقديم عمل درامى مختلف فى رمضان المقبل، وهو مسلسل «الحشاشين»، ويتناول السيرة التاريخية لطائفة الحشاشين وتقديم سيرة حسن الصباح، مؤسس الطائفة. ويتناول العمل أحداثًا وقعت فى القرن الـ١١ الميلادى والصراعات السياسية الدينية خلال تلك الحقبة، ويكتب السيناريو والحوار للعمل المؤلف عبد الرحيم كمال، ويخرجه بيتر ميمى، وتنتج شركة سينرجى المسلسل الجديد، كما سيتم تصوير عدد كبير من المشاهد بالخارج.

«رمضان كريم».. 2.. أعلن المنتج أحمد السبكي مؤخرًا تعاقدته مع الفنان سيد رجب، لبطولة الجزء الثاني من مسلسل «رمضان كريم». وقام بطرح

كتبت: ليلى أنور

بدأ عدد كبير من صناعات ومنتجات الدراما التحضير للموسم الدرامى الرمضانى المقبل ٢٠٢٢، من خلال التعاقد مع عدد كبير من النجوم على تقديم أعمال تتميز بالتنوع والاختلاف، ومن المقرر أن يتم الإعلان عن مشاركة نجوم آخرين فى السياق تباغًا خلال الفترة المقبلة. ويتنافس خلال الموسم المقبل عدد من النجوم، من خلال أعمال جادة ينتظرها الجمهور بشغف، تتنوع بين الكوميدي والتراجيى والتاريخى، أبرزها مسلسل «الحشاشين» ل كريم عبدالعزيز، «سوق الكانتو» ل أمير كرامة، «رمضان كريم» ل سيد رجب، «بابا المجال» ل مصطفى شعبان وغيرهم.

تستعرض «البورصجية» ملامح الأعمال الدرامية فى رمضان ٢٠٢٢، والنجوم الذين سيشاركون فيها.. «بابا المجال».. استقر المخرج أحمد خالد موسى على اختيار النجم باسم سمرة أمام الفنان مصطفى شعبان، للمشاركة فى بطولة مسلسل «بابا المجال»، ومن المقرر عرضه فى رمضان المقبل، ليحقق سمرة بياقى الفنانين الذين تم التعاقد معهم خلال الأسابيع الماضية مثل النجمة ياسمين رئيس، الفنانة القديرة سوسن بدر، رياض الخولى، محمود حافظ، محمد رضوان، مها نصار، أحمد كشك، وسام إبراهيم،

حقق نجاحًا كبيرًا مع أشهر النجوم..

«عزيز الشافعى» يحتكر أغاني الصيف

وكانت أغنية «عالى أدلكم» التى طرحها النجم بهاء سلطان بمثابة عودة قوية له بعد فترة غياب كبيرة، وكتبها ولحنها عزيز الشافعى، وكشف أنه عندما كتب ولحن هذه الأغنية لم يكن يعلم أنها لبهاء سلطان، وكانت بمثابة أحلى مفاجأة.

ومن نجاحات تعاون الشاعر عزيز الشافعى مع النجم صابر الرباعى بأغنية «سلمى» وتحمل الأغنية اللون الشعبى المبهج خفيف الدم الذى يدخل الوجدان وملئمة بالبساطة وتنتمى إلى اللون الشرقى المقسوم الذى نفضده، والذى يقدمها الرباعى لأول مرة، وهى من توزيع جلال الحمداوى.

والمفاجأة كانت مع النجم محمود العسلى بتعاونه معه فى تلحين أغنية «دوم دوم» لأول مرة وهى من كلمات تامر حسين وتوزيع أحمد طارق يحيى، وقدم العسلى بشكل جديد عن أغانيه السابقة وتخلت الأغنية حاجز ١٠ مليون فى أقل من ٣ أسابيع من طرحها.

وتأتى نجاحات «الشافعى» بتعاونه مؤخرًا مع النجم أحمد سعد فى أغنيته الجديدة «ع الجرار»، وهى من كلمات والأحان عزيز الشافعى وتوزيع توما، وفى هذه الأغنية حرص أحمد سعد على تقديم لحن غنائى متجدد ومختلف، فهى أغنية بها طاقة وحيوية، تناسب أجواء الصيف.

فى ألبوم «سهران» الذى طرحه الهضبة عمرو دياب من حوالى عامين. وحرص عزيز الشافعى فى كل أغنية قدمها على التنوع بشكل كبير فى اختيار الموسيقى، ليضع بصمته على كل أغنية كتبها ولحنها، ليحقق نسب استماع عالية، ومن ضمن هذه الأغاني «بالضحكة دى» من كلماته وألحانه وتوزيع أسامة الهندى، و«بى ما انتى» من كلماته وألحانه، و«سهران» من ألحانه وكلمات تامر حسين، وكذلك أغنيته «يوم ثلاث» وأغنية «قدم مراتها» اللتان انضمتا إلى الألبوم، حيث تم طرحهما منذ فترة، وحققتا نجاحا كبيرا، وقام بتلحينهما، وقد كتبهما الشاعر تامر حسين، ووزع إحداهما أسامة الهندى والأخرى طارق مذكور.

كما تعاون «الشافعى» مؤخرًا مع النجم محمد حماقى بأجمل أغاني النجم محمد حماقى هذا العام التى تحمل اسم «أدريتاين»، والتي لاقت نجاحًا كبيرًا فى مصر والوطن العربى وتخلت حاجز ١٢ مليون مشاهدة فى أسبوعين، ولم تعد التعاون الأول بينهم فقد حققوا سابقا فى عدة أغاني منها «زيبا مين» و«عرض مستمر» وغيرها ضمن ألبوم حماقى الأخير.

وتعاون عزيز الشافعى فى أغنية «نمت ننة» التى أعادت روى للساحة الغنائية من جديد، بعد نجاح أغنية «حنت تانية»، وبكلماتها البسيطة نالت إعجاب الجميع.

كتبت: كريمة سلام

عاش الشاعر والملحن عزيز الشافعى حالة انتعاش هذا الموسم بتعاونه مع كبار المطربين فى مصر والوطن العربى، ليثبت أنه أصبح واحد من أهم الشعراء الموجودين حاليا على الساحة الفنية، حيث شارك الشاعر فى موسم الصيف ٢٠٢٢ بعدد كبير من الأغاني والتي احتلت وتصدرت التريند وتركت بصمة كبيرة مع الجمهور. البداية تأتى بتعاونه مؤخرًا مع الهضبة عمرو دياب فى أغنية «زمن المجاملة»، من كلمات تامر حسين، ألحان عزيز الشافعى، وحققت نجاحًا كبيرًا، وتعاونوا الثنائى فى عدد من الأغاني التى قدمت الهضبة بشكل جديد، وكانت بدايتهم بمشاركته فى ٥ أغاني



خسائر فادحة لـ «كوكاكولا وأبل وإيكيا وماكدونالدز ومرسيدس وبي إم دبليو»..

الشركات الكبرى تحت القصف الروسى



كتبت: دعاء سيد

عصفت المقاطعة الاقتصادية والتجارية لروسيا بسبب عملياتها العسكرية فى أوكرانيا، بالشركات التى أعلنت انسحابها ومقاطعتها لروسيا.

وقدرت شركة «كوكا كولا» متعددة الجنسيات تكلفة تجميد أنشطتها فى روسيا فى النصف الأول من عام ٢٠٢٢ بنحو ١٩٠ مليون يورو، وأشارت التقارير إلى أنه من المتوقع أن تتكبد الشركة خسائر أخرى فى النصف الثانى من العام نفسه.

وأعلنت الشركة فى بيانها المالى أنه فى النصف الأول من العام، تكبدت «كوكاكولا» تكاليف غير نقدية قدرها ١٨٨ مليون يورو وتكاليف نقدية ٢ مليون يورو مرتبطة بتعليق الأنشطة فى روسيا.

كانت قد علقت شركة «كوكاكولا» الإنتاج فى كيبف فى ٢٤ فبراير الماضى وقامت بإجلاء موظفيها بسبب الوضع المتوتر بين روسيا وأوكرانيا.

وأصدرت الشركة بيانًا، أوضحت خلاله

وماكدونالدز» و«كوكا كولا» و«إتش أند إم» و«بوس» و«تومى هيلفيجر» و«ميرسيدس» وهى إم دبليو» وغيرها.

وأوقفت شركة التكنولوجيا العملاقة «أبل»، مبيعات منتجاتها فى روسيا، كما أعلنت شركة البرمجيات الأمريكية «مايكروسوفت» تعليق مبيعات وخدمات جميع منتجاتها الجديدة فى روسيا. وعلقت شركة «ديل» للحواسيب مبيعاتها فى روسيا، بينما أوقفت شركة «أاكل» عملياتها فى البلاد.

كما أوقفت شركتا «بوما» و«نايك»، كبرى شركات الملابس الرياضية، أنشطتهما وعمليات التسليم فى روسيا، حيث تمتلك «بوما» وحدها ١٠٠ نقطة بيع فى البلاد، وعلقت شركة «أديداس» للملابس الرياضية شراكتها مع الاتحاد الروسى لكرة القدم بسبب الحرب، حيث تعد الشركة الألمانية المورد الحصرى لأطقم المنتخب الوطنى الروسى لكرة القدم لأكثر من عقد.

العلامات التجارية «ليندور» و«بي إند إم» و«P&M وكافاريلينو» و«Caffarellino Swiss Classic» و«إكسيلنس» و«Excellence» وغيرها.

وتصنع «ليندت» منتجاتها فى ١١ مصنعا فى أوروبا والولايات المتحدة، واقتتحت فى روسيا ٩ متاجر فى مراكز التسوق ومنافذ البيع فى موسكو وسان بطرسبرج، بالإضافة إلى أنها تعرض منتجاتها فى متجر الشركة عبر الإنترنت وفى سلاسل البيع بالتجزئة.

كانت قد بلغت إيرادات الشركة فى عام ٢٠٢١ حوالى ٣.١ مليارا روبل وبلغ صافي ربحها ٩٩.٦ مليون روبل، وتكبدت خسائر فى العام السابق قدرها ٦١ مليون روبل. ولم تكن شركو «ليندت» وحدها التى علقت أعمالها فى روسيا منذ بدء الغزو الروسى فى أوكرانيا فى ٢٤ فبراير، حيث أعلنت شركات عالمية عدة تعليق أعمالها فى السوق الروسية، ومن بينها شركات «إيكيا»

أن سلامة موظفيها هى أولويتها القصوى، مضيفة: «نحن على اتصال دائم بموظفينا فى أوكرانيا وروسيا ونبدل قصارى جهدنا لدعمهم. لقد أوقفنا الإنتاج مؤقتًا فى مصنعنا فى كيبف فى ٢٤ فبراير وأجلنا موظفينا».

وأوضحت الشركة أيضًا أنها تركز على طرق التخفيف من العوامل السلبية وستوفر المعلومات المتعلقة بالأمر عندما تكسب مزيدًا من الفهم حول تأثير الأحداث فى أوكرانيا وروسيا على الأعمال التجارية. وعلى الجانب الآخر، قررت شركة تصنيع الشوكولاتة السويسرية الشهيرة «ليندت إند سيرونغلي» مغادرة السوق الروسية، بعد أن أوقفت الشركة توريد المنتجات إلى روسيا فى مارس الماضى. وقالت الشركة فى بيان: «لقد علقتنا مؤقتًا متاجرنا الرئيسية ومنتجاتنا الإلكترونية عبر الإنترنت Lindt.ru حتى إشعار آخر مع الاستمرار فى دعم موظفينا». وتنتج الشركة العديد من المنتجات تحت

المالديف استقبلت 5 آلاف مصرى فى 6 نلتهور

كتبت: خالد خليل

تعتبر جزر المالديف واحدة من أبرز الوجهات السياحية الأكثر جمالا فى العالم ولأنها أرخبيل يضم الآلاف من الجزر وسط مياه فاتحة الصفاء والطقس الاستوائى المطير والأجواء الطبيعية فإنها تحتفظ بمكانتها لدى جميع سياح العالم وخاصة السعوديين وتضم المالديف أكثر من ٤٠٠ فندق ومنتهج على اختلاف درجات الضيافة من ثلاث نجوم إلى ٥ نجوم كما أنها واحدة من أفضل الوجهات للموائل للاسترخاء

وتتفرد البورصجية بأعداد المصريين التى سافروا إلى المالديف حيث استقبلت ٥ آلاف مصرى خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٢ ية بواقع ٤٩١ سائح مصرى فى يناير ٢٠٢٢ وفى فبراير استقبلت ٨٥١ مصرى وفى مارس ٢٠٢٢ استقبلت ٨٠٣ سائح مصرى وفى أبريل ٢٠٢٢ كان أقل الشهور بالنسبة للمصريين حيث سافر ١٥٣ شخصا فقط وفى مايو ٢٠٢٢ استقبلت المالديف ٩٨١ سائح مصرى وفى يونيو استقبلت المالديف ٥٠٩ سائح مصرى وفى يوليو ٢٠٢٢ كان أعلى الشهور استقبالا للسائح المصرين حيث وصل عدد المصريين إلى ١١٢٦ سائح



Signing of a USD 25 Million Line of Financing Agreement between Islamic Corporation for the Development of the Private Sector (ICD) and Joint Stock Commercial Bank (JSCB) "Agrobank"

Mr. Azamat Turaev, the Deputy Chairman of the Management Board of Agrobank praised the quality of the partnership between the two institutions. Eng. Hani Salem Sonbol, the Officer-In-Charge Chief Executive Officer for the Development of the Private Sector (ICD), and Mr. Azamat Turaev, the Deputy Chairman of the Management Board of Joint Stock Commercial Bank "Agrobank" (Agrobank), signed a USD 25 Million Shari'ah-compliant Line of Financing Agreement which will be utilized by Agrobank to finance private sector businesses, especially Small and Medium Enterprises (SMEs) in Uzbekistan. "This Line of Financing facility will be utilized by Agrobank to support economic activities of private sector businesses in



Uzbekistan" The ICD, the private sector arm of the Islamic Development Bank Group (IsDBG), has extended

its fourth Line of Financing facility to Agrobank with the aim of promoting Islamic finance, improving financial inclusion,

and supporting private sector development in Uzbekistan. On this occasion, Eng. Hani Salem Sonbol commented that: "This

Line of Financing facility will be utilized by Agrobank to support economic activities of private sector businesses in Uzbekistan". He added: "SMEs have a crucial role to play in the country's growth and development. ICD is now focusing on increasing access to Islamic finance by channeling funds to established financial institutions in its member countries". Mr. Azamat Turaev, the Deputy Chairman of the Management Board of Agrobank praised the quality of the partnership between the two institutions. Mr. Turaev stated: "Our Bank has benefited from the three lines of financing facilities totaling USD 21 Mn extended in 2010, 2012, and 2018. The lines enabled the bank to support several SMEs by financing projects in various vital economic sectors. Mr. Turaev added: "Taking

this opportunity, I would like to express my respect to ICD and wish them success in its activities. We are grateful to ICD for extending this fourth Line of financing in challenging times during the post-COVID-19 Pandemic recovery, when banks need to support their clients, especially SMEs. We believe that further we will expand and strengthen our mutual and beneficial cooperation between our institutions." Since its inception and as a testament to ICD's firm commitment to developing the private sector within its member countries, ICD has extended Line of Financing facilities to several financial institutions in Uzbekistan for the development of the private sector.

AL BORSAGIA

Your Weekly Financial English Newspaper

21-8-2022
NO.256

www.alborsagia.com
<https://www.facebook.com/alborsagia>

12

The International Trade Centre (ITC) brings Tunisian textiles firms to Egypt to boost regional trade



The International Trade Centre supports small and medium-sized enterprises in the Agadir countries to increase regional trade, through the Global Textiles and Clothing programme and its related work in the region. In the first business-to-business mission since the pandemic, the International Trade Centre brought together 10 Tunisian and 26 Egyptian companies in May in Cairo, to talk about businesses and explore

opportunities for regional trade. Textiles and clothing are among the leading exports in the Middle East and North Africa. The Agadir Agreement created a free trade area among Egypt, Jordan, Morocco and Tunisia, making these countries important drivers of activity in the sector. In 2019, their combined exports of \$8.6 billion accounted for 55% of textile and clothing exports from the Middle East and North Africa. The International Trade Centre

supports small and medium-sized enterprises in the Agadir countries to increase regional trade, through the Global Textiles and Clothing programme and its related work in the region. Known as GTEX/MENATEX, this programme fosters the development of regional supply chains, facilitates collaboration, and shares experiences and best practices. "This was the first regional activity after the pandemic. It gave companies the motivation needed as markets

reopened, business travels and in-person trade fairs are back to everyday reality," said Rasha Fahim, executive director of the Egyptian Textiles & Home Textiles Export Council (THTEC). "Overall, the feedback received from participants was very positive, and we are delighted to see the successful exchanges." The Tunisian businesses worked in lingerie, sportswear, denim, zippers and accessories. The Egyptian businesses worked in casuals, knitwear, acrylic, bamboo, blends yarns, as well as cottons. The 85 meetings and 18 factory visits have already yielded tangible results. Éclair, a Tunisian company that produces accessories, has started selling its products to two Egyptian garment manufacturers. "Taking part in the mission organized by the GTEX/MENATEX programme has helped us to understand the offer of Egyptian suppliers of fabrics and yarns and how we could start doing business with them," said Tarek Ben Haj Ali, general manager of Workman Group, a Tunisian company that has made workwear for over 25 years. He met with six Egyptian companies and is optimistic that those relationships will grow. "Textiles and clothing are among the leading exports in the Middle East and

North Africa" Remon Adly, director of Egypt's Riad Group, also established new potential business connections. "We had meetings with six Tunisian enterprises, and they visited our company premises," he said. "They were able to verify the quality of our products and the high standard of our production facilities. Some of them already expressed interest in starting a business together in the near future." Riad Group is a family business founded in 1930, producing knitted fabric and ready-made garments. "It is certainly essential to create linkages between the MENA countries," Adly said. "Nevertheless, it is necessary to improve logistics connections between them to ease the process of economic and trade exchange." The EU and the United States are the biggest buyers of textiles in the Agadir region. By contrast, exports to neighbouring countries remain relatively low, partly due to weaker purchasing power. But to comply with EU trade rules encourage countries within Agadir to work with each other's products before exporting them. This could encourage more trade within region along the supply chain, even if finished goods are destined for the EU. That's why Egyptian yarn and fabric

suppliers as well as Tunisian accessory suppliers were reported early successes from the trade mission. This mission also connected business support organizations in Tunisia (Ministry of Trade and Industry, CETTEX and FTTH) and Egypt (Ministry of Trade and Industry, THTEC, AECE). All agreed to work closer together to facilitate trade, improve logistics and reduce non-tariff barriers among the two countries. About the GTEX/MENATEX Programme The Global Textiles and Clothing Programme (GTEX) and its related work in the Middle East and North Africa (MENATEX) supports Small and Medium-Sized Enterprises (SMEs) and Business Support Organizations (BSOs) working in the textile and clothing (T&C) industry in developing countries to increase export competitiveness. The GTEX/MENATEX programme is funded by the State Secretariat for Economic Affairs (SECO) of the Swiss Confederation and the Swedish International Development Cooperation Agency (Sida), focusing on six priority countries (Egypt, Morocco, Jordan, Kyrgyzstan, Tajikistan and Tunisia).

Backdoor computer malware in Africa skyrocketed in the second quarter of 2022

South Africa saw the most significant increase in backdoor detections from Q1 to Q2 – by 140% to 11,872 cases, with the share of affected users increasing by 10%. According to Kaspersky Security Network data for corporate users, the number of backdoor computer malware detected in Q2 2022 in South Africa, Kenya and Nigeria increased significantly compared to the previous quarter, hitting new records and posing challenges to cybersecurity professionals in enterprise and government agencies. A backdoor is one of the most dangerous types of malware. Backdoors provide cybercriminals with remote administration of a victim's machine. Unlike legitimate remote administration utilities, backdoors install, launch and run invisibly, without the consent or knowledge of the user. Once installed, backdoors can be instructed to send, receive, execute and delete files, harvest confidential data from the computer, log activity and more. "Backdoors enable a series of

long unnoticed cyberespionage campaigns, which result in significant financial or reputational losses" Recently Kaspersky discovered a hard-to-detect backdoor dubbed SessionManager that targeted governments and NGOs around the globe. This backdoor was set up as a malicious module within the Internet Information Services (IIS), a popular web server edited by Microsoft. SessionManager enables a wide range of malicious activities from collecting emails to complete control over the victim's infrastructure. First leveraged in March 2021, this backdoor hit government institutions and NGOs in Africa, South Asia, Europe and the Middle East. Many of the targeted organisations remain at risk. South Africa saw the most significant increase in backdoor detections from Q1 to Q2 – by 140% to 11,872 cases, with the share of affected users increasing by 10%. It was followed by Nigeria – backdoor detection saw a significant increase of 83% to 2,624

cases, with the share of affected users increasing by 24%. In Kenya the number of detections increased in Q2 to 10,300 (53% increase from Q1), and the share of users affected by backdoors increased by 11%. "Backdoors enable a series of long unnoticed cyberespionage campaigns, which result in significant financial or reputational losses and may disrupt the victim organisation's operations. Corporate systems should be constantly audited and carefully monitored for hidden threats," comments Dr. Amin Hasbini, Head of Global Research and Analysis Team (GREAT), Middle East, Türkiye and Africa region at Kaspersky. "Gaining insights into active cyberthreats is paramount for companies to protect their assets, and threat intelligence is the only component that can enable reliable and timely anticipation of complex backdoors. Threat intelligence powers Kaspersky Anti Targeted Attack platform, with which is an ultimate endpoint detection and response solution that delivers all-



in-one protection against complex and targeted attacks. It gives cybersecurity teams full visibility

of the network, web, email, PCs, laptops, servers and virtual machines in public clouds."

To protect your organisation from backdoors, Kaspersky experts recommend: Focus your defense strategy on detecting lateral movements and data exfiltration to the Internet. Pay special attention to outgoing traffic to detect cybercriminal connections. Back up data regularly. Make sure you can quickly access it in an emergency. Use a solution like Kaspersky Anti Targeted Attack (with extended EDR at its core, which helps to identify and stop backdoor attacks in the early stages, before the attackers achieve their goals. Use a reliable endpoint security solution, such as Kaspersky Endpoint Security for Business (KESB) that is powered by exploit prevention, behaviour detection and a remediation engine that is able to roll back malicious actions. KESB also has self-defense mechanisms that can prevent its removal by cybercriminals.